



Die IM.vBox

Das Datacenter der Zukunft für den Mittelstand

Marcel Weber

Business Development Manager

Lead: Cisco DC / IM.vBox



smarter.easier.better.

2011



Agenda



- Die Ingram Micro stellt sich vor
- Von der Idee zur IM.vBOX
- Die IM.vBox*ENTRY*
- Weitere Mehrwerte für Sie
- Ausblick



Agenda



- Die Ingram Micro stellt sich vor
- Von der Idee zur IM.vBOX
- Die IM.vBox*ENTRY*
- Weitere Mehrwerte für Sie
- Ausblick



Unsere Vision und Mission



Unsere Vision

- Ingram Micro ist der beste Weg, den Technologie nehmen kann.

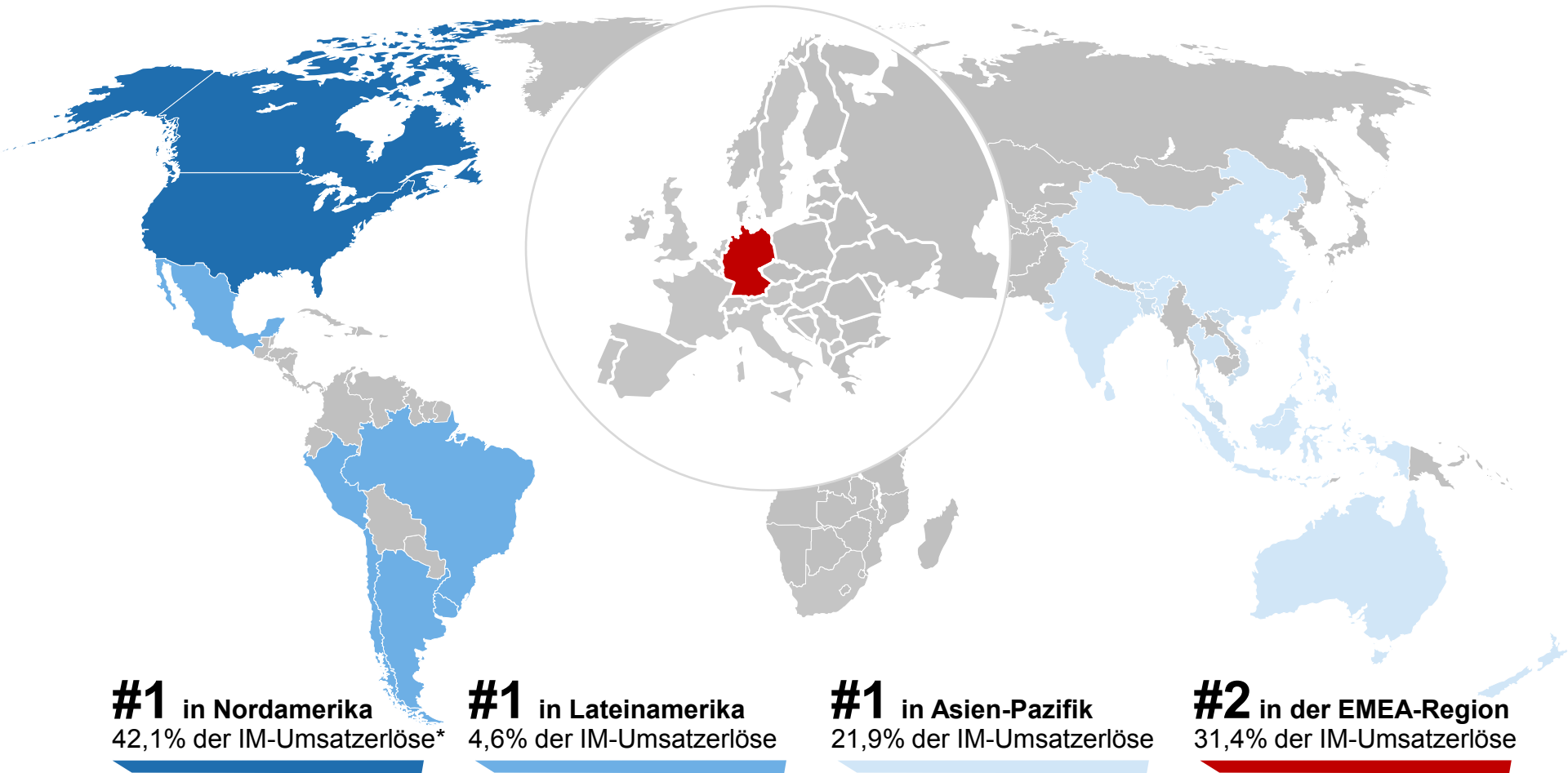
Unsere Mission

Wachstum und Rentabilität unserer Geschäftspartner fördern, bei gleichzeitiger Maximierung unseres Firmenwertes durch:

- Ausweitung der Geschäftsaktivitäten unserer Partner, indem wir Zugang zu neuen Märkten, Technologien und Lösungen bieten
- Exzellente Leistungen, um die Anerkennung und Treue unserer Geschäftspartner zu verdienen
- Entwicklung innovativer Ideen durch unsere serviceorientierten und kompetenten Mitarbeiter



Weltweite Präsenz

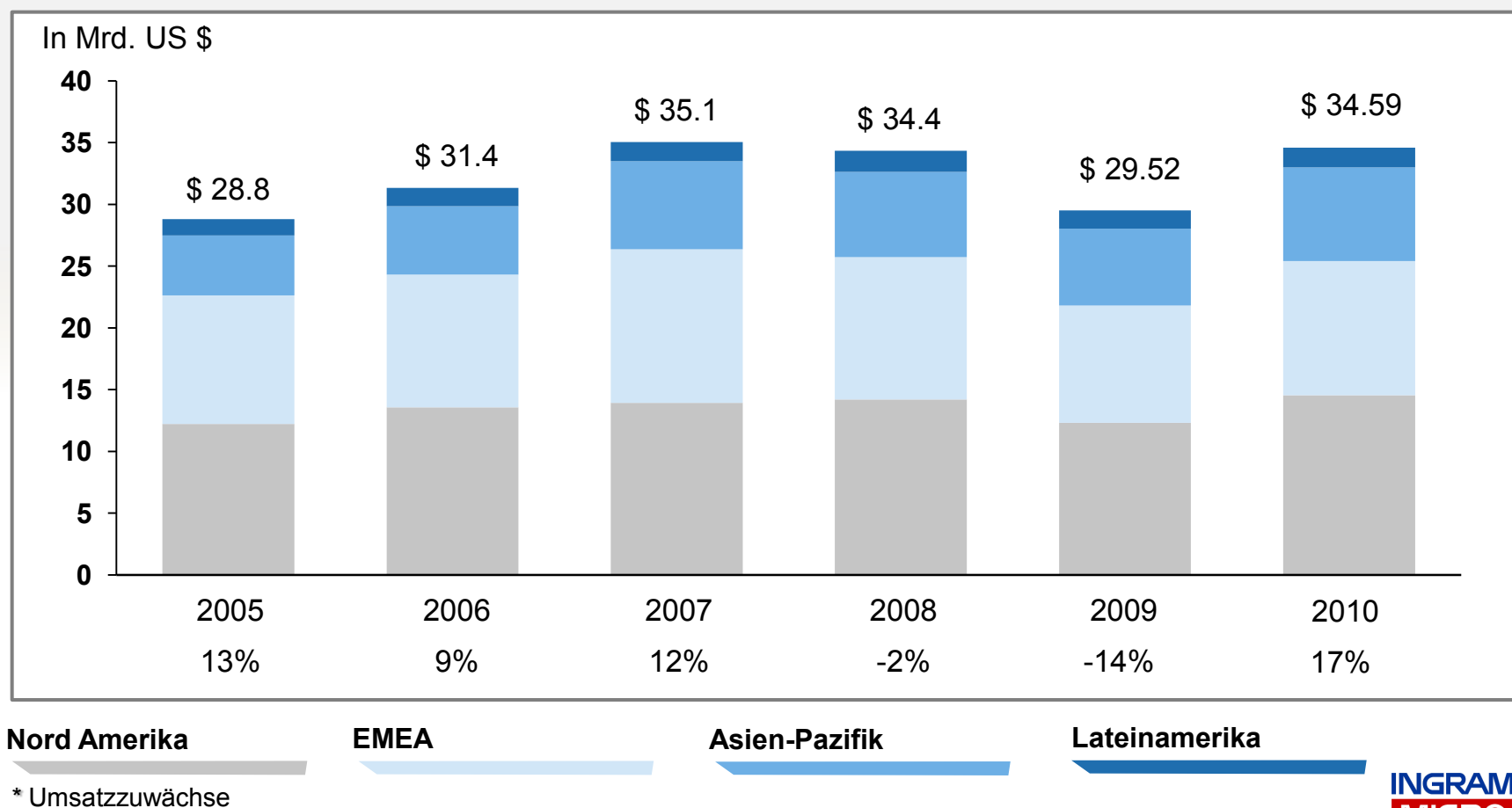


In 36 Ländern vertreten; 103 Distributionszentren beliefern mehr als 150 Länder;
1.300 Hersteller, 180.000 Kunden und 13.750 Mitarbeiter weltweit

* Geschäftsjahr 2010



Umsatzentwicklung weltweit





Deutschland stellt sich vor

München (Bayern)

Zentrale: Zentral- & Osteuropa, PanEuro
Gründung 1972 als Fa. Macrotron

Straubing (Bayern)

Logistikzentrum + -verwaltung
Eröffnung RDC I: 1999, RDC II: 2008

Lippstadt (Nordrhein-Westfalen)

Vertriebsniederlassung
seit 1997

Braunschweig (Niedersachsen)

Vertriebsniederlassung
seit 1999

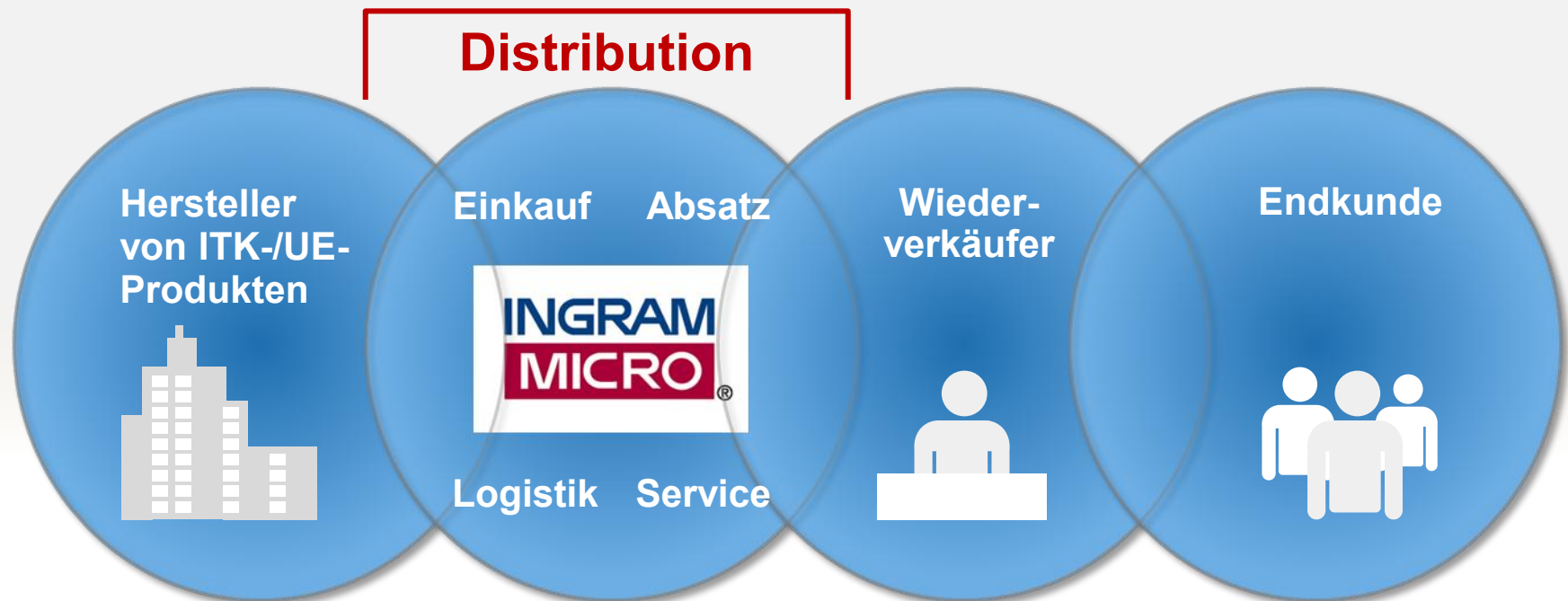
Wallenhorst (Niedersachsen)

IM DC/POS Division; Gründung 1999;
seit 2008 Ingram Micro





Starkes Glied in der Wertschöpfungskette



Wir bieten als **Distributor** ein umfassendes marktgerechtes Produktspektrum von mehr als 350 namhaften Lieferanten der Computerindustrie, Telekommunikation und Unterhaltungselektronik sowie erstklassige Dienstleistungen in den Bereichen Electronic Commerce und Logistik für 35.000 Fachhandelskunden in Deutschland an.



Erfolgsstrategien

Volume – Value – Verticals

DC/POS-Division

VAD-Division

Volume & Value (Broadsegment)

Ingram Micro Financial Services

Optimierung Supply- und Information-Chain

Differenzierung Kundensegmente

Ausweitung Produktlinien

Strategische Entwicklung von 1990-2011



Value Lösungen

Volume & Value

Enterprise Server

IBM

Power
x-Series

hp ISS

CISCO

FUJITSU

Storage

IBM

symantec.

hp

NetApp

Quantum.

FUJITSU

ca

Networking

D-Link

hp

CISCO

NORTEL

Virtualization

IBM

Microsoft

vmware

VEEAM

Novell

Data Mgt.

IBM

Microsoft

SAP BusinessObjects

Adobe

Security

TREND
MICRO

symantec.

Microsoft

CISCO

KASPERSKY

McAfee

ca

SAAS

IBM

Microsoft

VISIONapp

DC/POS

MOTOROLA

DATALOGIC

hp

Zebra

Intermec

New Value



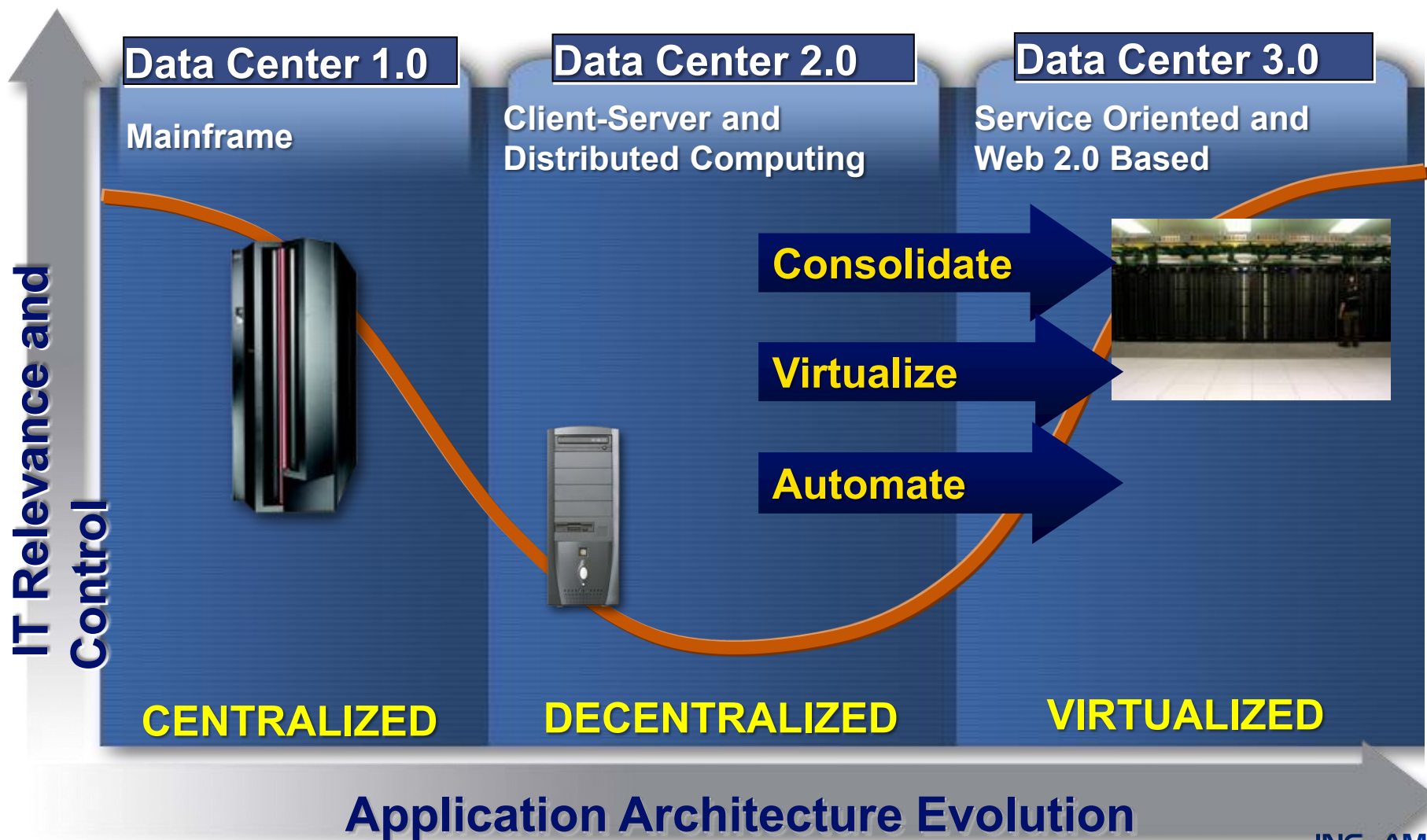
Agenda



- Die Ingram Micro stellt sich vor
- Von der Idee zur IM.vBOX
- Die IM.vBox*ENTRY*
- Weitere Mehrwerte für Sie
- Ausblick

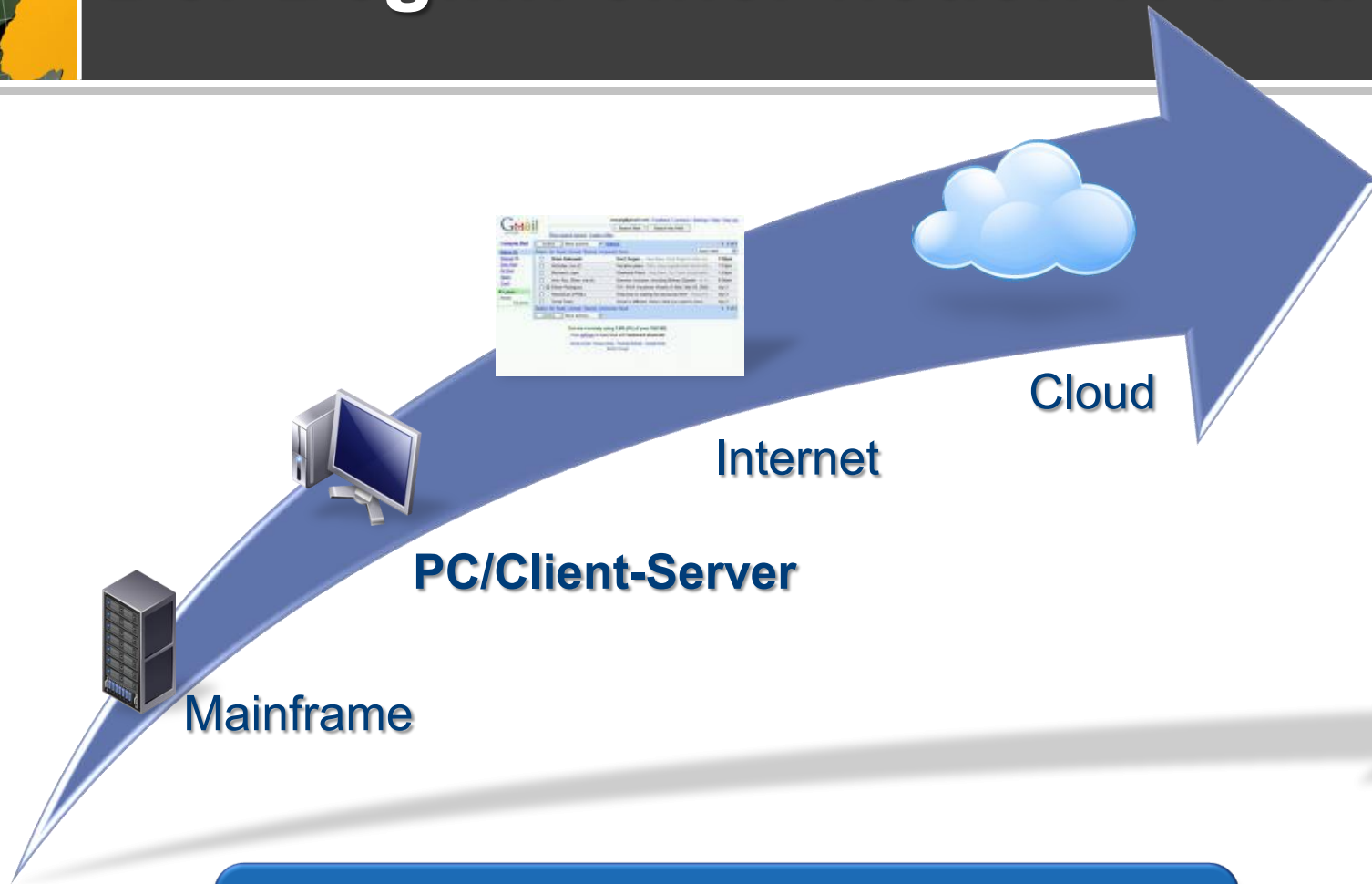


Datacenter 3.0





Der Beginn einer neuen IT-Ära



**Cloud Computing revolutioniert
die Bereitstellung von IT-Services**



Vorteile eines virtuellen Datacenters

Infrastruktureffizienz

- Computing: Konsolidierung von Servern 10:1
- Storage: bis zu 50% weniger Storage
- Netzwerk: bis zu 90% weniger Kabel und Anschlüsse
- Verbrauch an Strom und Kühlung: um 25 –50% niedriger



Management

- ca. 10 bis 20 Mal mehr pro FTE managen

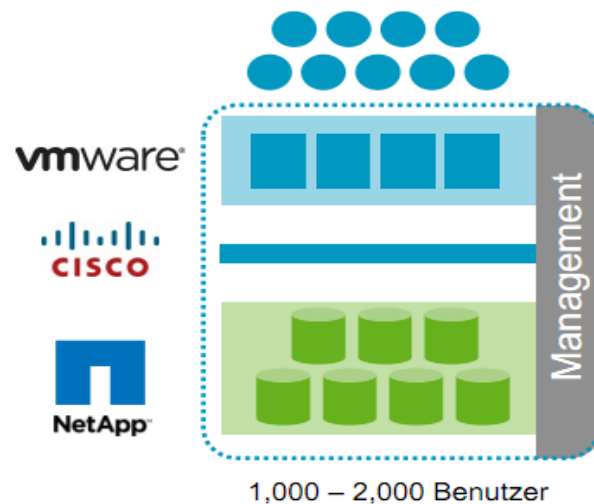
Handling

- Bereitstellung neuer VMs in Minuten-Schnelle
- Backup und Recovery sowie Disaster Recovery in Minuten-Schnelle
- Total Cost of Ownership (TCO) Einsparung: bis zu 50%



IVA – Imagine Virtually Anything

Der FlexPod für VMware



- Vorkonfigurierte, validierte, unified Data Center Architektur
- “Best-of-breed” Technologien
 - VMware® vSphere™, vCenter™
 - Cisco® UCS® und Nexus
 - NetApp FAS Storage
- Modulare und granulare Skalierbarkeit
- Einfache Migration von Virtualisierung zur Cloud Infrastruktur
- Kooperatives Support-Modell
- Beiderseitiges, offenes Partner-Netzwerk

3 Marktführer—1 Architektur



FlexPod als Enterprise-Lösung

FlexPod - Referenzarchitektur

VMware vCenter

vSphere Enterprise Plus
vCenter Standard

Infrastruktur

- 2 Nexus 5548 (pro 3 Configs)
with Fabric Services
- 2 Nexus 1010 (per 3 Configs)
- 2 Fabric Interconnect 6120

Cisco UCS

- 2 Fabric Interconnect 6120
- 3 B-Series 5108 Chassis
- 9 B-Series B250M2 + VIC
- 6 B-Series B200M2 + VIC

NetApp FAS3210A

- 4 DS2246 450GB SAS Shelves
- 2 256 GB FlashCache
- 4 10Gbps IP Interfaces
- 8 4Gbps FC Interfaces
- NetApp Complete Bundle



1 Rack DC Solution

- 30 Westmere CPUs (180 Cores)
- 2 TB Server Memory
- 72 Gbps Compute + Storage Access
- 512 GB Flash Storage Cache
- 42 TB Storage

1 Enterprise IT Infrastructure

"Catering" für eine 1000-2000 Benutzer
Infrastruktur aus

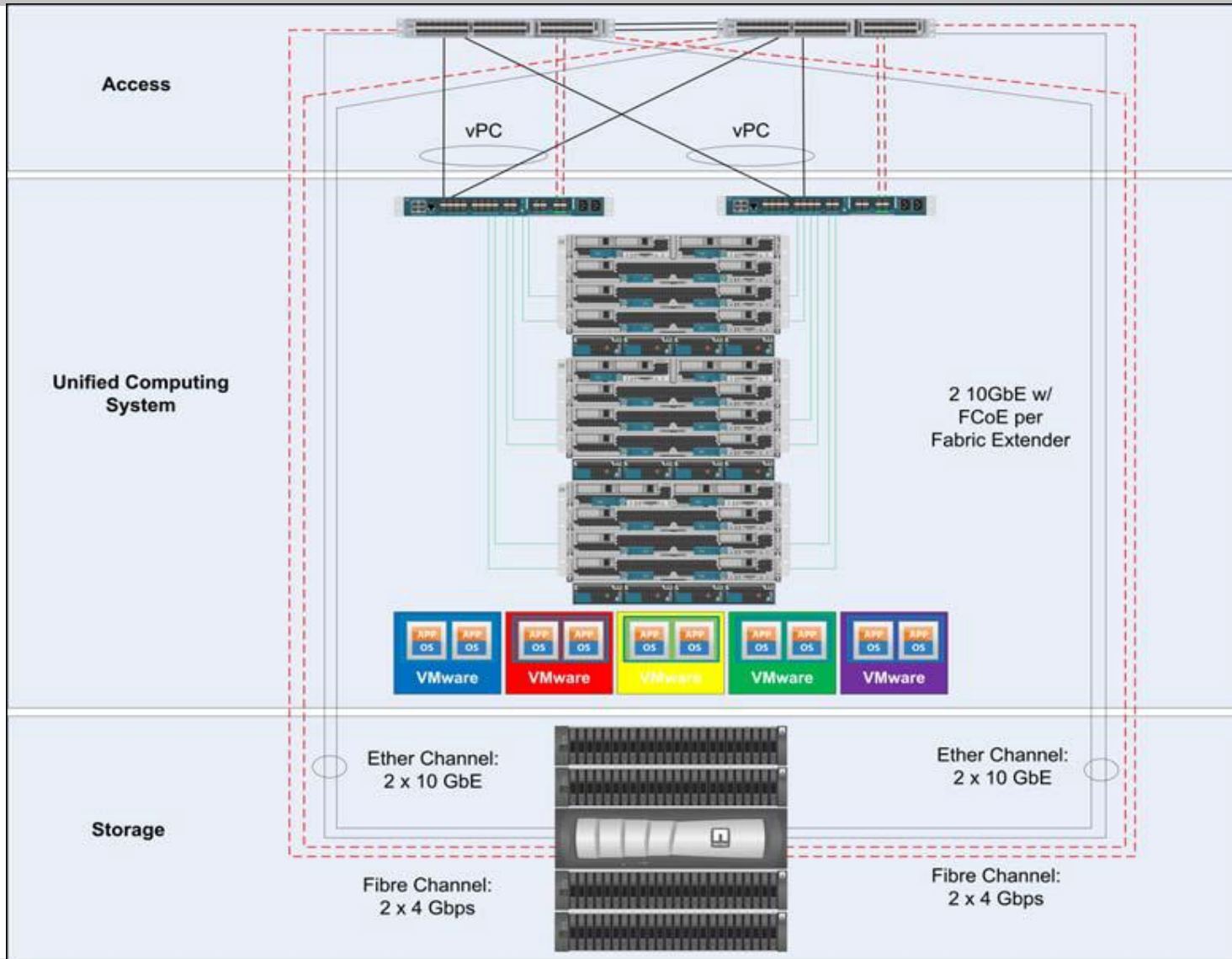
- VMware VDI (Windows 7)
- MS Exchange 2010
- MS Sharepoint 2007
- MS SQL 2008R2

FlexPod für:

Secure Multitenancy
Disaster Recovery
VMware VDI



FlexPod Base Unit - Connectivity

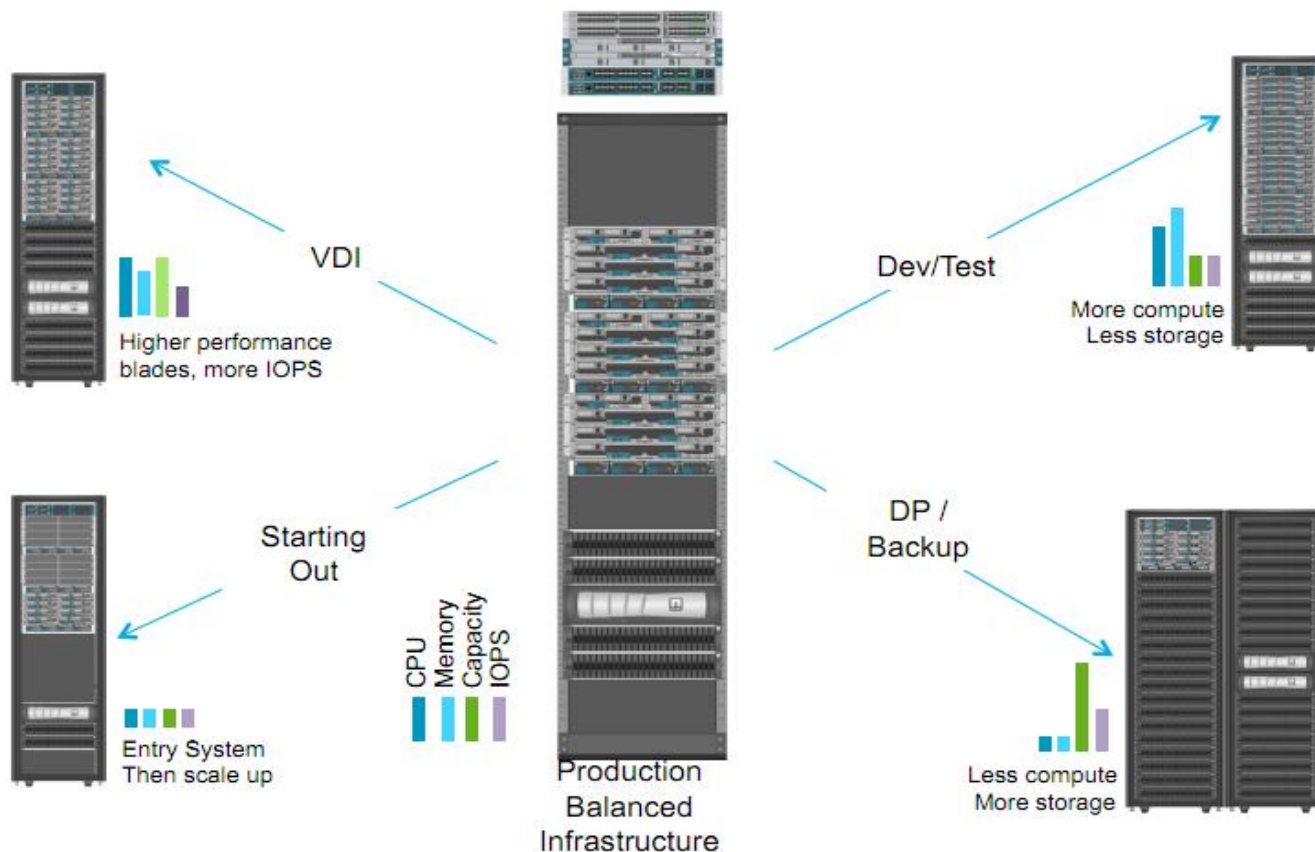




Skalierbarkeit des FlexPods

Flexibilität auf allen Ebenen

Validierte Infrastruktur– tune as required





FlexPod: Base unit



FlexPod für 1500 User

Cisco – Computing (2 TB RAM, 180 Cores)

- 9 x UCS B250 M2
- 6 x UCS B200 M2
- 3 x UCS 5108 Blade Server Chassis

Cisco Switching

- 2 x Nexus 5548
- 2 x Nexus 1010 Appliance
- 2 x UCS 6120XP Fabric Interconnect

NetApp – Storage (42 TB, 40 Gbps Ethernet / 16 Gbps FC, 512 GB Flash Cache)

- FAS3210A mit vier 24x450 GB DS2246 Shelves
- Data ONTAP Essentials
- Complete Bundle
- 2x 256 GB PAM Module

VMware

- vSphere 4 Enterprise Plus





FlexPod: Scale down



FlexPod für 300 User

Cisco – Computing (576 GB RAM, 72 Cores)

- 2 x UCS B250 M2
- 4 x UCS B200 M2
- 1 x UCS 5108 Blade Server Chassis

Cisco Switching

- 2 x Nexus 5548
- 2 x UCS 6120XP Fabric Interconnect

NetApp – Storage (21 TB, 40 Gbps Ethernet / 16 Gbps FC)

- FAS3210A mit zwei 24x450 GB DS2246 Shelves
- Data ONTAP Essentials
- Complete Bundle
- PAM Module optional

VMware

- vSphere 4 Enterprise Plus





FlexPod: Scale up



FlexPod für 2000 User

Cisco – Computing (3,5 TB RAM, 276 Cores)

- 17 x UCS B250 M2
- 6 x UCS B200 M2
- 5 x UCS 5108 Blade Server Chassis

Cisco Switching

- 2 x Nexus 5548
- 2 x Nexus 1010 Appliance
- 2 x UCS 6120XP Fabric Interconnect

NetApp – Storage (54 TB, 40 Gbps Ethernet / 16 Gbps FC, 512 GB Flash Cache)

- FAS3240A mit fünf 24x450GB DS2246 Shelves
- Data ONTAP Essentials
- Complete Bundle
- 2x 256 GB PAM Module

VMware

- vSphere 4 Enterprise Plus





Und der Mittelstand?





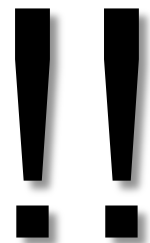
FlexPod für den Mittelstand



IM.vBOX

consists of

CISCO - NetApp - VMware



CISCO - NetApp - VMware

consists of



Warum die IM.vBox! - Die Idee

- **IM.vBox – das virtuelle Datacenter für den Mittelstand!**
- **„Best of Breed“ Geist adaptieren – inkl. Support Ressourcen**
- **Entry Lösung für den Einstieg ins virtuelle Datacenter**
- **Brücke zwischen Einstiegs- und Enterprise-Segment (FlexPod)**
- **Cross-Hersteller-Kompetenz aufbauen und in Lösungen denken**
- **IM.vBox – Flexible Lösungen für unterschiedliche Anwendungen**



Warum die IM.vBox! - Die Idee

- **IM.vBox – das virtuelle Datacenter für den Mittelstand!**
- **„Best of Breed“ Geist adaptieren – inkl. Support Ressourcen**
- **Entry Lösung für den Einstieg ins virtuelle Datacenter**
- **Brücke zwischen Einstiegs- und Enterprise-Segment (FlexPod)**
- **Cross-Hersteller-Kompetenz aufbauen und in Lösungen denken**
- **IM.vBox – Flexible Lösungen für unterschiedliche Anwendungen**



Warum die IM.vBox! – Der Spirit



- **Dynamischer Prozess – IM.vBox**
- **Ihre Anforderungen sind essentiell für die Entwicklung weiterer Lösungen**
- **Herstellerübergreifendes Denken (Cisco, NetApp, VMware) – in Lösungen denken**



Agenda

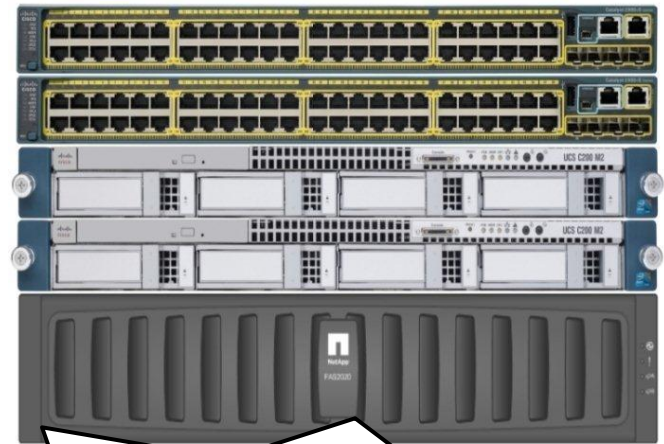


- Die Ingram Micro stellt sich vor
- Von der Idee zur IM.vBOX
- Die IM.vBox*ENTRY*
- Weitere Mehrwerte für Sie
- Ausblick



IM.vBox_{ENTRY} - Die Lösung

- 1x VMware vSphere Essentials Plus
- 2x CISCO UCS Server C200
- 2x CISCO Catalyst 2960s 48port
- 1x NetApp FAS2020A, 12x 300GB SAS,
Complete Bundle
- Listpreis über € 50.000,00



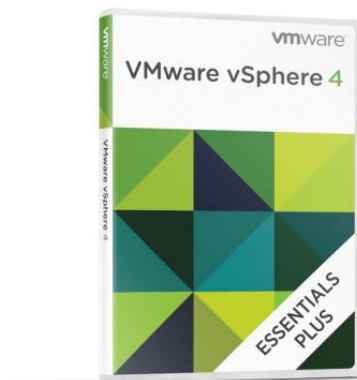
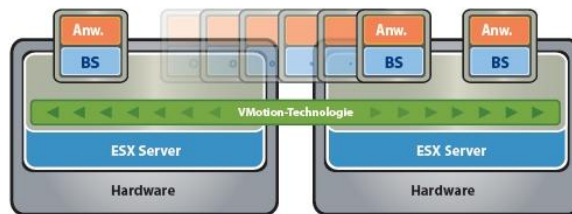
ca. € 30.000,00*

*** inkl. 36 Monate 24 x 7 Support**



VMware Essentials Plus

- 1x VMware vSphere Essentials Plus



	Essentials Plus Kit
Voraussetzung VMware Partnerstatus	ab Registered Partner
Product Components	
Memory / Physical Server	256GB
Cores pro CPU	6
unterstützte CPUs	Per 1 CPU
Zentrales Management	inkl. vCenter für Essentials
max. unterstützte CPUs	3 Server max. 2 CPUs
Product Features	
Thin Provisioning	ja
vStorage APIs für Data Protection	ja
High Availability	ja
vMotion	ja
Virtual Serial Port Concentrator	NEIN
Hot Add	NEIN
Fault Tolerance	NEIN
vStorage APIs für Storage Integration	NEIN
vStorage APIs für Multipathing	NEIN
Storage vMotion	NEIN
DRS / DPM	NEIN
Storage I/O Control	NEIN
Network I/O Control	NEIN
Distributed Switch	NEIN
Host Profiles	NEIN
Plug-In Produkte	
vShield Zones	NEIN
Update Manager	ja
Data Recovery	ja



CISCO UCS Server C200



- Bis zu 96 GB RAM
- Bis zu zwei Intel Xeon 5500 oder 5600 CPUs
- Einfache Verwaltung, hohe Leistung
- Zwei integrierte Gb-Ethernet-Ports und ein 10/100 Mbps Ethernet Management-Port





CISCO Catalyst 2960s 48port



- 48 Ports
- 4 x 1 GB SFP Uplink
- FlexStack Technologie: Stackable (mehrere Switches zusammengesteckt agieren als ein Switch)
- Bei vollem Betrieb stackable (hot swapping)





NetApp FAS2020A, 12x 300GB SAS, Complete Bundle



- Zwei redundante Dual-Controller
- Alle gängigen Protokolle möglich
- Alle Software-Features enthalten
- Perfektes Zusammenspiel mit VMware,
- Auf bis zu 68 Terrabyte „raw–aufrüstbar
- SAS, FC oder S-ATA HDDs möglich





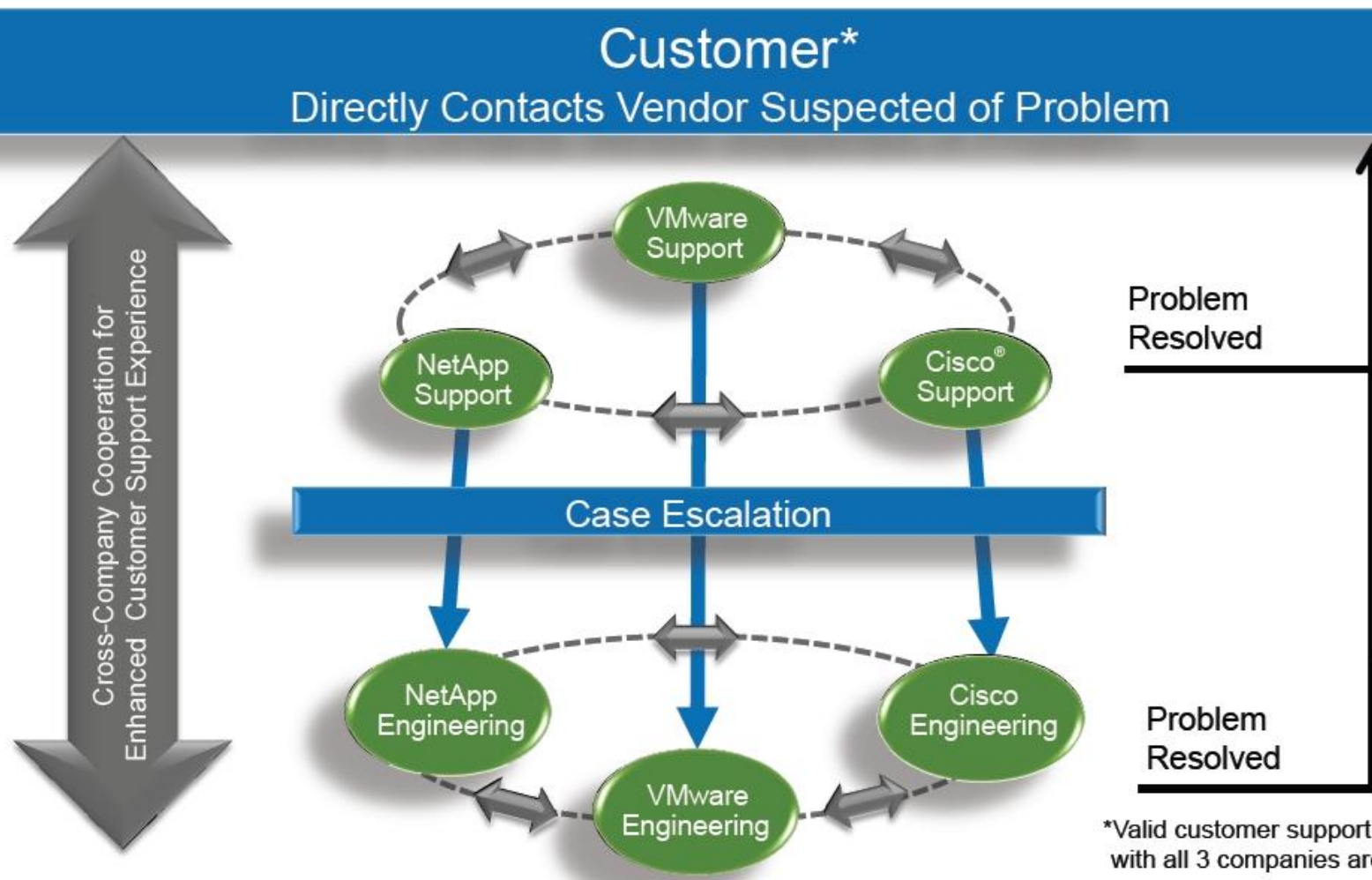
Die IM.vBoxENTRY – Die Vorteile



- Die ideale Einstiegslösung
- Zuverlässige und valide Lösung für Ihre Endkunden
- Individuelle Anpassung auf Ihre Bedürfnisse
- Upgrade jederzeit möglich
- Gute Skalierbarkeit
- Integriertes Management
- Kooperativer Herstellersupport



Hersteller Support



*Valid customer support contracts with all 3 companies are required



Agenda



- Die Ingram Micro stellt sich vor
- Von der Idee zur IM.vBOX
- Die IM.vBox*ENTRY*
- Weitere Mehrwerte für Sie
- Ausblick



Kaufmännische Mehrwerte



- 3 in 1 = Konsolidierte Projektmeldung
- Neue Geschäftsfelder für Ihr Business
- Neues Margen- und Umsatzpotenzial
- Zukunftssichere Hersteller
- Produkte mit hohem Investitionsschutz
- Konsolidierte Auftragsfinanzierung



Für Sie da - Das IM.vBox Team

Technik:



David Weyand
System Engineer

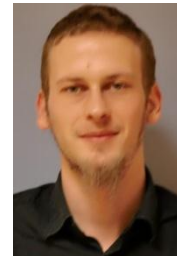


Marcus Schraml
System Engineer

Vertrieb:



Marcel Weber
Business Development
CISCO



Christian Freund
Projekt Consultant
CISCO



Jörn Grunau
Business Development
NetApp



Simon Gschwendtberger
Sales Consultant
VMware



Für Sie da - Das IM.vBox Team

Marketing:



Angela Jokubeit
Business Development
VMware



Matthias Adams
Productmanagement
NetApp



Anja Ullmann
Productmanagement
CISCO

Wir sind für Sie herstellerübergreifend zertifiziert!

IM.vBox Team Telefon: 089 / 4208 1181

IM.vBox Email: im.vbox@ingrammicro.de



VMware @ Ingram Micro – Ihre Vorteile

- ✓ persönlicher Ansprechpartner
- ✓ kompetente Beratung
- ✓ Professionelles Know-how
- ✓ Messeunterstützung
- ✓ Webinare
- ✓ Live-Unterstützung
- ✓ Inhouse Veranstaltungen
- ✓ Händler Stammtische
- ✓ Trainings & Zertifizierungen
- ✓ Testmöglichkeiten
- ✓ Prometric / Pearson VUE
- ✓ Solution Building
- ✓ VMware Portal





CISCO @ Ingram Micro – Ihre Vorteile

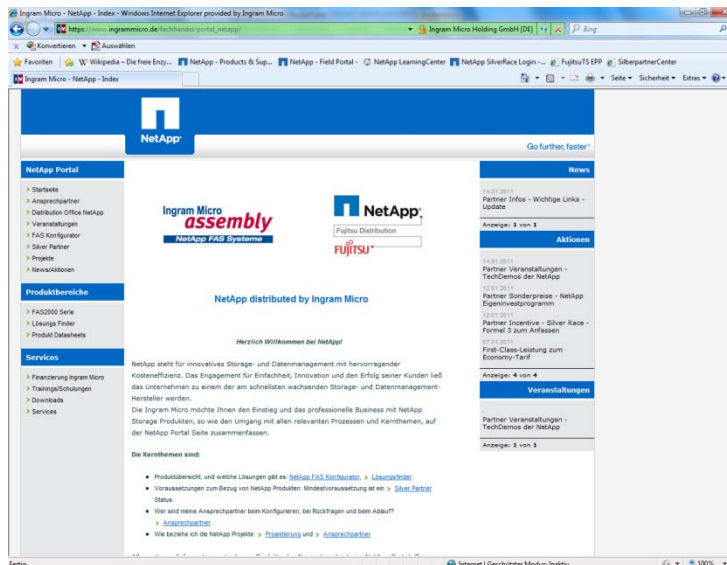
- ✓ 12 zertifizierte Cisco Sales Experts (CSE)
- ✓ Individuelles projektbegleitendes Consulting
- ✓ Dedizierte Ansprechpartner für Cisco Services
- ✓ Qualifizierter Pre-Sales Support
- ✓ Aktives Management der Cisco Partnerprogramme
- ✓ Config to order – CTO (zertifiziert für C-Serie)
- ✓ Try and buy Programm





NetApp @ Ingram Micro – Ihre Vorteile

- ✓ Homepage: www.ingrammicro.de/netapp
- ✓ FAS2020 Konfigurator
- ✓ SilverPartner „Rekrutierung— Werden Sie in drei Tagen SilverPartner





NetApp @ Ingram Micro – Ihre Vorteile

- ✓ Zugang zum NetApp SilverRace
- ✓ Lukratives Eigeninvest für FAS2020/FAS2040
- ✓ TechDemo Veranstaltungen mit Ihren Endkunden
- ✓ Auf Sie zugeschnittene Schulungsunterstützung und Ausbildung
- ✓ Allgemeine Unterstützung bei Ihren Marketing-Themen





Partnerorientierte Auftragsfinanzierung



- Schnelle, qualifizierte Kreditentscheidungen
- Keine Belastung der Kreditlinien bei Ingram Micro
- Zahlungsziele auf Endkundenzahlung abgestimmt
- Stärkung der Position bei der Hausbank
- Kreditauskunft zum Endkunden
- Internet unterstützte Kreditanfragen
- Online Statusinformationen an Kunden und IM Vertrieb
- Alternative zur Hausbank
- www.ingrammicro.de/financialservice



Agenda



- Die Ingram Micro stellt sich vor
 - Von der Idee zur IM.vBOX
 - Die IM.vBox*ENTRY*
 - Weitere Mehrwerte für Sie
 - Ausblick
-



Ausblick



- Weitere Bundles für:
VDI, Security und andere Szenarien -> **IM.vBoxYX**
- Ihre Ausbildung durch Ingram Micro
- IM.vBox Konfigurator
- Roadshows
- Veranstaltungen mit Ihren Endkunden
- ***New Customer Voice: Ihre Anforderung zählt!***



IM.vBox – Das virtuelle DC der Zukunft für den Mittelstand

Fragen?



Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!



smarter.easier.better.

2011