



Switches der Serie Cisco ESW 500 - Cisco Small Business Pro

Eine kosteneffektive und leistungsfähige Netzwerkgrundlage für die weitere Entwicklung von kleinen Unternehmen

Vertriebs- und Positionierungsleitfaden

Warum sind die Switches der Cisco ESW 500 Serie für mich relevant?

Für kleine Unternehmen ist es wichtig, dass ihre Mitarbeiter jederzeit „in Verbindung“ bleiben – sei es mit Kunden, miteinander oder mit den Geschäftsanwendungen, die sie für ihre jeweiligen Tätigkeiten benötigen. Leider kommt es immer wieder vor, dass Unternehmen wegen eines veralteten oder unzureichenden Netzwerks zum Stillstand kommen. Wenn kleine Unternehmen wachsen und weitere Anwendungen hinzufügen, fallen Netzwerke, die aus nicht besonders leistungsfähigen Einzelprodukten oder aus Geräten von unterschiedlichen Herstellern zusammengeflickt wurden, immer wieder aus. Darunter leidet nicht nur die Produktivität, sondern auch der tägliche Geschäftsbetrieb. Außerdem fehlen solchen Netzwerken oft die notwendigen Sicherheitsfunktionen, um die Ressourcen eines Unternehmens zu schützen. Als Grundlage für zukünftiges Wachstum sind sie oft völlig ungeeignet, so dass expandierende Unternehmen mehr Zeit, Aufwand und Ressourcen in ihr Netzwerk investieren müssen.

Abbildung 1: Switches der Serie Cisco ESW 500



Bei den Switches der Serie Cisco® ESW 500 (Abbildung 1) handelt es sich um kosteneffektive, einfach zu benutzende Geräte, die eine Grundlage für ein Small Business Network bilden können. Als Teil der Cisco Small Business Pro Serie bieten diese Managed Ethernet Switches nicht nur Fast- und Gigabit-Ethernet Verbindungen, sondern auch integrierte Sicherheit, Dienstgüte (QoS) und Power over Ethernet (PoE) Funktionen, um die Netzwerkanforderungen von kleinen Unternehmen zu erfüllen. Die Cisco ESW 500 Switches unterstützen Daten-, Sprach-, Video- und Wireless Networking-Lösungen und lassen sich problemlos mit anderen Cisco Small Business Pro-Produkten und dem Cisco Smart Business Communications

System (SBCS) integrieren. Mit dieser überzeugenden, preislich attraktiven Reihe von Switching-Produkten können Cisco-Partner neue Umsatzmöglichkeiten bei kleinen Unternehmen nutzen. Die Switches bieten eine robuste Netzwerkgrundlage, die den Partnern das Upselling von Sicherheits-, IP Communications- und Wireless-Lösungen erlaubt. Gleichzeitig ist die Cisco ESW 500 Serie einfach zu konfigurieren und zu verwalten und vereinfacht so Netzwerkimplementierungen für kleine Unternehmen.

Welche Probleme müssen angegangen werden?

Das heutige Geschäftsumfeld wird von hohem Konkurrenzdruck bestimmt. Deshalb sollten kleine Unternehmen:

- innerhalb eines begrenzten Budgets optimale Netzwerkverfügbarkeit, Leistungsfähigkeit und Funktionalität erreichen
- gleichbleibende Netzwerkleistung und Bandbreite bereitstellen, damit die Mitarbeiter ohne Verzögerungen auf die benötigten Geschäftsanwendungen zugreifen können
- Technologieinvestitionen schützen, indem sie Lösungen einsetzen, die mit dem Unternehmen mitwachsen und sich problemlos mit anderen Infrastrukturanwendungen integrieren lassen
- für höchstmögliche Sicherheit sorgen, um Geschäftsressourcen und Kundeninformationen zu schützen

Kurzpräsentation („Elevator Pitch“)

Die Switches der Cisco ESW 500 Serie sind für kleine Unternehmen gedacht, die wissen, dass Technologie zentrale Geschäftsprobleme lösen kann. Hierbei geht es um Aufgaben wie die Verbesserung der Produktivität, Senkung der Betriebskosten und Steigerung der Wettbewerbsfähigkeit. Diese kosteneffektiven, einfach zu benutzenden Switches bilden die Netzwerkgrundlage für ein Small Business Network. Sie lassen sich ganz einfach mit anderen Cisco Small Business Pro-Produkten und dem Cisco Smart Business Communications System integrieren, um so extrem sichere Sprach-, Daten- und Wireless-Lösungen zu bieten. Hinter

diesen Produkten stehen die übliche Zuverlässigkeit, die Garantiebestimmungen und die Service- und Support-Vereinbarungen, die man mit Cisco verbindet. Somit handelt es sich bei der Cisco ESW 500 Serie um eine sichere Investition, mit der sich Ihr Unternehmen weiterentwickeln kann.

Produktpositionierung

Die Cisco ESW 500 Serie gehört zur Produktreihe Cisco Small Business Pro. Zusammen bilden die Produkte der Cisco Small Business Pro Serie leistungsstarke, integrierte Lösungen, die ganz einfach von Partnern implementiert und verwaltet werden können. Jedes einzelne Produkt erfüllt auf zuverlässige Art und Weise eine bestimmte Geschäftsanforderung. Zusammen formen sie eine solide Grundlage, auf der Partner aufbauen können, wenn sich die technologische Anforderungen eines Kunden verändern. Tabelle 1 zeigt die Positionierung der Cisco Small Business Pro-Familie innerhalb des Cisco Small Business Portfolios.

Tabelle 1: Differenzierung des Cisco Small Business Switching Portfolios

Cisco Small Business	Cisco Catalyst		Enthaltene HDDs (Hard Disk Drives)*
	„Hot swapable“ Festplatten einschübe		
	SB Serie	SB Pro	
Unternehmensgröße	Bis zu 100 Benutzer		Alle Größen
Kaufmotiv	wird bei Bedarf gekauft <ul style="list-style-type: none"> • LAN aufbauen • Preis • Minimale IT-Planung 	<ul style="list-style-type: none"> • Baustein für das Hinzufügen von weiteren Technologien • Gewisser Grad an IT-Planung 	<ul style="list-style-type: none"> • Skalierbar und flexibel • Intelligente integrierte Services • Langfristige strategische IT-Planung
Investitionsschutz	<ul style="list-style-type: none"> • Keine Erweiterungen • Neukauf / Upgrade 	<ul style="list-style-type: none"> • Grundlegende Erweiterungen 	<ul style="list-style-type: none"> • Cisco IOS Roadmap • Breite des Catalyst Portfolios



Switches der Serie Cisco ESW 500 - Cisco Small Business Pro

Eine kosteneffektive und leistungsfähige Netzwerkgrundlage für die weitere Entwicklung von kleinen Unternehmen

Vertriebs- und Positionierungsleitfaden

		• Ausbau des Systems / der Lösung innerhalb der Pro-Familie	• Gängige Lösungen auf Cisco IOS-Basis
Management	Konfiguration von einzelnen Produkten	Produkt- und Site-Management mit CCA (kein CLI)	Integriertes & skalierbares Management von System- und Netzwerklösungen
Garantie	Unmanaged: „Limited Lifetime“ Managed und Smart: 5 Jahre	5-jährige Garantie mit Ersatz am nächsten Arbeitstag, Click-to-Chat	„Limited Lifetime“ Garantie
Support	Small Business Support Center – transaktionsorientierter Service	Small Business Support Center – ohne Servicevertrag	Cisco TAC–Cisco SMARTnet, SmartCare, Smart Foundation

Wann verkaufe ich Cisco Small Business Pro und wann Cisco Small Business (zuvor Linksys) Produkte?

Das Cisco Small Business Produktportfolio ist für kleine Unternehmen gedacht, denen es um Produkte für bestimmte technologische Anforderungen geht. Diese Produkte bieten zuverlässige Verbindungen und sind für die Unternehmen genau richtig, die weder fortlaufenden Produktsupport und Upgrades noch systemweite Lösungen oder Management erwarten.

Cisco Small Business Pro-Produkte sind für die kleinen Unternehmen gedacht, denen es um ein zuverlässiges Unternehmensnetzwerk geht, das sich mit ihrem Unternehmen mitentwickeln kann. Diese Produkte sind zu einem attraktiven Preis erhältlich und können entweder für sich allein eingesetzt werden oder Teil einer bewährten, komplett integrierten und einfach zu benutzenden Small Business Lösung sein, die von einem Cisco-Partner konfiguriert und unterstützt wird. Sie wurden so konzipiert, dass sie einfach zu implementieren sind und besser zusammenarbeiten. So können Partner ein rentables Geschäft mit kleinen Unternehmen und Managed Service aufbauen.

Funktionen und Vorteile

Die Switches der Cisco ESW 500 Serie bieten:

- **Einfache Integration mit Cisco Small Business Pro und SBCS:** Die Cisco ESW 500 Serie wurde mit dem Ziel konzipiert, entwickelt und getestet, mit den Cisco Small Business Pro Produkten und Cisco SBCS integriert werden zu können, um eine vollständige Daten-, Sprach-, Video- und Wireless Networking-Lösung für kleine Unternehmen bereitzustellen.
- **Völlig unkompliziert:** Mit sieben verschiedenen Konfigurationen, attraktiven Preisen und einem Funktionssatz speziell für kleine Unternehmen ist die Cisco ESW 500 Serie einfach zu verkaufen. Es sind keine langwierigen Vertriebszyklen notwendig, da das Produkt in punkto Preis und Design genau auf kleine Unternehmen abgestimmt ist und Partner die richtige Lösung zusammenstellen, bestellen und unterstützen können.
- **Herausragende Leistung:** Die Switches unterstützen Geschwindigkeiten bis zu Gigabit Ethernet, um optimale Netzwerkleistung zu bieten, und zwar sogar dann, wenn Sprach-, Video- und Wireless-Anwendungen mit hohen Bandbreitenanforderungen hinzugefügt werden.
- **Hohe Zuverlässigkeit:** Die Switches der Cisco ESW 500 Serie wurden entwickelt und rigoros getestet, um zuverlässige Konnektivität und Leistung bieten zu können, und zwar sogar dann, wenn es um fortgeschrittene Sprach-, Video- und Wireless-Services geht. Außerdem unterstützen sie eine optionale redundante Stromversorgung, um zu kontinuierlichem Betrieb beizutragen und teure Ausfallzeiten zu verhindern.
- **PoE:** Kunden können bis zu 48 PoE-Ports mit Fast Ethernet und 24 Ports mit Gigabit Ethernet-Verbindungen auswählen, um IP-Telefone, IP Videokameras, IEEE 802.11n Wireless Access Points mit hoher Bandbreite und andere Geräte direkt über die Ethernet-Verbindung zu betreiben.

- **QoS:** Integrierte QoS-Intelligenz kann Verkehr wie Sprache, Video und Daten priorisieren, um so für durchgängige Netzwerkleistung zu sorgen und verzögerungsempfindliche Anwendungen wie Sprache und Video in Echtzeit zu unterstützen.
- **Starke Netzwerksicherheit:** Die Switches unterstützen fortschrittliche Sicherheitsservices, wie IEEE 802.1X Port-Sicherheit und ACLs (Access Control Lists). Sie unterstützen VLANs, die Netzwerkverkehr segmentieren, sowie MAC Address Benachrichtigungsfunktionen für die Überwachung des Netzwerks.
- **Flexibles Netzwerkdesign:** Die Switches bieten SFP (Small Form-Factor Pluggable) Erweiterungssteckplätze, die Glasfaser- oder Gigabit Ethernet Uplink-Verbindungen unterstützen. Dank dieser zusätzlichen Verbindungsmöglichkeiten kann das Netzwerk ganz flexibel so konzipiert werden, dass es zur individuellen Geschäftsumgebung des Kunden passt. So können Switches z.B. in verschiedenen Stockwerken oder im ganzen Unternehmen angeschlossen werden.

Konfiguration und Management

Die Switches der Cisco ESW 500 Serie sind vom Design her einfach zu konfigurieren, einzurichten und zu verwalten. Sie bieten Cisco-Partnern eine klare Oberfläche, von der aus die gesamte Small Business-Lösung verwaltet werden kann. Die Cisco ESW 500 Serie umfasst einen Switch Configuration Utility Device Manager, mit dem einzelne Switches eingerichtet werden können. Für systemweite Implementierungen bietet der Cisco Configuration Assistant eine GUI-basierte Anwendung, die den Switch dynamisch so konfiguriert, dass er mit allen Cisco Small Business Pro oder SBCS Geräten im Netzwerk zusammenarbeitet. Die Cisco ESW 500 Serie wird ab Mail 2009 durch den Cisco Configuration Assistant unterstützt. Das Tool kann unter der Adresse <http://www.cisco.com/go/configassist> kostenlos heruntergeladen werden.

Die Cisco ESW 500 Serie verwendet das Cisco Discovery Protocol, um automatisch alle Cisco-Geräte im Netzwerk zu



Switches der Serie Cisco ESW 500 - Cisco Small Business Pro

Eine kosteneffektive und leistungsfähige Netzwerkgrundlage für die weitere Entwicklung von kleinen Unternehmen

Vertriebs- und Positionierungsleitfaden

identifizieren und es ihnen zu erlauben, Informationen über einander auszutauschen. Außerdem setzt sie Cisco Smartports Technologie ein. Diese bietet voreingestellte Optionen für die schnelle Konfiguration aller Ports am Cisco ESW 500 Switch, einschließlich QoS und Sicherheitsfunktionen (Abbildung 4). All diese Funktionen reduzieren den Aufwand, der für Implementierung, Troubleshooting und Management eines kleinen Unternehmensnetzwerks erforderlich ist. So können Cisco-Partner ihren Kunden überlegenen Service und optimale Lösungen bieten und sich gleichzeitig auch weiterhin auf den Ausbau ihres eigenen Unternehmens konzentrieren. Außerdem wird es dank dieser Funktionen einfacher und billiger, neue Anwendungen und Services hinzuzufügen, wenn sich die Anforderungen der Kunden weiterentwickeln.

Vorteile für Kunden

Die Cisco ESW 500 Serie ermöglicht kleinen Unternehmen folgendes:

- Sie können die Produktivität ihrer Mitarbeiter und die Reaktionsfähigkeit gegenüber den Kunden verbessern, indem sie dafür sorgen, dass wichtige Geschäftsanwendungen verfügbar und Mitarbeiter in Verbindung bleiben
- Es steht ihnen eine extrem zuverlässige Grundlage für das Unternehmensnetzwerk zur Verfügung, die Netzwerkausfälle auf ein Minimum reduziert, Engpässe vermeidet und Unterbrechungen der Geschäftsabläufe verhindert
- Sie können im Rahmen von engen Budgetvorgaben bleiben und gleichzeitig die Sicherheit, Funktionen und Anwendungsleistung bieten, die Mitarbeiter und Kunden benötigen
- Schnelle Implementierung von fortschrittlichen IP Communications-, Wireless- und Sicherheitstechnologien im Rahmen einer einzelnen, integrierten Netzwerk- und Kommunikationslösung über das Cisco SBCS
- Bessere Sicherheit für vertrauliche Geschäftsressourcen und Kundeninformationen

- Schutz von Technologieinvestitionen mit einer extrem anpassbaren Lösung, die kontinuierlich neue Anwendungen unterstützen und Unternehmen dabei helfen kann, ihr Wachstum kosteneffektiv zu handhaben
- Garantie mit Laufzeit von 5 Jahren, auf die sie sich voll und ganz verlassen können
- Sie können Finanzierungsprogramme nutzen, die eine alternative, flexible Methode der Technologiebeschaffung bieten

Vorteile für Cisco-Partner

Mit der Cisco ESW 500 Serie und dem Small Business Pro Portfolio können Cisco Partner:

- die Kosten und den Aufwand reduzieren, die mit dem Verkaufen, der Bereitstellung, der Implementierung, der Konfiguration und dem Management von Netzwerken für kleine Unternehmen verbunden sind
- mehr Umsatz mit kleinen Unternehmen machen, indem sie diesen Kunden integrierte, zentral verwaltbare Netzwerklösungen und Services anstatt einer Sammlung von Einzelprodukten anbieten
- eine robuste Netzwerkgrundlage für kleine Unternehmen aufbauen, auf deren Basis Upselling von IP Communications-, Sicherheits- und Wireless-Lösungen möglich ist
- ihre Kunden effektiver betreuen und ihre Rolle als strategischer Berater ausbauen, der Technologiestrategien und Lösungen an den individuellen Anforderungen von kleinen Unternehmen ausrichten kann
- konkurrenzfähiger sein, indem sie ein breites Portfolio von Small Business Switches und Services speziell für die unterschiedlichsten Anforderungen von kleinen Unternehmen anbieten
- von einem einfach zu verkaufenden Produkt profitieren, das nicht unzählige Vertriebszyklen erfordert
- bessere Margen erzielen, und zwar mit Hilfe von speziellen Cisco-Programmen, welche die Profitabilität erhöhen

und die Zusammenarbeit mit Cisco einfacher gestalten sollen

- das vertriebliche und technische Know-How in ihrer Organisation ausbauen, und zwar mit Cisco Trainings- und Zertifizierungsprogrammen mit Zugriff auf Produktivitätstools, Online-Training und Marketing-Ressourcen

Wie entscheide ich, für welchen Kunden der Cisco ESW 500 Switch geeignet ist?

Die Cisco ESW 500 Serie wurde für folgende Kundengruppe konzipiert:

- Kleine Unternehmen (bis zu 100 Benutzer), die umziehen oder ihren Betrieb ausbauen oder die neue Anwendungen oder Upgrades unterstützen müssen
- Ganz neue Kunden, die ein preisgünstiges Netzwerk aufbauen möchten, das sich mit ihrem Unternehmen mitentwickeln kann
- Firmen, die momentan Unmanaged Switches einsetzen und jetzt ein skalierbares Managed Netzwerk benötigen
- Organisationen, die bereits IP Kommunikation, Wireless, IP Video oder Storage-Lösungen einsetzen und die auf der Suche nach einer integrierten Lösung mit Cisco Small Business Pro-Produkten oder dem Cisco SBCS sind
- Kunden, die von besserer Netzwerkleistung, Zuverlässigkeit und Sicherheit profitieren könnten und auf der Suche nach einer kosteneffektiven Lösung sind

Welche Fragen sollte ich stellen, um erfolgreich zu verkaufen?

- Wie stark hängen Ihre Mitarbeiter und Kunden von Ihrem Netzwerk ab? Welche Auswirkungen hat es auf Ihr Geschäft, wenn wichtige Anwendungen nur sehr langsam laufen oder wegen eines Netzwerkausfalls gar nicht zur Verfügung stehen?
- Planen Sie, in Zukunft IP-Telefonie, IP Video oder Wireless-LANs mit hoher Bandbreite hinzuzufügen? Wenn ja, haben Sie die Kosten in Betracht gezogen, die



Switches der Serie Cisco ESW 500 - Cisco Small Business Pro

Eine kosteneffektive und leistungsfähige Netzwerkgrundlage für die weitere Entwicklung von kleinen Unternehmen

Vertriebs- und Positionierungsleitfaden

- mit der Verlegen von neuen Stromkabeln für die neuen Technologien verbunden sind?
- Wie viel zuverlässiger und einfacher zu verwalten könnten Ihre fortschrittlichen Technologien wie Sprache und Wireless sein, wenn sie als Teil einer einzigen, integrierten Netzwerklösung implementiert wären, die rigoros auf ihre Kompatibilität getestet wurde?
- Planen Sie, weitere Mitarbeiter hinzuzufügen? Wenn ja, wie zuversichtlich sind Sie, dass Ihr Netzwerk dieses Wachstum bewältigen kann?
- Sind Ihr Unternehmen und Ihre Kundeninformationen momentan vor internen und externen Netzwerkangriffen geschützt?
- Wie viel produktiver könnten Ihre Mitarbeiter sein, wenn ihre Netzwerkanwendungen mehr Bandbreite hätten und leistungsfähiger wären? Wie zuversichtlich sind Sie, dass Ihr Netzwerk im Laufe der nächsten Jahre die Bandbreite und Performance bieten wird, die Sie benötigen?
- Benutzen Sie IP Sprachsysteme, oder denken Sie über ihren Einsatz nach? Wie sicher sind Sie sich, dass Ihr Netzwerk die Leistungsfähigkeit, Bandbreite und Dienstgüte bieten kann, die für Sprachkommunikation von hoher Qualität notwendig sind?
- Setzen Sie Unmanaged oder unzuverlässige Switches ein? Könnte die Stabilität und Leistungsfähigkeit Ihrer Anwendungen verbessert werden, wenn Sie einen besseren Überblick und mehr Kontrolle über die Art und Weise hätten, wie Daten über das Netzwerk übertragen werden?

Produktfamilie und Bestellinformationen

Die Cisco ESW 500 Serie umfasst sieben Modelle (Tabelle 2).

Tabelle 2: Bestellnummern und Beschreibungen für die Cisco ESW 500 Serie

Modell	Ports	Erweiterung
ESW-520-24-K9	24-Port 10/100	4 Erweiterungspports: 2 10/100/1000BASET und 2 Combo* SFP-Steckplätze

ESW-520-24P-K9	24-Port 10/100 PoE-enabled	4 Erweiterungspports: 2 10/100/1000BASET und 2 Combo* SFP-Steckplätze
ESW-520-48-K9	48-Port 10/100	4 Erweiterungspports: 2 10/100/1000BASET und 2 SFP-Steckplätze
ESW-520-48P-K9	48-Port 10/100 PoE-fähig	4 Erweiterungspports: 2 10/100/1000BASET und 2 SFP-Steckplätze
ESW-540-24-K9	24-Port 10/100/1000	4 Erweiterungspports: 4 Combo* SFP-Steckplätze
ESW-540-24P-K9	24-Port 10/100/1000 PoE-fähig	4 Erweiterungspports: 4 Combo* SFP-Steckplätze
ESW-540-48-K9	48-Port 10/100/1000	4 Erweiterungspports: 4 Combo* SFP-Steckplätze

* Unterstützung von Cisco Small Business RPS1000 Redundant Power Supply Unit.

Hardwaregarantie für 5 Jahre

Die Switches der Serie Cisco ESW 500 kommen mit einer erweiterten begrenzten Hardwaregarantie für 5 Jahre, die Hardwareersatz am nächsten Tag (sofern verfügbar) oder Hardwareersatz innerhalb von 10 Geschäftstagen, kostenlose Softwarefixes, kostenlosen Endanwender-Telefonsupport für 90 Tage und ein Jahr „Click-to-Chat“ Support umfasst. Diese Services werden vom Cisco Small Business Support Center bereitgestellt.

Service und Support

Auf Grund des Umfangs der erweiterten Garantie stehen keine zusätzlichen Supportprogramme zur Verfügung.

Vergleich von Cisco mit der Konkurrenz

Wenn es um Netzwerke für kleine Unternehmen geht, unterscheidet sich Cisco in sofern von der Konkurrenz, als das Unternehmen dazu in der Lage ist, Netzwerklösungen anzubieten, die Switching, Routing, Unified Communications, Wireless und Sicherheit umfassen. All diese Funktionen werden

über eine einzige Schnittstelle gehandhabt. Andere Hersteller können durchaus einzelne Produkte oder Teillösungen anbieten, die in einem Small Business Network (Tabelle 3) eine bestimmte, begrenzte Rolle übernehmen können. Nur Cisco ist jedoch dazu in der Lage, mehrere von den Kunden benötigte Technologien und Service in einer einzigen, leistungsstarken Lösung für kleine Unternehmen zu integrieren. Die Cisco ESW 500 Serie bietet ein umfangreiches Portfolio von hochleistungsfähigen, einfach zu verwaltenden Switches, die in punkto Design und Preis speziell für kleine Unternehmen konzipiert wurden. Für Cisco-Partner bedeutet dies, dass Vertrieb, Netzwerkimplementierung und Support mit niedrigeren Kosten verbunden sind. Außerdem bietet sich so die Gelegenheit, langfristige Kundenbeziehungen aufzubauen und zusätzliche Technologien und Anwendungen zu empfehlen und zu verkaufen, die problemlos in Kundennetzwerke integriert werden können.

Tabelle 3: Die wichtigsten Konkurrenten und Artikelnummern vergleichbarer Produkte

Konkurrent	Artikelnummer	Cisco-Vorteil
3Com	4210, 4500	<ul style="list-style-type: none"> • Konzept und Preis speziell für kleine Unternehmen • Unkompliziertes, einfach zu verkaufendes Fast Ethernet, Gigabit Ethernet und PoE Portfolio • Vereinfachte Konfiguration und Management mit eingebetteter GUI Configuration Utility oder Cisco Configuration Assistant • Einfache Integration mit Small Business Pro und Cisco SBCS, um vollständige Netzwerklösungen zu bieten • Konkurrenzfähige erweiterte Garantie
Nortel BES	120, 1020	
HP ProCurve	2510, 2610, 2810	

Wie gehe ich mit häufigen Einwänden um?

Einwand: Der Switch, der bereits bei mir installiert ist, bietet genau die Verbindungen, die ich benötige.

Antwort: Auch wenn Ihr Switch grundlegende Konnektivität bietet, enthält er doch nicht unbedingt die Funktionen, die Sie



Switches der Serie Cisco ESW 500 - Cisco Small Business Pro

Eine kosteneffektive und leistungsfähige Netzwerkgrundlage für die weitere Entwicklung von kleinen Unternehmen

Vertriebs- und
Positionierungsleitfaden

für ein sicheres, hochleistungsfähiges Netzwerk benötigen, das mit Ihrem Unternehmen mitwachsen kann. Es kann durchaus sein, dass Ihr Netzwerk mit diesem Switch für schädliche Sicherheitsverstöße anfällig ist, die Ausfallzeiten, das Verpassen von Gelegenheiten und Vertrauensverluste bei Ihren Kunden verursachen können. Außerdem bietet ein solcher Switch oft nicht die nötige Flexibilität oder Handhabbarkeit, um Ihr Unternehmen auch dann zu unterstützen, wenn es weiter wächst. Die Cisco ESW 500 Serie zeichnet sich durch die Sicherheit, Zuverlässigkeit, Leistungsfähigkeit und Handhabbarkeit aus, die nicht nur heute sondern auch in Zukunft Ihren Anforderungen gerecht wird. Ein weiteres potielles Problem könnte sein, dass Ihr aktueller Switch nicht einfach mit anderen Netzwerkgeräten zu integrieren ist. Die Cisco ESW 500 Serie kann komplett mit anderen Cisco Small Business Pro Produkten integriert werden und so eine vollständige und ausgetestete Netzwerk- und Kommunikationslösung bieten, mit der die Zuverlässigkeit und die Leistungsfähigkeit Ihres Netzwerks verbessert werden.

Einwand: Ich wollte eigentlich HP ProCurve Switches einsetzen, da sie günstiger sind und eine bessere Garantie bieten.

Antwort: Bei der Cisco ESW 500 Serie handelt es sich um eine neue Familie von intelligenten Cisco-Switches, die speziell für kleine Unternehmen konzipiert wurden. Preise und Garantie sind durchaus mit denen von HP vergleichbar. Cisco Switches genießen einen hervorragenden Ruf für Zuverlässigkeit, überlegene Funktionen, starken Investitionsschutz und guten Support durch das Small Business Support Center. Im Gegensatz zu HP Produkten wurde die Cisco ESW 500 Serie mit dem Ziel entwickelt, fortschrittliche Sprach-, Video-, Wireless- und Sicherheits-Services im Rahmen einer einzigen, vollständigen Netzwerk- und Kommunikationslösung zu unterstützen, wie der Cisco Small Business Pro Lösung und Cisco SBCS. Die Switches der Cisco ESW 500 Serie wurden rigoros getestet, um den Anforderungen kleiner Unternehmensnetzwerke in punkto Integration, Zuverlässigkeit und Leistungsfähigkeit zu entsprechen, und eine robuste und trotzdem extrem flexible Grundlage zu bieten.

Zusätzliche Ressourcen

Auf den folgenden Websites finden Sie weitere Informationen:

- Partner Central Small Business Switching:
<http://www.cisco.com/go/smbpartner/switching>
- Switches der Cisco ESW 500 Serie:
<http://www.cisco.com/go/esw500>
- Cisco Configuration Assistant:
<http://www.cisco.com/go/configassist>
- Cisco Smart Business Communications System:
<http://www.cisco.com/go/sbcs>
- Cisco Small Business Support Community
<https://www.myciscocommunity.com/community/small-bizsupport>