



Europäische Struktur für Partner Development Funds FY10



Agenda

- Neue PDF-Profitabilitätsstruktur
- Programme, die durch die neue Struktur ersetzt werden

PDF erläutert:

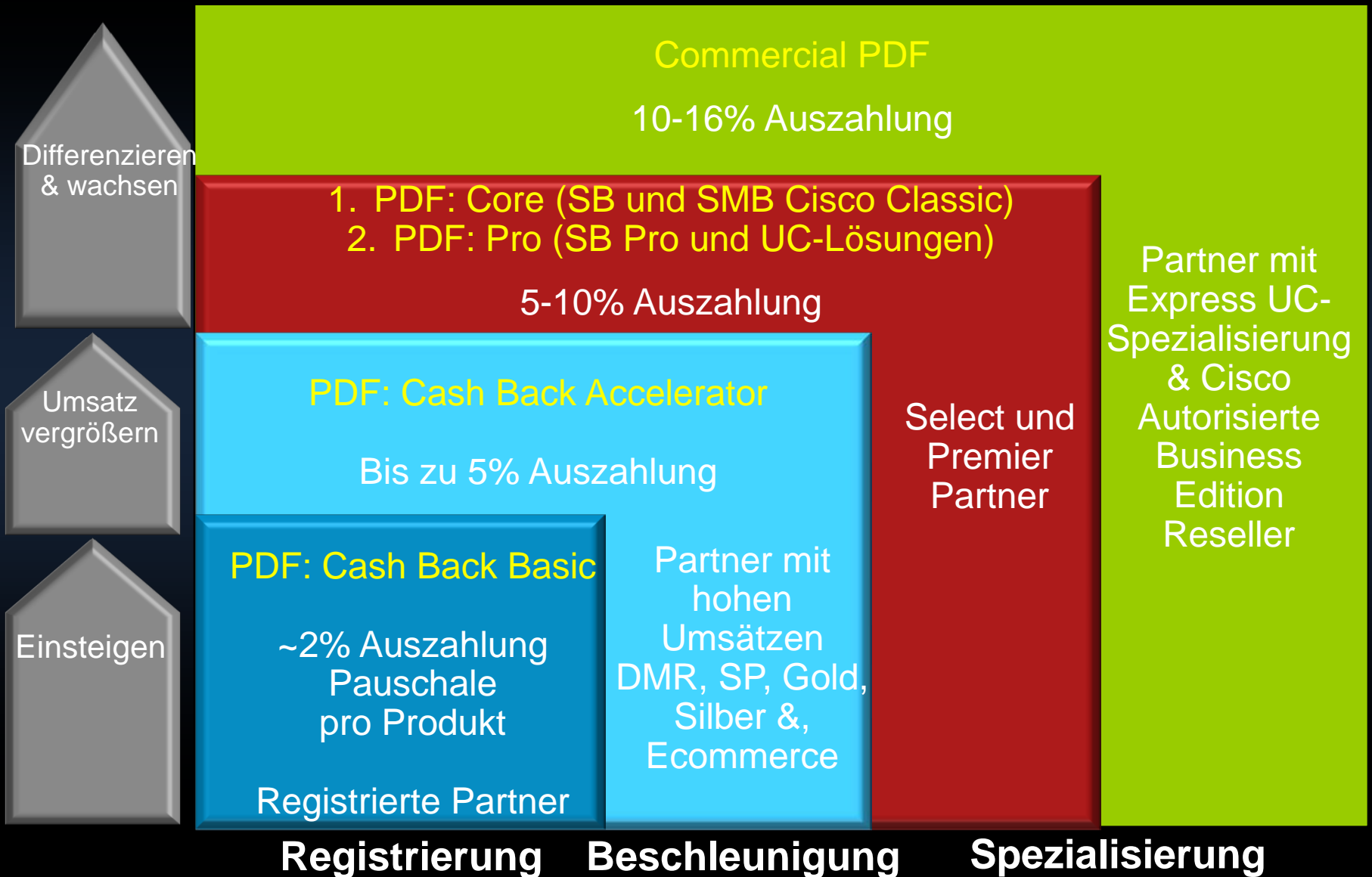
- PDF-Tracks für nicht Spezialisierte oder umsatzbasierte Zertifizierte Partner
- PDF-Tracks für Partner mit SMB- und Express Foundation-Spezialisierung
- PDF-Tracks für Partner mit UC-Spezialisierung
- So geht's los!

PDF-Programmgrundlagen

- Cisco konzentriert sich darauf, die Profitabilität unserer Partner, die im Small Business und Commercial Markt tätig sind, zu fördern.
- Im Rahmen des Partner Development Fund (PDF)-Programms erhalten Partner Auszahlungen für verkaufte Produkte aus dem Bereich Small Business, Small Business Pro und Cisco SMB.
- Das Programm basiert auf dem Prinzip der verkaufsabhängigen Bonuszahlungen, die vierteljährlich erfolgen - ohne Umsatzminimum!
- Je mehr Sie sich als Cisco-Reseller spezialisieren, umso mehr können Sie verdienen!



Struktur des Partner Development Funds



Programme, die ersetzt werden

Altes Programm (FY09)	Neuer PDF-Track (FY10)
Registered Reseller Payment Program (RRPP)	PDF Cash Back Basic
DMR Incentive Program PDF/MBO Program	PDF Cash Back Accelerator
Partner Development Funds	PDF Core
PDF Unified Communications	PDF Pro (Basic oder Advanced)
VIP UC Express	Commercial PDF

PDF erläutert

PDF-Tracks für nicht Spezialisierte oder umsatzbasierte Zertifizierte Partner: **Registriert, Service Provider, Gold, Silber, DMR und Ecommerce**



SB PDF Cash Back Accelerator

Für DMR, Ecommerce und Service Provider Gold- und Silber-Partner, die SB-Produkte verkaufen

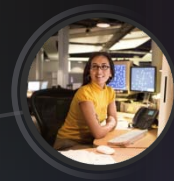
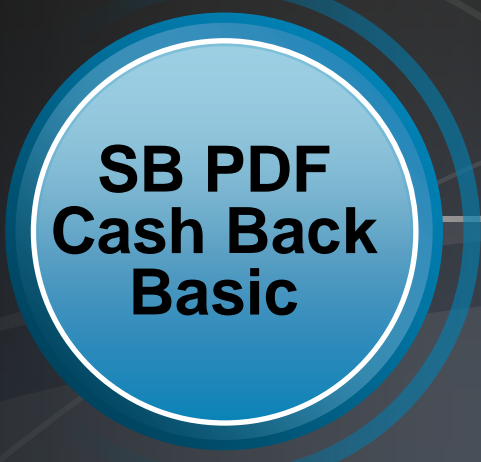
SB PDF Cash Back Basic

Für Registrierte Partner ohne Spezialisierung oder Zertifizierung



PDF-Tracks für nicht Spezialisierte oder Zertifizierte Partner: Registriert, Service Provider, DMRs und Ecommerce

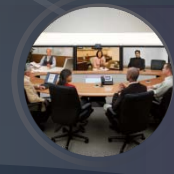
Programmübersicht



Für **nicht Spezialisierte**
oder Zertifizierte
Registrierte Partner



Rückvergütung: ~2%
\$-Pauschale pro Produkt



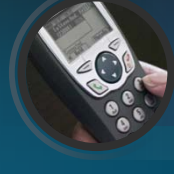
Produkte: SB, SB Pro (ohne
Voice) SPA-Telefone, festge-
legte SB Classic-Produkte



Für **DMR, Ecommerce (I)**
und Gold, Silber & SP (II)



Rückvergütung: Bis zu 5%



Produkte: SB, SB Pro (ohne
Voice (I & II), SPA-Telefone, (I
& II) ausgewählte SMB
Classic-Produkte (I)

PDF-Tracks für Partner mit SMB- und Express Foundation-Spezialisierung



SB PDF Pro Basic

SMB- oder Express Foundation-Spezialisierung

SB PDF Core

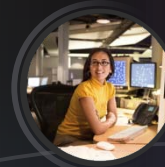
SMB- oder Express Foundation-Spezialisierung



Hinweis: Partner können sich für beide Tracks anmelden

PDF-Tracks für Partner mit SMB- und Express Foundation-Spezialisierung: Programmübersicht

**SB PDF
Core**



Für Partner mit SMB- und Express Foundation-Spezialisierung



Rückvergütung: 5%



Produkte: SB, SMB Classic

Hinweis: Partner können sich für beide Tracks anmelden

**SB PDF
Pro Basic/
Advanced**



Für Partner mit SMB- oder Express Foundation-Spezial. – Advanced Track für Partner mit UC-Spezial.



Rückvergütung: 10%



Produkte: Cisco Small Business Pro, UC 520 (7900-Telefone nur im Basic-Track)

PDF-Tracks für Partner mit UC-Spezialisierung



Mit UC-
Spezialisierung

Commercial PDF

BE: Mit Business Edition-Autorisierung
Express UC: Mit Express UC-Spezialisierung

SB PDF Pro Advanced

Mit SMB- oder Express Foundation-
Spezialisierung UND beliebiger UC-
Spezialisierung

SB PDF Core

Mit SMB- oder Express
Foundation-Spezialisierung

Hinweis: Partner können sich für alle Tracks anmelden

Commercial PDF-Tracks für Partner mit UC-Spezialisierung: **Programmübersicht**

Commercial PDF BE



Für **Cisco Autorisierte Business Edition Reseller**



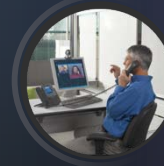
Rückvergütung: 10% Foundation, 16% Advanced



Produkte: Cisco Unified Communications Manager Business Edition, ISR Gateways, IP-Telefone der 6900 & 7900 Serie

Hinweis: Partner mit beiden Spezialisierungen können sich für beide Tracks anmelden.

Commercial PDF Express UC



Für **Partner mit Express UC-Spezialisierung**



Rückvergütung: 10% Foundation, 16% Advanced



Produkte: CUCME, IP-Telefone der 7900 Serie

So geht's los!

- Partner benötigen ein gültiges CCO-Login und Passwort und müssen als Administrator gemeldet sein
- Um mit der Anmeldung zu beginnen, gehen Sie zum Online-Tool Partner Program Enrollment (PPE):

www.cisco.com/go/ppe

- Das PPE-Tool zeigt sämtliche Programm-Tracks an, die dem Partner derzeit aufgrund seines Cisco-Spezialisierungs- und Zertifizierungsgrads zur Verfügung stehen
- Befolgen Sie die sechs einfachen Schritte zur Anmeldung

1. Schritt: Sprache auswählen

Wählen Sie Ihre bevorzugte Sprache aus, indem Sie auf “Change Language” (Sprache ändern) klicken.

2. Schritt: “Enroll in a New Program” auswählen

Wählen Sie
“Enroll in a
New Program”
(Anmeldung
zum neuen
Programm)
aus dem
Quickstart-
Menü und
klicken Sie auf
“Go”

Worldwide [change] Welcome, ROBBIE TUMA | Profile | Log Out | About Cisco

Search [Go]

Solutions Products & Services Ordering Support Training & Events Partner Central

PARTNER PROGRAM ENROLLMENT (PPE)

Welcome ROBBIE to the Partner Program Platform - Enrollment Tool. You are now able to enroll, submit and track multiple Cisco Channel Programs through this integrated platform. [Training](#) | [Support](#)

Quickstart: [Go]

My Preferences: [Update My Profile](#) [Manage My Access](#) [My Proxy](#) Preferred Language : English [Change Language](#)
Disclaimer: This application accepts input in English only

Search: Enrollment Status: [Search] Basic | [Advanced](#)

Export

Enrollment Id	Theater	Country	Program Name	Track Name / Solution Name	Status	Next Approver
3995	USA	USA	Cisco Technology Migration program		Not Submitted	
2948	USA	USA	Solution Incentive Program		Not Submitted	
3001	USA	USA	Host Agent Program	RESALE_AGENT	Approved	
3245	USA	USA	Test SBPA		Reject / Denied	
3446	USA	USA	Test SBPA		Submitted	scrivell
2982	USA	USA	Solution Incentive Program		Not Submitted	
2092	USA	USA	Webex Commission Program		Submitted	stconnor
3324	USA	USA	Solution Incentive Program		Not Submitted	
3010	USA	USA	SP Video Sales Promotion		Not Submitted	
2998	USA	USA	Host Agent Program	MSCP_AGENT	Approved	

3. Schritt: Programm auswählen

Wählen Sie das Programm aus, für das Sie sich anmelden möchten, und klicken Sie auf „Select“

Solutions | Products & Services | Ordering | Support | Training & Events | Partner Central

PARTNER PROGRAM ENROLLMENT (PPE)

[Program Enrollment Home](#) [Training](#) | [Support](#)

Eligible Programs | Potential Programs

Select Program

Program Name	Program Description
Select Cisco Technology Migration program	Cisco Registered Partners are eligible to enroll in TMP. TMP Program offers an up-front credit provides for the Trade-In Credit to flow to customer to churn installed base. The goal of TMP is to provi more...
Select Commercial Partner Development Funds	Cisco® Commercial Partner Development Funds (PDF) is a comprehensive channel partner incentive program designed to increase the profitability of Cisco channel partners as they expand their Commercial more...
Select Host Agent Program	Cisco Premier, Silver or Gold Certified Partners are eligible to enroll in Host Agent program. The Host-Agent Program enables Cisco partners to establish an agency relationship with other Cisco certif more...
Select SB PDF Cash Back Basic	Cisco® Small Business Partner Development Funds (PDF) is a comprehensive channel partner payment program designed to increase the profitability of Cisco channel partners as they expand their small bus more...
Select SB PDF Pro	Cisco® Small Business Partner Development Funds (PDF) is a comprehensive channel partner payment program designed to increase the profitability of Cisco channel partners as they expand their small bus more...
Select WebEx Collaborative Resale Program	The WebEx Collaborative Resale Program requires an invitation from a WebEx CAM. Unsolicited applications will be denied. The WebEx Collaborative Resale Program enables partners to resell select WebEx more...

4. Schritt: Kontaktdaten bestätigen

Unter "Who is Involved" (Wer ist beteiligt) können Sie Ihre Kontaktdaten bestätigen und Ihren zuständigen Cisco Account Manager auswählen.

Wenn Sie noch keinen zuständigen Cisco Account Manager haben, wählen Sie bitte "Unknown CAM" (Unbekannter CAM)

The screenshot shows a web form with the following sections and elements:

- Navigation:** "Delete" and "Archived" buttons at the top left. "Who is Involved", "Terms and Conditions", and "Review and Submit" tabs below.
- The Partner:** A section with a "Required Field" indicator. It contains:
 - Partner Name and Address:** RAYTHEON COMPANY INC, 1847 West Main Road, Portsmouth, RI02871. A "View Partner Profile" link is below.
 - Use the Contact Details in my User Profile:** A checkbox that is checked.
- Partner Contact:** A section with fields for:
 - First Name:** ROBBIE
 - Last Name:** TUMA
 - Title:** FE
 - Phone Number:** 972 205 5605
 - Email Address:** amutrl@test-yahoo.com-test
- Cisco Channel Account Manager (CAM):** A section with a dropdown menu set to "Other". Below it is a link: "Find your CAM with the CAM Locator." Below that is a text input field for "(CAM) Email ID:" with "@Cisco.com" as a placeholder.
- Second CAM Selection:** A second dropdown menu, also set to "Other", with a list of names: "Other", "Unknown CAM", "Arthur Schertz", "David Titchener", "Robert Robinson", "Thomas Shannon". Below it is another text input field for "(CAM) Email ID:" with "@Cisco.com" as a placeholder.
- Buttons:** "Save" and "Save and Continue" buttons at the bottom left.

5. Schritt: “Accept Terms and Conditions” anklicken

Damit akzeptieren Sie die mit dem Programm verbundenen Geschäftsbedingungen.

Laden Sie die Bedingungen herunter und bewahren Sie sie sorgfältig auf.

Who is Involved | Terms and Conditions | Review and Submit

Terms and Conditions *

Rules and Guidelines

CISCO

Partner Development Funds Cash Back Basic

Program Rules

Cisco® Small Business Partner Development Funds (PDF) is a comprehensive channel partner payment program designed to increase the profitability of Cisco channel partners as they expand their small business practice. The PDF Cash Back Basic track provides quarterly payments to qualifying channel

Click Here to Sign* [Download Terms and Conditions](#)

6. Schritt: Anmeldung abschicken

Hier können Sie Ihren Anmeldeantrag überprüfen und abschicken.

View Enrollment Activity

Delete Archived

Who is Involved Terms and Conditions Review and Submit

Enrollment Summary

Enrollment Information:

Enrollment is ready for submission.

- ✓ Who is Involved: [Edit](#)
- ✓ Terms and Conditions: [Edit](#)

[Submit Request](#)

Comments on this Enrollment:

No Comments

[Add a Comment...](#)

Solutions Products & Services Ordering Support Training & Events Partner Central

PARTNER PROGRAM ENROLLMENT (PPE)

[Training](#) | [Support](#)

Submission Confirmed

Thank you for submitting Your Application for Enrollment.

You will be notified via email once Cisco has approved this application for program Small Business PDF Cash Back Basic.

Enrollment ID # **7798**
Created By **ROBBIE TUMA** on **23-Jul-2009**

[Ok](#)

Die Antrags-
versendung
wird daraufhin
auf dem
Bildschirm
bestätigt.
Außerdem
erhalten Sie Ihre
Anmeldebestä-
tigung per E-
Mail.

Wie kann ich meinen aktuellen Umsatzstatus abfragen?

Wählen Sie
“Partner
Program
Intelligence”
aus dem PPE
Quickstart-
Menü und
klicken Sie auf
"Go"

Solutions Products & Services Ordering Support Training & Events Partner Central

PARTNER PROGRAM ENROLLMENT (PPE)

Welcome **ROBBIE** to the Partner Program Platform - Enrollment Tool. You are now able to enroll, submit and track multiple Cisco Channel Programs through this integrated platform. [Training](#) | [Support](#)

Quick Start

Partner Program Intelligence

My Preferences

[Update My Profile](#) Preferred Language : English
[Manage My Access](#) [Change Language](#)
[My Proxy](#)

Disclaimer: This application accepts input in English only

Ab September 2009 können teilnehmende Partner ihren Status über das Partner Program Intelligence Tool abfragen.

Die PDF-Anmeldung ist ab 3. August möglich!

Programminformationen erhalten Sie unter <http://www.cisco.com/web/DE/smb-partner-portal/programme-incentives/partner-development-funds.html>

Melden Sie sich bis zum **19. September 2009** an, um all Ihre Umsätze ab Beginn des 1. Quartals zu registrieren. Bei einer späteren Anmeldung können nur Umsätze angerechnet werden, die ab Beginn des Monats der Anmeldung erfolgt sind.

Melden Sie sich heute **an** unter www.cisco.com/go/ppe!



Weitere Informationen

- <http://www.cisco.com/web/DE/smb-partner-portal/programme-incentives/partner-development-funds.html>
 - Programmübersicht
 - Liste der anrechenbaren Produkte
 - F&A-Dokument
- Weitere Informationen auf Englisch
- www.cisco.com/go/ppe
 - Geschäftsbedingungen der einzelnen Tracks – stehen jederzeit als Download zur Verfügung

