

通过最新的 Cisco® 无边界网络创新，改变客户的分支机构体验，提高您的盈利能力。第 2 代思科集成多业务路由器 (ISR G2) 产品组合未来支持下一代广域网和网络服务，可实现：

- 节能机型，性能可提高到原来的5倍
- 经济高效的高清视频
- 安全的云和虚拟化网络服务上一代产品在市场上取得了很大的成功，ISR G2在此基础上使合作伙伴可以实现终极体验，并根据业务需求动态部署服务，同时降低了运营成本。

新产品组合带来了数百亿美元的迁移商机，VIP利润增长 50-150%。合作伙伴还可以从“随增长，随投资”模式中获益，通过视频、虚拟化和其它服务升级，加速初始购买并扩大收入机会。

为什么选择思科？ 新一代接入路由器建立在25年创新和产品领先地位之上，通过以低拥有成本透明地提供下一代服务的速度、扩展性和灵活性改变了分支机构的体验。

- 没有任何其它分支机构平台可在单个平台上提供如此丰富的一套服务。
- 没有任何其它品牌可提供更多的投资保护，并将持续的生命周期支持和之前的投资延伸到新的平台上。
- 没有其他供应商可让IT组织在有限的预算内有效地扩展数百个站点的资源。

图 1：第 2 代思科集成多业务路由器



表 1：思科 ISR G2 产品组合优势

	技术创新	业务优势
改变分支机构工作空间的最新服务的终极体验	<ul style="list-style-type: none"> · 带有视频就绪数字信号处理器 (DSP) 模块的 Medianet 就绪 · ISR 的性能增强可达5倍 · 多核架构 · 集成千兆位以太网交换机模块 · 具有 802.11n 无线集成的安全移动性 	<ul style="list-style-type: none"> · 可与任何设备进行富媒体协作 · 用于中型分支机构的网真 (TelePresence) · 创新和灵活的业务操作规范 · 高性能，不间断的分支机构体验
业务灵活性，可实现良好的服务集成，让您的企业及时把握机会	<ul style="list-style-type: none"> · 广泛服务 · 服务就绪引擎，提供灵活的服务 · 服务软件与硬件分离 · 云可扩展性 · 服务虚拟化 	<ul style="list-style-type: none"> · 网络作为推动力 — 任何服务 (根据需要) · 根据业务和规模定制和优化的服务交付 · 任何分支机构规模的服务一致性
较低的总拥有成本，并具有可扩展性、操作灵活性和简便性基于一流的服务集成。	<ul style="list-style-type: none"> · 操作简便，减少上门服务 · Cisco EnergyWise 和基于插槽的电源控件 · 单一 Cisco IOS® 软件映像 · 热插拔风扇托盘，扩大的电源冗余和冗余磁盘，提高了可用性 · 支持大多数 ISR 接口和模块 	<ul style="list-style-type: none"> · 创新的“随增长，随投资”模式 · 优化的能耗 · 投资保护 · 增强的可用性，低到无的业务中断



目标客户

Cisco ISR G2为各种规模的企业和商业分支机构以及中小企业的多业务集成提供一个高度安全可靠的平台。这些路由器非常适合在多个远程位置提供服务或具有严格法规要求的行业，包括零售业、金融服务业、医疗卫生和公共部门。

发起销售或会议 了解客户分支机构的运营状况，确定信息技术面临的挑战，为远程站点提供支持。问题可包括：

- 明年是否会在远程站点增加分支机构或支持更多的用户？
- 如何构建您的团队以支持远程办公室？
- 能否提供具有整个网络一致的安全策略的服务？
- 您计划部署哪些新服务（特别是有关富媒体会议方面）？
- 您是否会将应用程序合并到数据中心，您是否需要将这些应用程序扩展到分支机构？
- 在分支机构站点部署新服务的运营成本是多少？
- 您的企业是否需要满足某些法规要求？
- 您是否有应对关键网络服务灾难恢复的策略？
- 您是否已评估网络中任何区域的风险或漏洞？
- 您是否对优化网络连接设备（如接入点、IP电话和安全摄像头）的功效感兴趣？

对您的客户的网络进行评估，确定基础架构或高级技术升级的机会，并在思科登记您的新机会，以提供交易保护。鼓励合作伙伴（Gold、Silver 和 Premiere）与他们的渠道客户经理(CAM)合作，为评估提供资助。

问题和答复

问题：新的ISR G2路由器不支持我对当前ISR接口模块的大型投资。 **答复：**新的ISR将继续支持大多数可订购的网络模块（NM）和现已推出的高速WAN接口卡（HWICS）。网络模块需要适配器模块。Cisco ISR G2 路由器还支持带有适配器的数据包语音数字信号处理器（PVDM2）模块。 **问题：**在我的网络中难以实施思科软件激活，我不得不急 剧改变部署和管理设备的方式。 **答复：**尽管软件许可证和功能映像管理已更改，但是仅 有一个思科IOS软件映像的整体流程更为简单，并可提供 更好的软件产品。将显著减少客户测试工作。同时，使用 软件激活许可证（SAL），更容易了解所有平台上许可的功能集和各个功能。

投资回报率和总拥有成本数据

使用思科ISR G2业务优势计算器模拟客户环境，确定最佳捆绑包解决方案，以及展示集成解决方案直接的业务效应。有关计算器的详情，请访问：

http://www.web/partners/sell/technology/routing/isr_calc.html

销售计划和奖励计划

- 价值奖励计划（VIP）
- 商机奖励计划（OIP）
- 网络评估
- 技术迁移计划（TMP）/折价加速计划（TAP）
- 网络培训、合作伙伴虚拟培训系列、合作伙伴实验

室有关详细信息，请参考合作伙伴套件，网站为：

<http://www.cisco.com/go/partnerG2>

服务方案 通过与思科合作，销售可补充您的增值服务的各种服务，可以进一步发展您的企业，在商业竞争中脱颖而出，方式如下：

- 通过增强盈利能力的服务策略，拓宽和丰富产品组合
- 制定和开展您的服务操作规范
- 通过强大的服务方案实现递增的服务销售
- 提高客户满意度和忠诚度
- 使用全新的思科解决方案，加速进入市场，增加收入

与思科产品和架构的关系

思科无边界网络：Cisco ISR G2系列是思科无边界网络架构内的解决方案，旨在满足大小型企业远程办公室的分支机构要求，随时随地提供任何设备接入。

Cisco Smart Business Architecture：为满足商业需要，Cisco ISR G2系列将集成到Cisco Smart Business Architecture 2.0中，为远程办公室提供一个优化服务交付的平台。

技术详情 有关推荐设计，请参考用于分支机构的“思科验证设计”，地址：www.cisco.com/go/cvd。

有关思科ISR G2路由器的网络管理资源，请参考分支机构管理解决方案概述，地址：

http://www.cisco.com/en/US/prod/collateral/routers/ps5855/product_bulletin_c78_556313.html

销售内容

请参考第 2 代思科集成多业务路由器迁移指南。