

UCS C 系列加速合作伙伴攻略

1: 计划概述

无与伦比的渠道商机

统一计算

目标受众

目标产品

促销奖励计划

计划概述 (续)

2: 定位思科

为什么选择思科? 为什么是现在?

3: 致电指南

异议处理

渠道伙伴电话指南/文稿 – UCS C 系列

4: 支持资源

1: 计划概述

无与伦比的渠道商机

统一计算

目标受众

目标产品

促销奖励计划

计划概述 (续)

2: 定位思科

为什么选择思科? 为什么是现在?

3: 致电指南

异议处理

渠道伙伴电话指南/文稿
- UCS C 系列

4: 支持资源

1: 计划概述

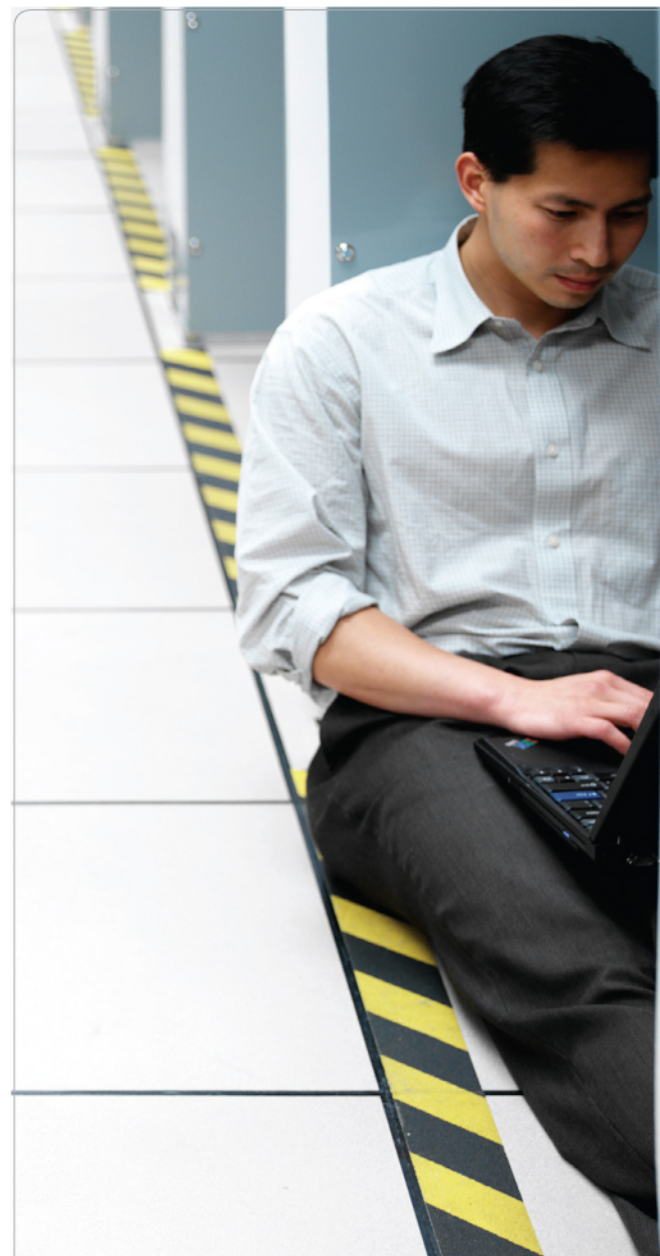
此计划的目标是增加早期市场份额, 传递端到端思科数据中心价值主张, 以及将 Cisco Unified Computing System (UCS) C 系列定位为数据中心业务优势和统一计算的切入点。

本攻略侧重于将机架服务器采购中心与 C 系列消息相联系以及截取服务器升级和更新机会。

- 锁定竞争对手拥有的客户
- 现有 Cisco Nexus 客户
- VMware vSphere 4 和 Cisco Nexus 1000v 采用者
- UCS 发布活动响应者和其他 UCS 现场/在线活动

合作伙伴优势

- 思科致力于大力投资最终用户营销, 这将为广大合作伙伴创造良机。
- 合作伙伴能利用思科在研发领域上十亿美元的投资以及我们与行业领先技术合作伙伴联手推出的一流创新
- 合作伙伴还可通过数据中心的其它服务获得更强大的客户掌控度以及更多/长期产品与服务收入流。
- 这些服务同时还可提供更多盈利商机 - 增值服务、服务器及软件销售。
- 现在, 合作伙伴能够更有效地从商品化市场众多新产品和服务中脱颖而出。
- Cisco UCS 和 C 系列是对合作伙伴现有思科业务的自然延伸, 我们之间的关系早已体现在许多案例中
- 我们有更多理由可以更频繁地联系客户, 实现更短的销售周期、更快的“周转期”。
- 很少有解决方案所有者会事先在出现问题前想好避免指责的办法, 例如, 设法提供更有力的支持服务和提供诸如 Nexus 与 Catalyst 交换机档次的一流服务器支持。





UCS C 系列加速合作伙伴攻略

1: 计划概述

无与伦比的渠道商机

统一计算

目标受众

目标产品

促销奖励计划

计划概述 (续)

2: 定位思科

为什么选择思科? 为什么现在?

3: 致电指南

异议处理

渠道伙伴电话指南/文稿
- UCS C 系列

4: 支持资源

1: 计划概述 (续)

无与伦比的渠道商机

思科通过对新产品、市场及合作伙伴关系持续进行投资, 得以创造机会进入新采购中心。这些采购中心的市场前景广阔, 对公司在当今市场取得成功有着尤为重要的意义。机架式服务器市场是 160 亿美元的行业¹。强势进入这块市场或提升市场认知率可使您:

- 进驻新的数据中心周边市场, 获得新客户群
- 拓展您的数据中心产品组合
- 为客户提供经过虚拟化优化的创新备选产品, 满足当今的意外服务器架构需求
- 让客户充分利用思科在同业最佳的合作伙伴关系以及行业领先的服务器性能
- 利用思科的各种竞争工具和计划
- 为今后的交换机产品与数据中心销售奠定基础

¹ IDC 服务器追踪数据

总之, 有了思科 UCS C 系列服务器和 Nexus 产品, 再加上您的努力, 就能创造出可降低总拥有成本、提升业务灵活性且具备长期发展实力的 IT 基础设施。

为何该计划对于合作伙伴至关重要?

- 数据中心领先地位: 合作伙伴和客户们采用 UCS C 系列服务器对于我们成功实现加速虚拟化市场而言非常关键。
- 回头客: 思科固有的可靠性为客户打造出可供实现长期发展的 IT 基础设施, 此基础设施能降低总拥有成本, 为您的客户提供更强的业务灵活性, 从而促成用户与您建立长期合作关系。
- 扩展服务: UCS C 系列中包含多种服务, 可帮助客户快速部署 Cisco Unified Computing System, 保护其投资、优化长期运营, 从而更好地满足其业务需求。
- 为未来做好准备: 通过定制最适应客户需求的日程安排并以此为依据完成今后向 Unified Computing 的迁移, 客户将从思科独有的投资保护中大获其益。
- 计划激励措施: 促销是令客户和合作伙伴积极采用思科最新技术的绝佳理由。



1: 计划概述

无与伦比的渠道商机

统一计算

目标受众

目标产品

促销奖励计划

计划概述 (续)

2: 定位思科

为什么选择思科？为什么现在？

3: 致电指南

异议处理

渠道伙伴电话指南/文稿
- UCS C 系列

4: 支持资源



1: 计划概述 (续)

统一计算

采用 Intel Xeon 处理器的 Cisco Unified Computing System (UCS) 将网络、计算、存储访问和虚拟化资源整合到一个聚合系统中以：

- 降低总拥有成本
- 加强业务灵活性
- 提高生产效率

数据中心正处于重大变革期间。如今客户越来越意识到虚拟化的众多优势，包括更低的设施和电源与冷却成本、更佳的服务器利用率、更高的服务级别，以及更快的应用部署。但是，虚拟化也揭露出一个更严重的问题：管理呈指数级增长的未连接物理和虚拟计算、存储和网络资源数量的复杂性。

Cisco Unified Computing System 使用虚拟化数据中心简化的架构，统一服务器、存储访问、网络 and 虚拟化技术，将数据中心基础设施的价值提升到一个全新的层次。借助架构、技术、合作伙伴关系和服务的独特系统方法，Cisco Unified Computing System 可简化数据中心资源，扩展服务交付，并从根本上降低需要设置、管理、电源和冷却以及布线的设备数目。

Cisco UCS C 系列机架式服务器结合同类最佳技术与性能优势为客户交付经过虚拟优化的基础设施以及统一计算的迁移路径。通过在一个机架外形中提供思科统一计算的创新，C 系列服务器独特地提供统一交换矩阵、有效扩展、简化的管理以及虚拟化组合达到 I/O 级别。意识到统一计算的优势可根据需求实现有助于降低 TCO，提高业务灵活性以及充分发挥数据中心的潜力。

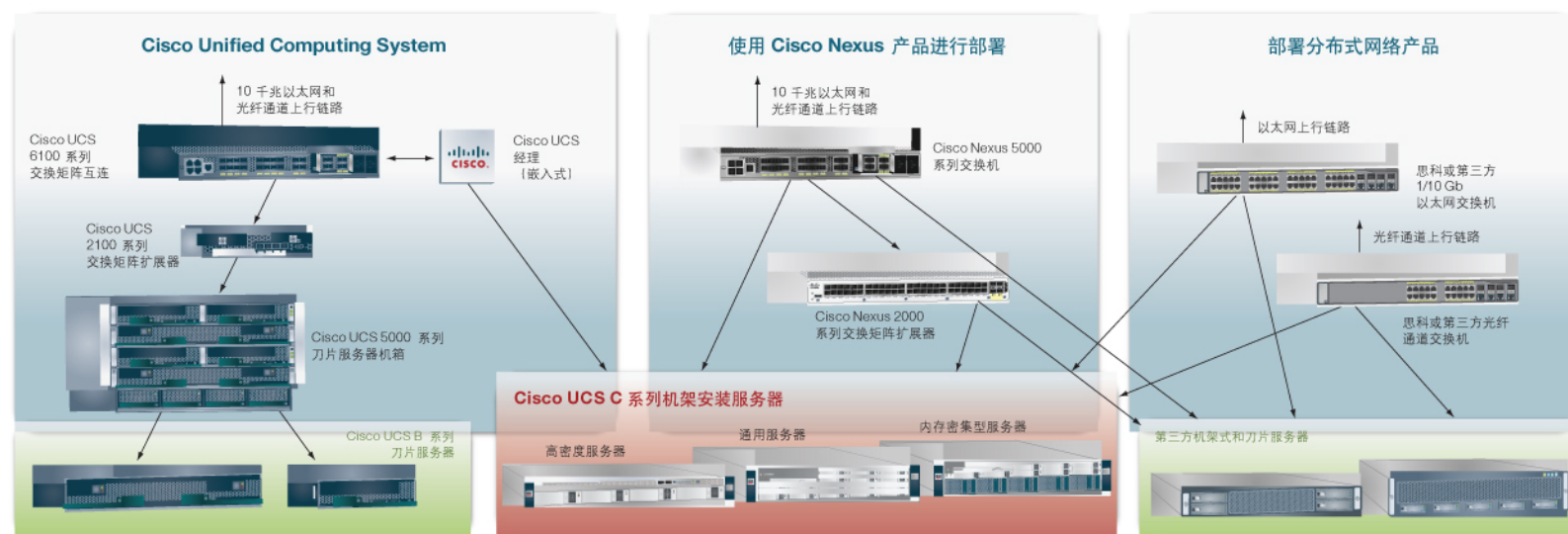


图 1: Cisco UCS C 系列机架式服务器可用于各种数据中心环境，包括使用 Cisco Unified Computing System、Cisco Nexus™ 系列产品和思科及第三方提供的分布式以太网和光纤通道交换机的环境





UCS C 系列加速合作伙伴攻略

1: 计划概述

无与伦比的渠道商机

统一计算

目标受众

目标产品

促销奖励计划

计划概述 (续)

2: 定位思科

为什么选择思科? 为什么现在?

3: 致电指南

异议处理

渠道伙伴电话指南/文稿
- UCS C 系列

4: 支持资源

1: 计划概述 (续)

目标受众

- 寻求推进式 IT 解决方案的小型、中型和大型企业以及远程办公室和分支机构环境
- 提供专用或多租户型托管的服务提供商
- 企业数据中心

寻求:

- 部署机架式服务器以及使用或计划使用虚拟化的客户。
- 参与新应用计划或寻求整合服务器的客户
- 具有思科基础设施并且对**统一交换矩阵**感兴趣的客户: 包含 Cisco Nexus 产品的 C 系列服务器是强大的数据中心工具。寻求:
 - 企业和中级市场数据中心
 - 提供专用或多租户型托管的服务提供商
- 理想的面向客户的工作负荷包括:
 - C250: 虚拟化、数据库和其他内存密集型应用 (业务处理和决策支持工作负荷)
 - C210: 具有扩大存储需求的 Web、应用程序和基础设施应用 (分支机构和远程办公室工作负荷)
 - C200: 密度和经济性至关重要的 Web、应用程序和基础设施应用 (IT 和 Web 基础设施工作负荷)

客户裨益

- 更低的 TCO
 - 统一交换矩阵需要极少的交换机、布线和适配器, 从而减少了资本支出 (CapEx)。借助 Cisco UCS C250 M1 服务器经虚拟化优化和扩展的内存功能, 需要更少的服务器, 包括更少的四插槽服务器。通过使用成本更低的 4-GB DIMM 来满足更大的内存需求 (多达 192 GB), 客户可显著降低每服务器成本。
 - 由于独立设备数目减少, 此解决方案使用的电源、冷却和空间更少, 从而降低了运营成本 (OpEx)。由于采用一次布线架构, 出错的机率更小, 修复错误的次数也减少了。服务器更少意味着管理、维护、支持和许可成本降低。





UCS C 系列加速合作伙伴攻略

1: 计划概述

无与伦比的渠道商机

统一计算

目标受众

目标产品

促销奖励计划

计划概述 (续)

2: 定位思科

为什么选择思科? 为什么现在?

3: 致电指南

异议处理

渠道伙伴电话指南/文稿
- UCS C 系列

4: 支持资源

1: 计划概述 (续)

目标受众 (续)

- 改进的 IT 灵活性
 - 思科内存扩展技术为各种工作负荷提供了更大的灵活性, 非常适用于虚拟化、数据库、企业资源规划 (ERP)、高性能计算 (HPC) 以及其他内存密集型应用。您不需要四插槽服务器来获取扩展的内存支持。该解决方案支持使用 8-GB DIMM 的两插槽服务器上可用的最大内存空间 (384 GB)。
 - 一次布线架构允许一次安装机架级布线, 以更高的准确性、更少的错误以及更大的应用可用性支持快速变化的数据中心。
 - 单个统一网络允许任何服务器连接到 LAN、SAN 或 HPC 环境, 从而支持一致的数据中心存储战略, 采用该战略, 完全可承受将光纤通道连接扩展到数据中心的每台服务器的成本。
 - Cisco VN-Link 技术提高了虚拟机移动性, 并以更大的灵活性实现更高的资源利用率。
 - Cisco Nexus 产品支持通过 iSCSI、网络附加存储 (NAS) 和以太网光纤通道 (FCoE) 协议访问存储, 实现支持几乎所有应用及其存储需求的更大选择和灵活性。
 - Cisco UCS C 系列服务器允许在按需可扩展的基础上部署, 使服务器需求符合组织需求。
- 投资保护和未来就绪状况
 - 只有思科和思科合作伙伴提供统一计算的内置迁移路径。
 - 该解决方案提供经虚拟化优化的平台, 并且 Cisco VN-Link 技术、虚拟化环境的处理器支持以及内存空间可支持更大的虚拟机密度。
 - 企业或机构如今可通过 Cisco UCS C 系列服务器和 Cisco Nexus 产品获得思科可靠性, 并且可根据需要迁移至 Cisco Unified Computing System™。





UCS C 系列加速合作伙伴攻略

1: 计划概述

无与伦比的渠道商机

统一计算

目标受众

目标产品

促销奖励计划

计划概述 (续)

2: 定位思科

为什么选择思科? 为什么现在?

3: 致电指南

异议处理

渠道伙伴电话指南/文稿
- UCS C 系列

4: 支持资源

1: 计划概述 (续)

目标产品

UCS C 系列产品和服务重要特性

- 将统一计算的创新能力和优势扩展到机架式服务器。
- 内置 10GB 以太网统一交换矩阵降低了布线和设备成本
- 采用 Cisco VN-link 技术的经虚拟化优化的平台
- 经虚拟化优化的机架式服务器平台可供客户选择并提供统一计算路径
 - C460 M1 - 非常适用于计算和内存密集型独立应用、高性能虚拟机以及大型单实例数据库应用
 - C250 M2 - 整合、虚拟化、大型内存需求的理想平台 (ERP、数据库、HPC)
 - C210 M2 - 具有较大内部存储的一般用途和虚拟化平台 (16 个 SFF 驱动器)
 - C200 M2 - 外形小巧的一般用途和虚拟化平台 (1RU)
- 思科专利内存扩展技术 (仅限 C250 M2)
 - 2RU、2 插槽服务器中获得多达 384GB 内存
 - 可代替 4 插槽服务器用于大型内存并实现显著节约
 - 可使用更便宜的 4GB DIMM 并获得多达 192GB 内存。
 - 相比配置类似内存的竞争性服务器, 可节约 27% 至 39%。
- 统一计算高级保证和统一计算支持服务
 - 购买技术服务合同的客户通常:
 - 拥有更高的客户满意度
 - 更稳定的忠诚度
 - 销售技术服务合同通常意味着:
 - 回头客机率更高
 - 经销商问题更少
 - 关注销售活动的时间更多



UCS c460



UCS c250



UCS c210



UCS c200





UCS C 系列加速合作伙伴攻略

1: 计划概述

无与伦比的渠道商机

统一计算

目标受众

目标产品

促销奖励计划

计划概述 (续)

2: 定位思科

为什么选择思科? 为什么是现在?

3: 致电指南

异议处理

渠道伙伴电话指南/文稿
- UCS C 系列

4: 支持资源

1: 促销奖励计划

针对UCS-C的销售促销奖励计划

产品型号	配置编号
活动时间	2010年11月23日起至2011年4月30日止
参加对象	所有通过认证的思科金牌、银牌代理商 (Gold/Silver Partner), 高级认证代理商 (Premier Reseller)、思科优选合作伙伴 (Select Partner) 和注册合作伙伴 (Registered Partner)
奖励内容	* 活动范围内UCS C系列Distibundles及时应配件的Net POS销售额的返点奖励
	* UCS-C产品返点金额=总代理向思科同期销售报告中的业绩值 (Net POS) x5%
	注释: 1) 所有销售业绩的计算基准为总代理向思科同期销售报告 (POS) 中对应的产品标准净价, 所有返点的计算基准为总代理向思科同期销售报告 (POS) 中该活动适用产品的标准净价。对于直接向思科购买而已经申请特价的产品, 不适用奖励返点 2) 当合作伙伴的业绩值大于3K\$时, 才可以获得返点奖励; UCS-C奖励活动设置最低返点金额; 季度总返点金额须高于US\$150, 否则将不能获得返点
	(**详细UCS-C销售奖励计划适用产品清单以及更详细的计划要求和内容, 请垂询思科合作伙伴经理)





UCS C 系列加速合作伙伴攻略

1: 计划概述

无与伦比的渠道商机

统一计算

目标受众

目标产品

促销奖励计划

计划概述 (续)

2: 定位思科

为什么选择思科? 为什么是现在?

3: 致电指南

异议处理

渠道伙伴电话指南/文稿
- UCS C 系列

4: 支持资源

1: 计划概述 (续)

A) 客户优惠

产品型号	配置编号		用户促销价 RMB
Cisco C210 M2	R210-BUN-4	标配1个英特尔®至强®处理器 E5620 (4核, 2.4GHz, 12M 三级缓存, 80瓦), 可扩展至二路处理器; 4GB (1x4GB) PC3-10600R (寄存式内存); 标配2个千兆以太网卡; 标配集成RAID 0, 1; 标配5个PCI-E X8槽; 3个全高半长, 2个全高全长; 标配无硬盘; 标配无硬盘; 标配支持8块SFF小尺寸热插拔硬盘 (SAS/SATA/SSD); 标配1个650W热插拔电源, 可选冗余; DVD-RW; 2U机架式; 含上架套件	¥ 16,900
Cisco C210 M2	R210-BUN-5	标配1个英特尔®至强®处理器 E5506 (4核 2.13 GHz, 4MB 共享三级缓存, 80W), 可扩展至二路处理器; 4GB (1x4GB) PC3-10600R (寄存式内存); 标配2个千兆以太网卡; 标配集成RAID 0, 1; 标配无硬盘; 标配支持8块SFF小尺寸热插拔硬盘 (SAS/SATA/SSD); 标配1个650W热插拔电源, 可选冗余; DVD-RW; 2U机架式; 含上架套件	¥ 14,600
Cisco C460 M1	R460-BUN-2	标配2个Intel 4核Xeon X7520处理器 (1.86GHz, 18MB 缓存, 95W), 标配16GB (4x4GB) DIMMs (DDR3 PC3-10600R) 内存; 标配无阵列控制器, 最多支持12个小尺寸 SAS/SATA热插拔硬盘, 标配10个PCI-E 2.0插槽; 集成2端口千兆以太网卡和2个万兆以太网口; 标配2个热插拔电源; 4U机架式; 含上架套件	¥ 59,600
Cisco C460 M1	R460-BUN-3	标配2个Intel 6核Xeon X7540处理器 (2.0GHz, 18MB 缓存, 105W), 标配16GB (4x4GB) DIMMs (DDR3 PC3-10600R) 内存; 标配无阵列控制器, 最多支持12个小尺寸SAS/SATA热插拔硬盘, 标配10个PCI-E 2.0插槽; 集成2端口千兆以太网卡和2个万兆以太网口; 标配2个热插拔电源; 4U机架式; 含上架套件	¥ 81,600





UCS C 系列加速合作伙伴攻略

1: 计划概述

无与伦比的渠道商机

统一计算

目标受众

目标产品

促销奖励计划

计划概述（续）

2: 定位思科

为什么选择思科？为什么是现在？

3: 致电指南

异议处理

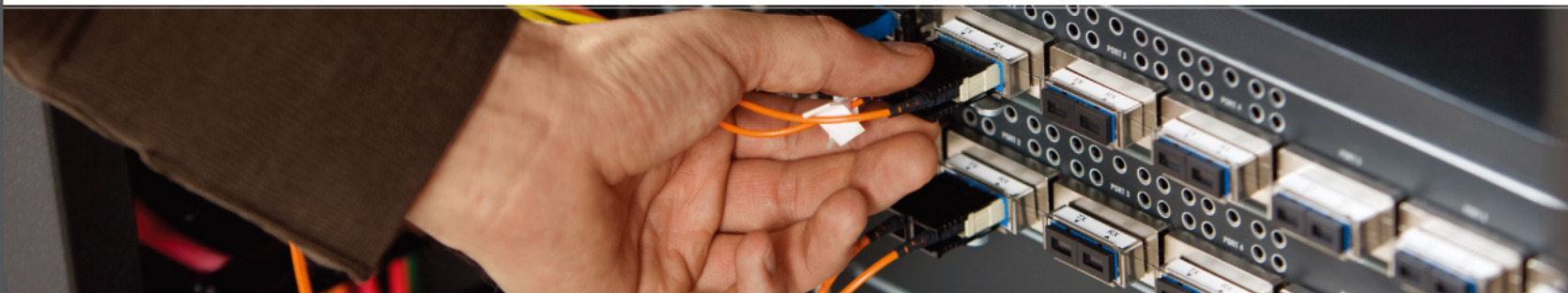
渠道伙伴电话指南/文稿
- UCS C 系列

4: 支持资源

1: 计划概述（续）

B) Cisco UCS C系列机架式服务器产品概览手册

http://www.cisco.com/web/CN/products/products_netsol/ucs/products/ucs_c.html



1: 计划概述

无与伦比的渠道商机

统一计算

目标受众

目标产品

促销奖励计划

计划概述 (续)

2: 定位思科

为什么选择思科? 为什么是现在?

- 企业或机构必须降低 TCO 并增加业务灵活性。
- 客户在想方设法整合、虚拟化、集成、管理和扩展其 IT 资源以满足这些要求时, 越来越需要“统一计算” (尽管他们不这样叫)。
- 思科提供唯一基于行业标准的、完全集成的、聚合、统一计算系统 – 针对今天的虚拟化和扩展以及未来明天的数据中心而优化。
- 采用 UCS/C 系列的合作伙伴将进入/扩展到成熟领先者支持的增长市场, 并可以...
 - 加大对客户的掌控度并形成更多/长期产品和服务收入流。
 - 追求更多盈利商机 - 增值服务、服务器及软件销售。
 - 从商品化市场众多新产品和服务中脱颖而出。
 - 受益于思科对最终用户营销生成利益和合作伙伴需求的投资。

2: 定位思科

为什么选择思科? 为什么是现在?

3: 致电指南

异议处理

渠道伙伴电话指南/文稿
– UCS C 系列

4: 支持资源





UCS C 系列加速合作伙伴攻略

1: 计划概述

无与伦比的渠道商机

统一计算

目标受众

目标产品

促销奖励计划

计划概述 (续)

2: 定位思科

为什么选择思科? 为什么是现在?

3: 致电指南

异议处理

渠道伙伴电话指南/文稿
– UCS C 系列

4: 支持资源

3: 致电指南

异议处理

在初次通话以及与各种业务决策者和技术决策者会面时, 您可能会遇到这些托辞和异议。

异议	响应
a. 思科没有服务器从业经验。	数据中心的未来将是一个虚拟化的集成聚合整体 - 而非单个组件。思科已经开发出替代型系统方案, 该方案集网络、计算、虚拟化和存储访问于一体, 已于 2009 年 3 月推出, 采用刀片服务器外形规格。思科现推出专门解决各种工作负荷的 C 系列机架式服务器, 以期扩展此产品组合。
b. 我不想在我的环境中加入其他服务器供应商。	思科已经是您环境中的受信任方。您不是在加入新供应商, 您只是在引入一种更有效的新方法。
c. 思科在交付服务和集成新应用方面的知识有限。	思科屡获殊荣的服务和关键生态系统合作伙伴关系使思科完全有能力帮助客户解决从服务器整合项目到复杂应用集成等各方面的相关需求。思科还拥有最有能力的全球渠道合作伙伴, 能够满足任何客户的最苛刻的数据中心要求。
d. 不能通过标准系统和网络管理工具管理思科服务器。	Cisco C 系列服务器提供一组基于标准的综合性灵活管理选项, 使数据中心能在时下各种各样的数据中心中使用服务器的创新功能。同时, 这些管理功能还允许将来迁移到 Unified Computing, 可以保护您的投资。选项包括: • Integrated Management Controller – BMC 或 Baseboard Management Controller • Front Panel KVM • Intelligent Platform Management Interface (IPMI) v2.0 • UCS Manager (CY2010)





UCS C 系列加速合作伙伴攻略

1: 计划概述

无与伦比的渠道商机

统一计算

目标受众

目标产品

促销奖励计划

计划概述 (续)

2: 定位思科

为什么选择思科? 为什么是现在?

3: 致电指南

异议处理

渠道伙伴电话指南/文稿
- UCS C 系列

4: 支持资源

3: 致电指南

渠道伙伴电话指南/文稿 - UCS C 系列

您最注重以下哪些领域?

开放式提问

您能否详细说明?

为什么您看重这些?

现在您采取了哪些方法来面对这些挑战?

实施统一计算系统解决方案可帮助您满足用户需求、实现业务增长并控制成本。通过与 Cisco、[合作伙伴姓名]以及[此处插入 Cisco 认证名称]专业合作伙伴开展合作,您可以充分利用统一计算所能立即带来的效益,而不会对网络的体系结构、管理或运营最佳实践造成不良影响。

适用性和概况分析问题

- 对贵 IT 部门而言,降低数据中心复杂性是否非常重要?
- 您如何扩展系统和服务以满足业务需求?
- 虚拟化在贵方数据中心中目前和未来所扮演的角色如何?
- 您如何管理数据中心系统中的服务器、网络、虚拟机和存储?
- 您是否希望每台服务器能够提供更好的性能和更多的虚拟机?
- 您正在采用或计划采用哪些措施来降低 IT 运营成本?
- 计划推出什么需要更多计算资源的项目?
- 您计划进行哪些大型的操作系统或应用升级或安装计划?
- 您如何管理庞杂的线缆和繁复的网络协议? 您有没有考虑使用统一交换架构方法?

定位机会 — 尝试购买

- 在接下来 2 到 3 年内,您主要的业务活动有哪些? 会对 IT 造成什么样的影响?
- 您认为接下来的 2 到 3 年内面临的最重大 IT 挑战是什么?
- 我们相信, Cisco 统一计算系统可以解决[插入主要挑战]。如果我们向您展示出这些优点,您是否会考虑在未来 3 到 6 个月内购买 Cisco UCS?

安排会面 — 假设成交

“根据您所提供的信息,我希望能尽快与您会面,进一步讨论 Cisco UCS 和[合作伙伴名称]服务,以帮助您更好地了解 Cisco 统一计算系统。我在[插入日期/时间]有空。您何时方便?”





UCS C 系列加速合作伙伴攻略

1: 计划概述

无与伦比的渠道商机

统一计算

目标受众

目标产品

促销奖励计划

计划概述 (续)

2: 定位思科

为什么选择思科？为什么是现在？

3: 致电指南

异议处理

渠道伙伴电话指南/文稿
- UCS C 系列

4: 支持资源

3: 致电指南 (续)

渠道伙伴电话指南/文稿 - UCS C 系列

我会在 [插入日期/时间] 拜访您所在的地区。您在那天是否有空会面？

现在我需要确认一下您的电子邮件地址，然后我会向您发送会议邀请以及关于 UCS 解决方案的一些补充信息。期待与您的会面。

处理异议

问题： Cisco 在服务器方面经验不足。

答复： 未来的数据中心将是整合的、集成的、整体虚拟数据中心，而不再是单独的组成部分。Cisco 针对虚拟环境，全面设计了理想的行业标准服务器。Cisco 与服务器市场的引领者如 Intel、Microsoft、Red Hat 和 Oracle 开展了合作。在过去的一年里，思科统一计算系统—UCS服务器获得了众多客户的认可。在思科的2011财年第一季度，UCS的销售额年增长率达550%。同时，思科一直倡导将Cisco IT运行在思科自己的产品上，即“Cisco on Cisco”，这一点在服务器上也不例外。到目前为止，已经有4000多台UCS服务器在支撑Cisco IT系统的运行。

问题： 我不希望在现有环境中引入其他服务器供应商。

答复： Cisco 已经成为您的环境中可信任的一部分。这不是引入新供应商，而是引入新型高效的方法。

问题： 我对现有型号非常满意，为什么要部署 Cisco 机架服务器？

答复： 这不仅仅是一台机架服务器，这是 Cisco UCS 的一部分。其他 2路机架服务器无法为您带来相同的功能：最高 384GB 内存，集成的 10GB 以太网统一交换架构。这为今后的扩展和集成可管理性提供了平台。

语音邮件模板文稿

“您好，____。我是[合作伙伴名称]的____。我的电话号码是[电话号码]。我希望向您介绍一下 Cisco 统一计算系统。许多与贵公司相似的公司已经采用了 Cisco UCS，通过其标准化的整合数据中心方法来降低 TCO 和提高业务灵活性。我希望能够安排一次简短的会面，以帮助您了解 Cisco 统一计算解决方案和[合作伙伴名称]服务。欢迎致电[电话号码]。有关详细信息，请访问 http://www.cisco.com/web/CN/products/products_netsol/ucs/products/ucs_c.html。谢谢您，____。期待尽快与您会面。”





UCS C 系列加速合作伙伴攻略

1: 计划概述

无与伦比的渠道商机

统一计算

目标受众

目标产品

促销奖励计划

计划概述（续）

2: 定位思科

为什么选择思科？为什么是现在？

3: 致电指南

异议处理

渠道伙伴电话指南/文稿
- UCS C 系列

4: 支持资源

4: 支持资源

Cisco UCS C系列机架式服务器

http://www.cisco.com/web/CN/products/products_netsol/ucs/products/ucs_c.html

Cisco UCS C200 M2 高密度机架式服务器

http://www.cisco.com/web/CN/products/products_netsol/ucs/products/ucs_c200_2.html

Cisco UCS C210 M2 通用型机架式服务器

http://www.cisco.com/web/CN/products/products_netsol/ucs/products/ucs_c210_m2.html

Cisco UCS C250 M2 内存增强型机架式服务器

http://www.cisco.com/web/CN/products/products_netsol/ucs/products/ucs_c250_m2.html

Cisco UCS C460 M1 高性能机架式服务器

http://www.cisco.com/web/CN/products/products_netsol/ucs/products/ucs_c460_m1.html

