Fokus auf SMB

Programm für Registrierte Partner

Melden Sie sich jetzt an, um in den Genuss des Cisco-Programms für Registrierte Partner zu kommen

1 Erhöhen Sie Ihre Rentabilität und verkaufen Sie über 200 Produkte für kleine und mittlere Unternehmen zum besten Preis!

Fast Track ist ein Preisgestaltungsprogramm, das speziell entwickelt wurde, um Cisco Registrierte Partner dabei zu unterstützen, erstklassige Produkte an Kunden aus dem Bereich kleine und mittlere Unternehmen zu verkaufen. Das Programm wird von den autorisierten Cisco Distributoren zur Verfügung gestellt. Registrierte Wiederverkäufer können folgende Prämien erhalten:

- **Rückvergütung von 1 % des Nettoverkaufserlöses bei allen Fast Track-Produkten von Cisco im Bereich Router und Switches**
- **Rückvergütung von 2 % des Nettoverkaufserlöses bei allen Fast Track-Produkten von Cisco im Bereich Sprache/ Unified Communications, Security und Wireless**
- **Rückvergütung von 2 % des Nettoverkaufserlöses bei Servicepaketen, die für alle Fast Track-Produkte von Cisco verkauft werden**

2 3 % zusätzlicher Rabatt für die Meldung aller neuen Verkaufschancen

Unser Anreizprogramm für Verkaufschancen (Opportunity Incentive Program, OIP) belohnt und schützt Cisco Registrierte Partner, die aktiv mit den Kunden arbeiten, um **neue Geschäftsmöglichkeiten** zu erzeugen.

3 50 % Rabatt auf Vorführprodukte

Das Cisco-Programm „Nicht zum Wiederverkauf bestimmt" (Not For Resale, NFR) bietet Ihnen einen direkten **Rabatt in Höhe von 50 Prozent** auf Produkte und Lösungen, die Sie für die IT-Infrastruktur Ihrer Firma und zu Vorführzwecken erwerben.

4 Hohe Rabatte bei Produktaustausch (Trade In)

Als Registrierter Partner können Sie von **Ciscos Fast Track Trade-In-Programm** profitieren. Das Programm wurde entwickelt, um den Austausch alter Cisco-Produkte sowie der Produkte von Mitbewerbern beim Kunden zu vereinfachen.

5 Kostenlose Unterstützung bei Pre-Sales-Support-Fragen

Die Partner Helpline wurde als primäre **Anlaufstelle für den Pre-Sales und Onboarding-Support** für Registrierte Partner entwickelt und bietet branchenführenden technischen Pre-Sales-Support.

Verkaufssupport durch die Distribution – Ihr Distributionspartner verfügt über dedizierte und geschulte Cisco-Vertriebsteams, die Ihnen bei allen Anforderungen zur Seite stehen.

6 Erweitern Sie Ihr Wissen über den SMB-Markt, indem Sie an maßgeschneiderten Schulungen (Vertrieb und Technik) für SMB-Partner teilnehmen – kostenfrei!

Schulungen erhöhen die Möglichkeiten des Partners, Cisco-Lösungen an kleine und mittlere Unternehmen zu verkaufen, für diese zu entwerfen und bereitzustellen. **Die Partner Education Connection (Weiterbildung für Partner)** ist ein Online-Tool für kostenfreie Schulungen zu Produkten, Tools und Lösungen.

7 Anpassbare Cobranded Marketingmaterialien sorgen für Umsatzsteigerungen

Um Ihnen bei Ihren Marketingkampagnen zu helfen und **mehr Verkaufschancen** für Ihre Firma zu generieren, erhalten Sie Zugang zu individuell anpassbaren Marketingmaterialien.

8 Nutzung des „Cisco-Registered"-Logos und Einbindung in die Cisco Partnerliste (Cisco Partner Locator)

Profitieren Sie von der internationalen Marke „Cisco" und nutzen Sie Ihren Status als Registrierter Partner als wertvolle Möglichkeit, **neue Verkaufschancen** zu erschließen.

9 Sichern Sie sich Ihren Wettbewerbsvorteil, indem Sie die Supportservices von Cisco nutzen

Durch die Anmeldung zum Programm für Registrierte Partner (Registered Reseller Program) qualifizieren Sie sich für den Verkauf der nachfolgend genannten Supportservices von Cisco, wodurch Ihre Verkaufsvorschläge eine erhebliche Wertsteigerung erfahren könnten

- **Cisco SMARTnet Service** – ein ausgezeichneter technischer Support-Service
- **Cisco Smart Foundation Service** – technische Supportleistung auf Einstiegsebene

10 0 %-Finanzierung

Die Finanzierungsprogramme von Cisco erleichtern Registrierten Partnern das Verkaufen und bieten viele Vorteile, zum Beispiel die 0 %-Finanzierung, gesicherte Margen, keine Rabattverhandlungen und verbesserte Kundenbindung.

Weitere Informationen zum Partnerprogramm für Registrierte Partner (Registered Reseller Partner Program) finden Sie im Internet unter www.smbpartner.de/go/registrierung.

© 2008 Cisco Systems, Inc. Alle Rechte vorbehalten. Cisco, Cisco Systems und das Cisco Systems-Logo sind eingetragene Marken oder Marken von Cisco Systems, Inc. und/oder seinen verbundenen Unternehmen in den Vereinigten Staaten und bestimmten anderen Ländern. Alle anderen in diesem Dokument oder auf der Website erwähnten Marken sind Eigentum der jeweiligen Inhaber. Der Gebrauch des Wortes „Partner" bedeutet nicht, dass eine Partnerbeziehung zwischen Cisco und einem anderen Unternehmen besteht.

(6263MC/rotl/08/08)