

Entdecken Sie das Potenzial von Finanzierungsösungen

Holen Sie sich Ihre Cisco Technologielösung der nächsten Generation für den Preis einer Tasse Kaffee pro Tag – mit **easylease low rate** Finanzierung



Kurbeln Sie Ihre Geschäfte an
Mit einer abgestimmten
Finanzierungslösung für kleine und
mittlere Unternehmen

easylease low rate Finanzierung von
Cisco Capital® hilft Ihnen, sofort
von den Wettbewerbsvorteilen
hochmoderner Technologien zu
profitieren und dabei die Kosten über
mehrere Jahre zu verteilen.

Ihr geschäftlicher Erfolg ist eine Frage der Wettbewerbsfähigkeit, doch Liquidität und Budgets geraten immer stärker unter Druck. Es fällt deshalb nicht immer leicht, die Mittel für die Technologien aufzubringen, mit der Sie entscheidende Veränderungen in Ihrem Unternehmen erreichen können. Cisco Capital bietet Ihnen mit **“easylease low rate”**, ein Finanzierungsprogramm speziell für kleine und mittlere Unternehmen, die ideale Lösung für dieses Problem.

Jetzt können Sie Ihre Technologien auf den neuesten Stand bringen, ohne sich gleichzeitig um Ihr Budget zu sorgen. Stattdessen haben Sie den Kopf frei und können sich auf das Wesentliche konzentrieren: auf hervorragenden Kundenservice und kluge Investitionen in zukünftiges Wachstum.

**Ein erfrischend neuer Ansatz,
Ihren Technologiebedarf zu decken**

- Sie investieren in die Zukunft, ohne dabei gleich Ihre Liquidität übermäßig zu belasten
- Sie bringen entscheidende geschäftliche Veränderungen und Innovationen voran
- Sie schonen Ihr Kapital und Ihre Kredite für andere Investitionen
- Festgelegte Monats- oder Quartalsraten erleichtern die Budgetplanung
- Sie können die Technologie, die Sie benötigen, sofort nutzen und haben am Ende der Laufzeit die Wahl zwischen Kauf und Aktualisierung

easylease low rate Finanzierung bietet Ihnen:

- eine schnelle Kreditbewilligung und klare Geschäftsbedingungen
- eine durchgängige Finanzierung für Ihre Technologielösung, von Hardware und Software bis hin zu Service und Support
- Möglichkeiten, Ihre Technologien nach Bedarf zu erneuern, damit Sie hochmoderne Innovationen nutzen können
- eine bewährte Finanzierungslösung über einen soliden Anbieter, der die Technologien von Cisco kennt
- einfache und klar verständliche Abläufe sowie Zugriff auf einen speziell für **easylease** eingerichteten Kundenservice

So berechnen Sie die Kosten, die mit **easylease low rate Finanzierung** pro Geschäftstag anfallen

- Gesamtkosten der Lösung X Leasingfaktor = monatliche Kosten
- Monatliche Kosten / Anzahl der Geschäftstage pro Monat = Kosten pro Geschäftstag
- Kosten pro Geschäftstag / Anzahl der Nutzer = Kosten pro Nutzer und Geschäftstag

Beispiel (nur zur Veranschaulichung)*

- 1 Cisco Business Edition 6000 inkl. Lizenzen
- 125 Cisco® Unified IP-Telefone 8945
- 3 Cisco TelePresence®-Systeme der MX200-Serie (Endgeräte in Konferenzräumen für Videokonferenzen)
- 3 Jahre Cisco SMARTnet®-Supportservice für alle Cisco Produkte
- Gesamtkosten der Lösung: CHF 310'000

Berechnung der mit **“easylease low rate Finanzierung”** anfallenden Kosten pro Tag:

- CHF 310'000 X 0,0290 = CHF 8'990 CHF pro Monat
- 8.990 CHF pro Monat / 20 Geschäftstage pro Monat = 449.50 CHF pro Geschäftstag
- CHF 449.50 pro Tag / 125 Nutzer = CHF 3.60 CHF pro Nutzer und Tag – das entspricht den Kosten für eine Tasse Kaffee pro Tag

Die Bedingungen des Finanzierungsprogramms **easylease low rate Finanzierung**

Tabelle 1: Die Bedingungen für **easylease low rate Finanzierung**

Leasingfaktor	0,0290 bei einer Laufzeit von 3 Jahren 0,0225 bei einer Laufzeit von 4 Jahren 0,0188 bei einer Laufzeit von 5 Jahren
Mindestauftragswert	CHF 2'000
Maximaler Auftragswert	CHF 310'000
Mindestanteil von Ciscokomponenten (inkl. Hardware, Software und Serviceleistungen, bei Finanzierungen für bis zu 3 Jahre auch einschließlich des Supportservice Cisco SMARTnet)	70%
Mindestanteil von Ciscohardware	10%
Gültigkeit des Angebots	Der Auftrag muss bei Geschäftsschluss am 31. Juli 2014 bearbeitet sein
Allgemeine Geschäftsbedingungen	• Es gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen • Dieses Angebot gilt nicht für Produkte der Small Business Technology Group • Das Angebot gilt vorbehaltlich der endgültigen Kreditgenehmigung • Das Angebot gilt vorbehaltlich der Erfüllung von Vergabekriterien • Cisco Capital gewährt keine Kredite oder Darlehen an Verbraucher, da diese Terminologie durch Gesetzgebung & Regularien definiert wird

Sie möchten mehr erfahren?

Um mehr über die Finanzierungslösungen für Ihre Cisco Technologie zu erfahren, wenden Sie sich bitte an ihren nächsten Cisco Capital Partner oder besuchen Sie unsere Website:

www.ciscocapital.com/ch



*Diese exemplarische Berechnung beruht auf folgenden Annahmen: Das Unternehmen hat 125 Nutzer, die an 20 Geschäftstagen pro Monat arbeiten.

© 2013 Cisco und/oder Partnerunternehmen. Alle Rechte vorbehalten. Cisco und das Cisco Logo sind Marken bzw. eingetragene Marken von Cisco und/oder Partnerunternehmen in den Vereinigten Staaten und anderen Ländern. Eine Liste der Marken von Cisco ist unter folgendem Link einsehbar: www.cisco.com/web/siteassets/legal/trademark.html Genannte Marken Dritter sind Eigentum ihrer jeweiligen Inhaber. Von der Verwendung des Wortes „Partner“ kann nicht auf ein Partnerschaftsverhältnis zwischen Cisco und anderen Unternehmen geschlossen werden.