



Ивайло Петров

ИТ мениджър “Интертръст холдинг”



Интертръст холдинг взе решение да обедини комуникациите си в една цялостна мрежа. За да стане това, имахме нужда от стабилна инфраструктура, защото обемът на компаниите в холдинга, и на дейността им, е огромен. Това бе и едно от основните предизвикателства - имахме нужда не просто от оборудване, което да обедини цялата ни комуникация, а от цялостно решение.

Много предимства в интегрирано решение

Комплексното решение, което Сиско ни осигури чрез свой партньор, бе от ключово значение за нас. Всички комутатори и маршрутизатори са оптимално конфигурирани и изграждат един пръстен за по-добра резервираност. Веднъж направена инсталацията и

конфигурацията на оборудването, то работи безотказно. Една мрежова инфраструктура без ежедневно наблюдение и анализ е застрашена от атаки, затова ние се доверихме на Сиско и внедрихме интелигентни устройства за защита.

След като защитихме мрежовата инфраструктура, тя бе достатъчно стабилна и надеждна да поеме и телефонното решение на Сиско. Всеки един потребител на телефонната система има възможност да превърне всеки телефон от мрежата в своя вътрешен телефон само чрез въвеждане на персоналния си код. А ако няма физически телефон на разположение, може да използва софтуерен телефон и отново да има достъп до вътрешния си номер. Пълна мобилност.

Най-важното при един комплексен проект като нашия е не просто инвестицията в продукти, а постигането на цялостна, завършена и работеща система. Ние получихме именно това, като сертифицирани от Сиско специалисти ни помагаша през целия процес на изграждането на мрежата - от проектирането ѝ до пускането ѝ в експлоатация.

Гъвкави възможности за заплащане на продукта

Изграждането на една корпоративна мрежа, особено с размерите и обхвата на нашата, изисква и солидна инвестиция. Инвестиция, която в очите на някои мениджъри на пръв поглед е твърде голяма и не изглежда оправдана, за да бъде изпълнена наведнъж.

С помощта на програмата за финансиране на Сиско и в партньорство с Райфайзен изготвихме финансов план, който ни позволи да започнем да внедряваме и ползваме системата и едновременно с това да я изплащаме. При това без никакво оскъпяване, възползвайки се от специалните промоционални условия на програмата за финансиране. Тази инициатива на Сиско е уникална, защото можете да рентабилизирате своето решение преди още да сте го изплатили.

Име, на което можеш да се говориш

В професионалната си кариера се срещнах със Сиско за пръв път преди повече от 10 години във Франция. Тогава се убедих в качеството на продуктите. Това са продукти, на които може да се има доверие, ако са добре внедрени.

Проект от ранга на този в Интертръст холдинг може да изглежда комплексен за много български компании. И все пак бизнесът в страната е готов и има нужда от решения като тези на Сиско.