

## Cisco breidt partnerprogramma voor de KMO-markt verder uit

Diegem, 14 juni 2005

Cisco Systems heeft zijn partnerprogramma SMB Select uitgebreid met het SMB Select Growth Incentive. Dat moet de kanaalpartners van Cisco helpen om hun KMO-klanten nog beter te bedienen en meer oplossingen op maat van dat segment te leveren. Zo kunnen die partners opleidingen volgen om hun technische vaardigheden en kennis van Cisco-technologie uit te breiden. Tegelijk biedt het SMB Select Growth Incentive hen financiële kortingen waardoor ze hun winstmarges kunnen vergroten.

"In de negen maanden sinds de lancering van ons SMB Select-programma, hebben wij meer dan 30 nieuwe producten voor kleine en middelgrote ondernemingen gelanceerd", verklaart Dominique Vanhamme, partnerverantwoordelijke van Cisco Belux. "Aangezien meer dan 85 procent van onze business via het indirecte verkoopkanaal verloopt, biedt deze markt heel wat mogelijkheden voor onze partners."

Het SMB Select Growth Incentive is bestemd voor alle SMB Select-partners in Europa, het Midden-Oosten en Afrika (EMEA). Om in aanmerking te komen voor kortingen en Cisco Learning Credits, moeten ze een bepaalde jaaromzet halen uit Cisco-producten, plus een kwartaalgroei van 10 procent. Het SMB Select Growth Incentive kan worden gebruikt in combinatie met het Opportunity Incentive Program (OIP) of met andere programma's en promoties van Cisco.

Cisco lanceerde het SMB Select Partner Program in EMEA in augustus 2004. Op dit moment nemen er al meer dan 1.000 kanaalpartners uit meer dan 20 verschillende landen aan deel. Het partnerprogramma is ingevoerd in België, Denemarken, Duitsland, Frankrijk, Griekenland, Hongarije, Ierland, Israël, Italië, Luxemburg, Nederland, Noorwegen, Oostenrijk, Polen, Portugal, Rusland, Spanje, Turkije, het Verenigd Koninkrijk, Zuid-Afrika, Zweden en Zwitserland, naast bepaalde regio's in het Midden-Oosten, Noord-Afrika en Afrika. In de loop van dit jaar komen daar nog nieuwe landen bij.

Meer details over het SMB Select Partner Program en de aansluitingsvoorwaarden vindt u op [http://www.cisco.com/global/EMEA/landing/smb\\_engage/select/partners/index.shtml](http://www.cisco.com/global/EMEA/landing/smb_engage/select/partners/index.shtml)

Meer informatie over het Opportunity Incentive Program (OIP) vindt u op [http://newsroom.cisco.com/dlls/partners/news/2004/pr\\_prod\\_09-06.html](http://newsroom.cisco.com/dlls/partners/news/2004/pr_prod_09-06.html)

### **Over Cisco Systems** - "This is the power of the network. Now." - NASDAQ:CSCO

Cisco Systems, wereldwijd marktleider in netwerksystemen voor het internet, onderscheidt zich al 20 jaar door zijn technologische innovatie, zijn commerciële leiderspositie en zijn sociaal engagement. Individuen, ondernemingen en overheden maken gebruik van Cisco's hardware, software en diensten om intelligente netwerken te bouwen op basis van het Internet Protocol (IP). Dankzij de netwerktechnologie van Cisco kunnen overheden en ondernemingen hun productie- en concurrentiekracht versterken en de tevredenheid van burgers en klanten verhogen.

Cisco Systems werd opgericht in 1984, heeft wereldwijd meer dan 35.000 werknemers in dienst en sloot het voorbije boekjaar af met een totale omzet van 22 miljard dollar. In België en Luxemburg telt Cisco Systems 60 medewerkers.

Lokale referenties zijn onder meer Accenture, Arinso, Auxifina, AZ Sint-Lucas, BASF, Brico International, Centre Hospitalier Psychiatrique de Liège, Delcredere, Eli Lilly, FEDICT, Federale Overheidsdienst Financiën, Federale Overheidsdienst Personeel & Organisatie, Fortis, Mercator Bank & Verzekeringen, Ministerie van de Vlaamse Gemeenschap, NAVO, Novo Nordisk, Provinciale Hogeschool Limburg, Rainbow ICT Services, Riga Natie, RTBF, SD WORX, SAS Institute, Solvay, SWIFT, Thermote & Vanhalst, Toyota TMME, TUI Belgium Distribution, UCB, Volvo, VRT en Zenitel.

Meer info op <http://www.cisco.be> en <http://cisco.com>

Cisco Systems Belgium

Pascale Jacobs, marcom manager  
Regentlaan 43, B-1000 Brussel  
**T:** +32 (0)2 778 4662  
**F:** +32 (0)2 778 4300  
**E:** [pjacobs@cisco.com](mailto:pjacobs@cisco.com)

**Contact voor journalisten:**

Quadrant Communications  
James De Paepe  
Franklin Rooseveltlaan 348, B-9000 Gent  
**T:** +32 (0)9 265 0226  
**M:** +32 (0)477 544 388  
**E:** [james@quadrantcommunications.be](mailto:james@quadrantcommunications.be)