



Cisco Capital EasyLease häufig gestellte Fragen und Antworten

Gibt es verschiedene Vertragsformen und wie unterscheiden sich diese im Hinblick auf das Eigentum während und nach der Vertragsdauer?

Cisco Capital EasyLease bietet zwei grundsätzlich verschiedene Vertragsformen an: Eine Leasing-Vertrags-Variante für jene Kunden, die die Leasingvorteile während der Vertragsdauer für sich nutzen wollen und erst am Vertragsende über den Kauf oder auch über eine Rückgabe der Vertragsgegenstände entscheiden wollen. Die Mietkauf-Variante richtet sich an den Kunden, der aufgrund seiner Rechtsform (z.B. im Bereich der öffentlichen Auftraggeber) oder wegen besonderen Förderprogrammen schon mit Vertragsbeginn wirtschaftlicher Eigentümer sein will. Auch Kunden, die nach IFRS oder US GAAP bilanzieren, können uns gerne auf demgemäße Vertragsformen ansprechen

In welchen Abständen werden Zahlungen fällig?

Zahlungen erfolgen in der Regel auf vierteljährlicher Basis. Die erste Zahlung ist normalerweise zum Monatsbeginn nach der vollständigen Betriebsbereitschaft der Vertragsgegenstände fällig (Lieferung der Lösung und Zahlung an den Lieferanten). Andere Rückzahlungsmöglichkeiten sind, falls erforderlich, ebenfalls verfügbar.

Welche Zahlungsmethoden stehen zur Verfügung?

In aller Regel ist die Zahlung per Lastschriftverfahren vorgesehen, aber in einigen Fällen kann gegen einen geringen Aufpreis auch per Rechnung bezahlt werden.

Was geschieht, wenn sich die Zinssätze ändern?

Unsere zinslosen Sonderfinanzierungsprogramme werden durch Änderungen der Zinssätze nach Vertragsbeginn nicht beeinträchtigt.

Wenn ich (der Kunde) Änderungen an meinem System vornehmen oder etwas hinzufügen möchte, an wen sollte ich mich wenden?

Die erste Anlaufstelle des Kunden sollte dessen Originallieferant sein. Dieser sollte Ihnen dabei behilflich sein können, Sie in Bezug auf Ihr System zu beraten. Sie sollten sich dann an Cisco Capital EasyLease wenden, damit Ihr Finanzierungsvertrag entsprechend aufgestockt werden kann.

Was muss ich tun, um ein Vertragsangebot zu erhalten?

Sprechen Sie wahlweise mit dem Mitarbeiter von Cisco Capital EasyLease oder versuchen Sie es über das Cisco Partner Portal und dem Link zum Cisco-lite-tool, mit dem Sie selbst ein Angebot erstellen und/oder die weitere Hilfe von Cisco Capital EasyLease anfordern können.

Wie lang ist die durchschnittliche Vertragsdauer?

Unsere Standardvertragsdauer in den Sonder-Programmen ist 36 Monate, es sind allerdings auch Verträge zwischen zwei und fünf Jahren verfügbar.

Gibt es einen Mindestfinanzierungsbetrag?

Unser Mindesttransaktionsbetrag ist 1.000 €.

Wie lange dauert es, einen Finanzierungs-Vertrag zu erhalten?

Sobald wir alle Einzelheiten kennen, können wir in aller Regel innerhalb von vier Stunden eine Kreditentscheidung treffen und die Vertrags-Unterlagen innerhalb von 24 Stunden zur Unterzeichnung vorbereiten.

Häufig gestellte Fragen zu EasyLease Voice & EasyLease Port

Gibt es eine bestimmte Vertragslaufzeit für die Null-Prozent-Finanzierung?

Ja, die Höchstvertragslaufzeit ist 36 Monate. Kürzere Laufzeiten sind ebenfalls möglich. Bei längeren Vertragslaufzeiten können die 0%-Vorteile dennoch anteilig einbezogen werden.

Wie viele Cisco-Produkte müssen in meiner Lösung enthalten sein, damit sie sich für die Null-Prozent-Finanzierung qualifiziert?

Mindestens 70% der Gesamtlösung müssen von Cisco sein. Dazu können Hardware, Software und Dienstleistungen gehören. Es müssen jedoch mindestens 10% der Hardware pro Transaktion von Cisco sein. Für eine EasyLease Voice-Finanzierung müssen mindestens vier Handsets von Cisco in Ihrer Lösung enthalten sein. Für eine EasyLease Port-Finanzierung muss ein Cisco-Switch in der Lösung enthalten sein.

Gibt es einen Mindest- oder einen Höchstbetrag für Verträge?

Wir haben einen Mindestbetrag von 1.000 €. Jeder Kunde kann außerdem bis zu 125.000 € im Rahmen des Null-Prozent-Finanzierungs-Programms je Voice- oder Port-Lösung für sich beanspruchen. Wurden diese Parameter je einmal erreicht, können weitere Investitionen jedoch zu den Cisco Capital Standard-Konditionen vorgenommen werden.

Inwiefern unterscheidet sich dieses Null-Prozentangebot von anderen Anbietern?

Die große Mehrheit der auf dem Markt erhältlichen Null-Prozentangebote bedienen sich offener Restwerte, um die wahrgenommenen null Prozent Kapitalkosten zu erreichen. Am Vertragsende überfordern sie jedoch oft den Kunden mit einem extrem hohem Kaufpreis. Nicht so bei Cisco Capital EasyLease-Voice oder –Port. Und sogar die Cisco-Lösung begleitenden Produkte und Dienstleistungen können mitfinanziert werden. An einer Gesamtlösung können diese immerhin bis zu max. 30% der Lösung ausmachen.



Americas Headquarters
Cisco Systems, Inc.
170 West Tasman Drive
San Jose, CA 95134-1706
USA
www.cisco.com
Tel: 408 526-4000
800 553-NETS (6387)
Fax: 408 527-0883

Asia Pacific Headquarters
Cisco Systems, Inc.
168 Robinson Road
#28-01 Capital Tower
Singapore 068912
www.cisco.com
Tel: +65 6317 7777
Fax: +65 6317 7799

Europe Headquarters
Cisco Systems International BV
Haarlerbergpark
Haarlerbergweg 13-19
1101 CH Amsterdam
The Netherlands
www-europe.cisco.com
Tel: +31 0 800 020 0791
Fax: +31 0 20 357 1100

Cisco has more than 200 offices worldwide. Addresses, phone numbers, and fax numbers are listed on the Cisco Website at www.cisco.com/go/offices.

©2006 Cisco Systems, Inc. All rights reserved. CCVP, the Cisco logo, and the Cisco Square Bridge logo are trademarks of Cisco Systems, Inc.; Changing the Way We Work, Live, Play, and Learn is a service mark of Cisco Systems, Inc.; and Access Registrar, Aironet, BFX, Catalyst, CCDA, CCDP, CCIE, CCIP, CCNA, CCNP, CCSP, Cisco, the Cisco Certified Internetwork Expert logo, Cisco IOS, Cisco Press, Cisco Systems, Cisco Systems Capital, the Cisco Systems logo, Cisco Unity, Enterprise/Solver, EtherChannel, EtherFast, EtherSwitch, Fast Step, Follow Me Browsing, FormShare, GigaDrive, GigaStack, HomeLink, Internet Quotient, IOS, IP/TV, iQ Expertise, the iQ logo, iQ Net Readiness Scorecard, iQuick Study, LightStream, Linksys, MeetingPlace, MGX, Networking Academy, Network Registrar, Packet, PIX, ProConnect, RateMUX, ScriptShare, SlideCast, SMARTnet, StackWise, The Fastest Way to Increase Your Internet Quotient, and TransPath are registered trademarks of Cisco Systems, Inc. and/or its affiliates in the United States and certain other countries.

All other trademarks mentioned in this document or Website are the property of their respective owners. The use of the word partner does not imply a partnership relationship between Cisco and any other company. (0609R)