Bureaux à Partager

- Une startup ayant pour ambition de moderniser le secteur de l'immobilier
- Des configurations clonables permettant l'installation rapide de nouveaux sites
- La découverte de Meraki par le défi Cisco, et la commande par Cisco Capital

Bureaux à Partager a pour ambition de moderniser le secteur de l'immobilier professionnel en fluidifiant les relations entre hébergeurs et hébergés, grâce au digital et aux nouvelles technologies.

Pour cela l'entreprise développe en parallèle 3 activités distinctes :

1. Un site de mise en relation entre l'offre et la demande d'espaces de travail
2. Une plateforme web de gestion d'espaces de coworking
3. La création et gestion d'espaces de travail éphémères, proposant aux propriétaires fonciers de créer des espaces de coworking pour optimiser leurs bureaux vacants.

C'est en particulier pour le bon fonctionnement de cette dernière activité que Bureaux à Partager utilise la solution Cisco Meraki de réseaux gérés dans le cloud.

LA SITUATION DE DÉPART

- Avec 12 espaces de co-working à Paris représentant 20.000 m2 de surface, le défi était de proposer à toutes les entreprises locataires une connexion Wifi rapide, et un environnement de bureau fiable.
- La solution préalable ne fonctionnait tout simplement pas assez bien, avec un Wifi inconstant et trop lent.
- Une trop grande complexité de gestion rendait difficile l'ouverture de nouveaux locaux, le business model de Bureaux à Partager nécessitant un déploiement rapide.

LE CHOIX CISCO MERAKI

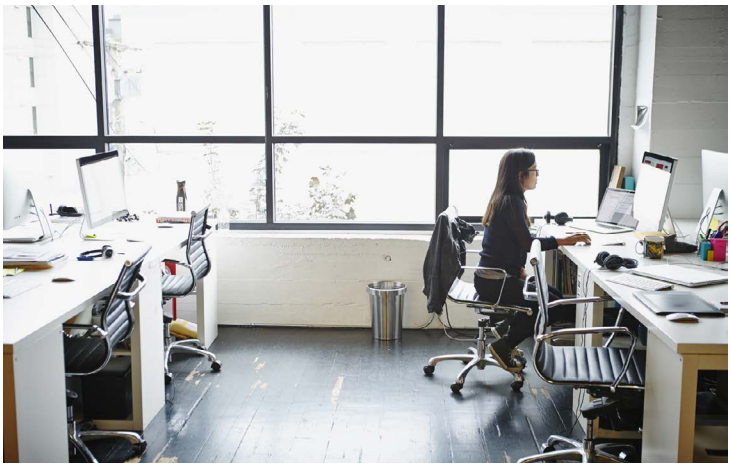
- L'équipe informatique de Bureaux à Partager est formée d'une seule personne, qui a pu se former seule sur les solutions Meraki en 2 à 3 semaines sans manuel ou formation additionnels.
- Meraki a permis à l'équipe de Bureaux à Partager de créer des templates ou modèles de configuration clonables, ce qui a grandement simplifié l'ouverture de nouveaux locaux.
- Grâce à Cisco Capital, Bureaux à Partager a pu investir dans sa solution en plusieurs fois, en évitant un trop gros investissement de départ.

L'INSTALLATION

- L'équipe a commencé par installer du Meraki sur deux sites. Le premier est équipé d'un appareil de sécurité MX84, de 8 switches MS220 et 20 bornes WiFi MR32, qui proposent le standard 802.11ac.
- Sur ce site, l'équipe voulait pouvoir proposer un VLAN à chaque entreprise cliente. C'était la première fois que l'équipe de support technique de Meraki a été mise face à ce challenge, et en une heure et demie de tests en bac à sable, l'équipe de support technique a pu isoler complètement les 20 VLAN créés pour chaque client.
- Le second site est équipé d'un appareil de sécurité MX100, de 7 bornes WiFi MR32, et de switches Cisco 3560. Ce site a été déployé en une demie journée, configuration, installation physique et brassage compris.

LES RÉSULTATS

- L'équipe a créé une solution simple de WiFi pour les visiteurs, avec un portail captif personnalisé. Il a pu installer 380 règles de firewall en quelques clics, ainsi que des règles de niveau 7 pour donner priorité à la téléphonie et limiter YouTube par exemple lorsque la bande passante est saturée.
- Aujourd'hui, les entreprises clientes sont satisfaites de la connexion WiFi. Appareils mobiles, téléphones, imprimantes… fonctionnent sans problème.
- Pour le déploiement de leur nouvel espace de co-working, l'équipe de Bureaux à partager a décidé de continuer à utiliser du Meraki.



"Meraki nous permet d'être plus sereins pour déployer des sites de plus en plus nombreux, et nous permet ainsi de nous concentrer sur notre croissance."

– Mathias Combelle, DSI Bureaux à Partager

Cisco Systems, Inc. | 10 Finsbury Square, London, 1AF | +44 (0) 203 640 6121 | sales@meraki.com