

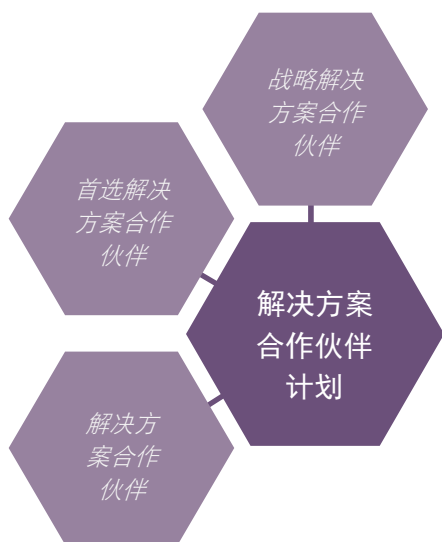
思科解决方案合作伙伴计划

思科合作伙伴生态系统

在迅猛发展的市场中抢占一席之地

思科® 解决方案合作伙伴计划有助于您将您的解决方案与思科的世界级架构和技术集成，以及在日益复杂的市场中向客户销售和交付集成解决方案。

图 1. 解决方案合作伙伴计划



想拓展您的业务吗？

快速构建解决方案。加速销售。在竞争中脱颖而出。

我们可以帮助您实现上述一切。

财富 500 强中近 90% 的公司以及全世界超过 10 万家企业都是思科客户。

为了帮助您获得成功，我们推出了思科® 解决方案合作伙伴计划。我们的解决方案合作伙伴成员包括独立软件供应商和技术合作伙伴。

我们提供技术、营销和销售资源。其中包括获得我们宝贵的品牌、渠道资产以及帮助您在市场中脱颖而出所需的几乎一切资源。我们的成员还能通过思科的强大架构和服务交付平台获益。

为什么您应即刻加入

我们正步入万物互联的时代。在这个时代，我们联所未连，包括人员、流程、数据和事物。

奇迹正在发生，我们将面临前所未有的机遇。对国家/地区、企业和个人而言均是如此。对思科解决方案合作伙伴亦是如此。

有多少机遇？

99% 的世界仍未互联。只要我们携手，就可以改变这一切。

从现在开始。

鼓足干劲

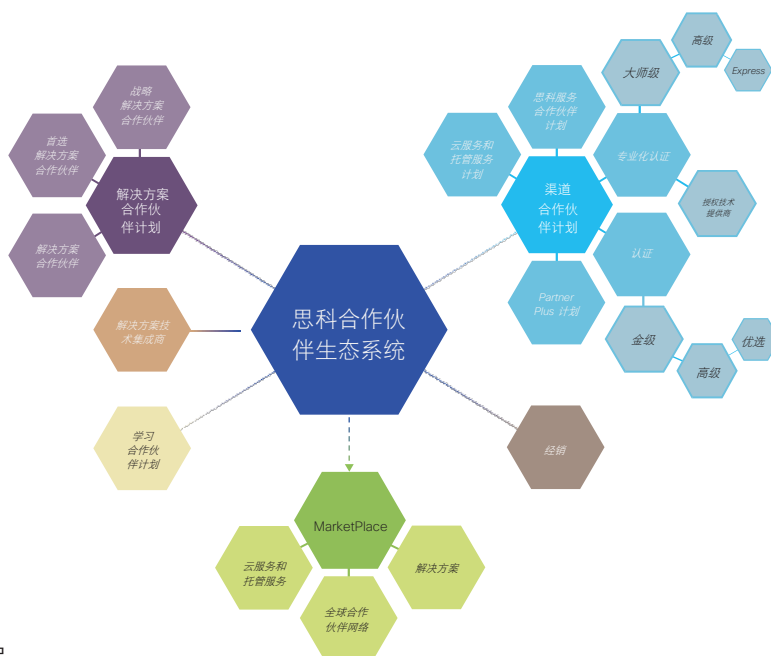
我们的计划为您提供完全的控制权。从捕捉市场机遇帮助客户实现业务成果。它支持从创建到上市的整个解决方案开发生命周期。

技术性

- 快速、免费地访问我们的开发人员社区。
- 利用我们的 API、软件开发人员套件、文档和自助服务支持。
- 在专家支持人员的帮助下，加快您的开发。
- 获得思科兼容徽标，赢得客户的信任。
- 访问我们的指定共用和专用沙盒以及实验室，构建您的应用并加快投入市场（预计在 2015 年 1 月提供）。
- 获得大幅产品折扣，进而建立您自己的实验室和演示系统。

思科解决方案合作伙伴计划

思科合作伙伴生态系统



营销

- 通过我们的营销资产、经验和品牌，增进您与客户的关系。
- 利用关系徽标和横幅，打造您自己的品牌忠诚度。
- 通过新闻稿和案例研究等市场营销资料，吸引客户。
- 成为客户信任的顾问。
- 从“解决方案的世界”等思科行业活动展示机会中获益。

销售

- 通过思科 MarketPlace 获得更多销售线索、达成更多交易。
- 访问高速增长的业务部门采购中心。
- 与思科和渠道合作伙伴合作，达成联合销售。
- 采用满足客户需求的解决方案，加速实现业务成果。
- 通过与思科云合作伙伴合作（XX 即服务）进入市场，拓展市场范围。

成员级别

我们深知每家公司的需求和目标各不相同。所以，我们基于分级结构提供了三个解决方案合作伙伴成员级别。

您可以选择适合自己且满足自己需求的成员级别。我们为您提供递增权益与升级标准，对您的投资、努力和成就给予认可。

解决方案合作伙伴

刚刚与思科合作？此等级拥有我们最广泛的成员。此等级要求您必须是一家有效公司并提供至少一款补充性解决方案。

首选解决方案合作伙伴

此等级提供更多权益和回报。此等级要求您必须提供思科兼容解决方案和全天候支持。

战略解决方案合作伙伴

此等级仅限思科邀请加入，专注于构建联合解决方案并争夺全球市场份额和可观收入。

迈出下一步，让您的解决方案和业务更上一层楼

联所未连可带来令人惊叹的变化。与思科建立持久合作。即刻加入思科解决方案合作伙伴计划。[访问此处](#)，了解成员享有的机会。