

Étude Total Economic Impact™ de la solution TrustSec de Cisco

Une ingénierie de sécurité simplifiée
et des coûts d'exploitation réduits
grâce à Cisco

À PROPOS DE FORRESTER CONSULTING

Forrester Consulting apporte des conseils indépendants et fondés sur des recherches objectives afin d'aider les décideurs à réussir au sein de leur entreprise. Qu'il s'agisse de courtes sessions consacrées à la stratégie ou de projets personnalisés, les services de Forrester Consulting vous mettent directement en contact avec des analystes de recherche qui porteront un regard expert sur les défis de votre entreprise. Pour plus d'informations, rendez-vous sur forrester.com/consulting.

Résumé

Cisco a chargé Forrester Consulting de conduire une étude sur le Total Economic Impact™ (TEI) et d'examiner le retour sur investissement potentiel (ROI) que les entreprises peuvent obtenir en déployant la segmentation définie par le logiciel TrustSec. Cette étude vise à fournir aux lecteurs un cadre d'évaluation de l'impact financier de Cisco dans leurs entreprises.

Pour mieux comprendre les avantages, les coûts et les risques associés à TrustSec, Forrester a interrogé quatre clients qui ont déployé la solution TrustSec. La solution de segmentation définie par le logiciel TrustSec simplifie la mise à disposition et la gestion d'un accès hautement sécurisé aux services et aux applications réseau. Contrairement aux mécanismes de contrôle d'accès qui fonctionnent à partir de la topologie de réseau, les politiques de TrustSec sont basées sur le regroupement logique. L'accès hautement sécurisé est constamment maintenu même lorsque les ressources sont déplacées vers des réseaux virtualisés et mobiles. Une description plus détaillée de TrustSec est disponible sur la page de présentation de Cisco TrustSec de ce document.

Les clients interrogés avaient un ensemble d'objectifs pour la mise en œuvre de TrustSec qui comprenaient l'atténuation des risques et la conformité ainsi qu'une meilleure efficacité des opérations informatiques. Ces clients voulaient protéger leurs applications sur tous leurs sites et contrôler et limiter l'accès à des actifs approuvés. Les cas d'utilisation de TrustSec pour les clients interrogés comprenaient la gestion de l'accès mobile pour les tablettes et les téléphones, la gestion de la segmentation réseau de toute l'entreprise, la restriction de l'accès aux applications critiques du data center et l'adoption d'un modèle d'accès basé sur l'identité pour toutes les ressources.

TRUSTSEC RÉDUIT LES COÛTS OPÉRATIONNELS, SIMPLIFIE L'INGÉNIERIE DE LA SÉCURITÉ ET AMÉLIORE L'AGILITÉ

Les entretiens que nous avons menés auprès de quatre clients et l'analyse financière corollaire ont établi que, pour une entreprise composite basée sur ces entreprises, le RSI ajusté en fonction du risque, les coûts et les avantages étaient tels que présentés dans la Figure 1ⁱ

L'analyse de l'entreprise composite fait ressortir un bénéfice de 3 989 498 USD par rapport aux coûts de mise en œuvre de 1 663 914 USD, ce qui correspond à une valeur actualisée nette (VAN) de 2 325 584 USD. TrustSec a permis aux entreprises interrogées de réduire les coûts d'exploitation en évitant les dépenses associées à une solution de sécurité périmétrique traditionnelle ; de réduire l'augmentation du personnel informatique ; et d'améliorer la résilience du réseau en limitant le risque d'indisponibilité.

Parmi les autres avantages cités par les entreprises interrogées figurent un délai de commercialisation plus court pour le déploiement du projet, une segmentation cohérente et efficace du réseau, une gestion simplifiée de la sécurité avec une simplification des politiques, une gestion améliorée des règles de pare-feu automatisées, une agilité renforcée, la possibilité de faire évoluer les règles de sécurité, l'amélioration de la sécurité du réseau et de la conformité réglementaire.

FIGURE 1

Récapitulatif financier indiquant les résultats ajustés en fonction des risques sur trois ans

ROI :
140 %

VAN :
2,33
millions
d'USD

Coûts de
fonctionnement
IT :
▼ jusqu'à 80 %

Délai de mise
en œuvre des
modifications
du réseau :
▼ 98 %

« TrustSec simplifie le modèle d'accès à la sécurité et assure une moindre maintenance des politiques. »

— Architecte d'entreprise,
établissement d'enseignement

› **Les avantages.** L'entreprise composite a enregistré les avantages en valeur actuelle ajustés en fonction des risques figurant ci-après (correspondant à ceux décrits par les différentes entreprises interrogées) :

- **Économies liées aux coûts d'une solution traditionnelle.** En utilisant TrustSec au lieu d'une solution de segmentation traditionnelle telle que le recours aux VLAN et pare-feu, l'entreprise composite a été en mesure d'économiser plus de 2,7 millions d'USD pendant les trois années de l'analyse.
- **Réduction des coûts d'exploitation informatiques.** TrustSec réduit les coûts d'administration de la gestion des accès, en particulier lorsque l'on prend en compte l'effort de gestion nécessaire des solutions plus traditionnelles telles que les VLAN et les pare-feu. Les entreprises interrogées disent avoir réduit leurs coûts d'exploitation de 25 % à 80 %. Sans TrustSec, l'entreprise composite aurait dû embaucher quatre ingénieurs réseau supplémentaires, ce qui lui a permis d'économiser 945 402 USD.
- **Amélioration de la résilience du réseau avec un moindre risque de temps d'arrêt.** TrustSec améliore également la résilience du réseau d'une entreprise, ce qui réduit le risque de temps d'arrêt. En réduisant d'une heure par an le temps d'indisponibilité du réseau pour 4 000 utilisateurs, les économies pour l'entreprise composite sont évaluées à 319 716 USD.
- Parmi les autres avantages dont ont bénéficié les entreprises interrogées, on peut citer :
 - **Commercialisation plus rapide lors du déploiement des projets**
 - **Gestion des règles de pare-feu simplifiée et automatisée avec des économies opérationnelles associées**
 - **Amélioration de la conformité réglementaire**
 - **Segmentation du réseau cohérente et efficace**
 - **Simplification de l'ingénierie et des règles de sécurité**
 - **Amélioration de l'agilité et de la capacité à étendre la politique de sécurité**
 - **Amélioration de la sécurité du réseau**

› **Les coûts.** La mise en œuvre de la segmentation traditionnelle ou définie par le logiciel TrustSec comporte des coûts associés. Les coûts de la segmentation traditionnelle sont pris en compte dans le tableau 1. L'entreprise composite a supporté les coûts en valeur actuelle ajustée en fonction des risques suivants pour la segmentation définie par le logiciel TrustSec :

- **Coûts d'infrastructure TrustSec.** L'entreprise composite a dépensé 346 500 USD pour l'infrastructure TrustSec. Cela inclut le coût de la solution Cisco ISE (Cisco Identity Services Engine) et des licences associées. Ce coût n'inclut pas les mises à niveau du réseau, car l'entreprise composite a synchronisé sa mise en œuvre de TrustSec avec la mise à jour planifiée de l'infrastructure réseau.
- **Coûts de Cisco Advanced Services.** L'entreprise composite a utilisé Cisco Advanced Services pour la conception des couches de bas et haut niveau pour un coût de 231 000 USD. Les clients interrogés n'ont pas tous utilisé Cisco Advanced Services lorsqu'ils ont planifié leur mise en œuvre de TrustSec.
- **Frais de services professionnels.** L'entreprise composite a également engagé 404 250 USD en frais de services professionnels pour la mise en œuvre de TrustSec. Les clients interrogés n'ont pas tous utilisé de services professionnels lorsqu'ils ont planifié leur mise en œuvre de TrustSec.
- **Efforts accomplis en interne pour la mise en œuvre et les tests.** L'entreprise composite a engagé 130 680 USD sur une période de six mois, pour la mise en œuvre de TrustSec.
- **Frais courants d'administration et d'assistance.** L'entreprise composite disposait de deux ingénieurs chargés des tâches courantes d'administration et de test des mises à jour logicielles périodiques du réseau, pour un montant de 551 484 USD pendant les trois années de l'analyse.

Avertissements

Le lecteur doit savoir que :

- › Cisco a commandé l'étude qui a été menée par Forrester Consulting. Il ne s'agit pas d'une analyse concurrentielle.
- › Forrester n'émet aucune hypothèse quant au potentiel retour sur investissement obtenu par d'autres entreprises. Forrester conseille vivement aux lecteurs d'utiliser leurs propres estimations dans les conditions indiquées dans le rapport afin de déterminer s'il est judicieux d'investir dans la solution TrustSec.
- › Cisco a examiné l'étude et a fait des commentaires à Forrester, qui a conservé un contrôle éditorial sur l'étude et ses conclusions et n'a accepté aucune modification allant à l'encontre de ses propres conclusions ou dénaturant le sens de l'étude.
- › Cisco a fourni les noms des clients à interroger, mais n'a pas participé aux entretiens.

Pour obtenir le rapport complet, veuillez [cliquer ici](#)

© 2016, Forrester Research, Inc. Tous droits réservés. Toute reproduction non autorisée est strictement interdite. Cette étude a été réalisée à partir des meilleures ressources disponibles. Les opinions sont le reflet d'un jugement à un moment donné et peuvent changer. Forrester[®], Technographics[®], Forrester Wave, RoleView, TechRadar et Total Economic Impact sont des marques déposées de Forrester Research. Toutes les autres marques déposées sont la propriété de leurs détenteurs respectifs. Pour plus d'informations, rendez-vous sur le site www.forrester.com.
