

➤ Commercial **Payment Options**

En quelques mots

Quels que soient les besoins de votre entreprise – que vous souhaitiez réduire les coûts, augmenter votre chiffre d'affaires, simplifier votre infrastructure ou améliorer la sécurité de vos systèmes d'information – profitez des solutions Cisco® qui peuvent assurer aujourd'hui le succès de votre entreprise, tout en vous donnant la flexibilité de reporter à plus tard votre décision d'acquisition.

Disposez dès maintenant de la technologie dont vous avez besoin pour votre succès

Conçu spécialement pour les entreprises de taille moyenne, le programme Commercial Payment Options de Cisco® peut vous aider à financer des solutions technologiques Cisco et le matériel tiers associé.

Des loyers attractifs et programmés vous permettent d'anticiper et de dégager des liquidités pour couvrir d'autres besoins de votre entreprise.

Vous pouvez construire dès maintenant un environnement technologique puissant que vous pourrez actualiser, conserver ou restituer plus tard, en fonction de vos besoins.



Des options de gestion flexibles

Notre programme Commercial Payment Options vous permet de :

- **Réduire votre coût total de possession (TCO)** – Vos loyers tiennent compte de la valeur estimée du matériel à la fin de la location (la « valeur résiduelle »). Ce qui permet de diminuer vos coûts initiaux et vos mensualités.
- **Gérer votre budget** – Des paiements prévisibles et adaptés améliorent votre trésorerie et préservent vos lignes de crédit.
- **Financer une solution totale basée sur la technologie Cisco** – Cette solution peut également inclure du matériel, des logiciels et des services de tiers.

Voici un guide rapide pour connaître vos options en fin de contrat. . .



Actualiser

**Vous aimez les solutions que vous louez chez nous.
Mais vos besoins ont changé.**

Les actualiser vous permet de réévaluer vos besoins technologiques à la fin de votre contrat de location. Vous aurez ensuite la possibilité d'accéder aux tout derniers équipements et de mettre votre matériel à niveau vers une technologie plus moderne, souvent pour le même coût mensuel.



Conserver

**La technologie d'avenir répond toujours aux besoins
de votre entreprise.**

Tant mieux. Gardez la solution et ne payez pas plus que si vous l'aviez achetée dès le départ pour sa valeur actuelle nette (VAN). Valeur actuelle nette dépendant du terme initial et du taux de remise applicable au client.



Restituer

**Restituez votre solution et économisez jusqu'à 10 % sur le prix
d'acquisition d'origine.**

Si vous n'avez plus besoin du matériel que vous louez chez nous, il vous suffit de respecter la période de préavis et de suivre les instructions de restitution. Il va de soi que nous éliminons le matériel obsolète dans un respect total de l'environnement.

Pré-requis du Commercial Payment Options

Les produits de financement fournis par un tiers parti indépendant financiers. Les conditions générales peuvent s'appliquer.

| | |
|-----------------------------|--|
| Produit financier | Location. Possibilité d'acquisition à la valeur de marché ("Fair Market Value") en fin de location |
| Durée du contrat | 36, 48 ou 60 mois |
| Montant minimum | 250.000 € |
| Montant maximum | 2.000.000 € |
| Montant minimum de matériel | 70 % de HardWare (y compris le matériel issu d'alliances et de partenariats stratégiques de Cisco) |
| Produits éligibles | Toutes les solutions Cisco |

Pour plus d'informations

- Visitez notre site Web : www.cisco.com/go/emeafinance
- Contactez notre équipe par e-mail : commercial_payment_options_be@external.cisco.com