

Financement à aussi peu que 0 % sur trois ans pour les clients de petites et moyennes entreprises (PME) du Canada*



Guide de processus des partenaires – partenaire

Financement à aussi peu que 0 % pour petites entreprises et comptes commerciaux*

La technologie constitue un des meilleurs moyens pour préserver l'avantage concurrentiel d'une société en croissance. Il peut toutefois s'avérer difficile pour vos clients d'acquérir l'équipement dont ils ont besoin. Cisco Capital^{MD} vient en aide à vos clients en proposant des solutions de financement accessibles à des taux très concurrentiels, afin qu'ils puissent suivre l'évolution des technologies à mesure que leur entreprise grandit.

Aperçu	Les comptes commerciaux du marché des petites et moyennes entreprises sont admissibles à un financement à aussi peu que 0 % (sujet à l'approbation de crédit) pour les achats de technologies Cisco ^{MD} . Le montant par affaire et par client doit être compris entre 1 000 \$ et 250 000 \$. Bail de 36 mois (le client possède la solution à la fin du terme) ou bail de 36 mois à juste valeur marchande (le client peut acheter l'équipement à juste valeur marchande à la fin du terme ou remettre l'équipement). <ul style="list-style-type: none">• Valable pour les nouvelles transactions seulement (l'équipement déjà commandé ou payé N'EST PAS admissible au taux promotionnel).• Tous les équipements, logiciels et produits SMARTnet Cisco sont admissibles.• SMARTnet est admissible à un taux de 0 % uniquement si le client opte pour un contrat SMARTnet de trois ans. Si le client choisit un contrat de un an, un paiement comptant distinct est requis.
Durée	Offre valide jusqu'au 30 juillet 2016 (le crédit-bail commence uniquement à la date de réception des documents de crédit-bail signés par le client ou de réception d'une attribution de bon de commande). L'offre peut être annulée prématurément à la discrétion de Cisco Capital ^{MD} .
Participants	<ul style="list-style-type: none">• Comptes PME au Canada• Comptes commerciaux du marché des moyennes entreprises au Canada L'admissibilité au programme est déterminée à la discrétion de l'équipe de gestion des ventes de Cisco.
Volume admissible	Affaire minimale de 1 000 \$
Offre maximale au client	Le montant de l'offre ne peut pas dépasser 250 000 \$ par client durant la période de l'offre.
Exigences de crédit	Les directives standard en matière de crédit s'appliquent. Si le client ne satisfait pas les conditions minimales pour le financement à 0 %, le « tarif risque » peut être utilisé. Cela signifie que Cisco Capital portera le taux d'intérêt au-dessus de 0 %, pour compenser le risque supplémentaire.
Processus opérationnel des ventes	Processus opérationnel des ventes standard. Gestionnaire de compte de partenaire revendeur de Cisco, gestionnaire de compte de Cisco ou pour communiquer avec un directeur de Cisco Capital Financial Solutions ou obtenir de l'information sur la promotion destinée aux PME et au marché des moyennes entreprises (coordonnées ci-dessous) pour lancer le processus d'approbation de crédit et déterminer l'admissibilité au programme.
Produits admissibles	Tous les équipements, logiciels et produits SMARTnet (SNT) Cisco sont admissibles. <ul style="list-style-type: none">• Les services offerts par des tiers ou des partenaires non-Cisco ne doivent pas dépasser 20 % de la transaction. Offre soumise aux conditions déterminées pour chaque transaction.• SMARTnet est admissible à un taux de 0 % uniquement si le client opte pour un contrat SMARTnet de trois ans. Si le client choisit un contrat de un an, un paiement comptant distinct est requis.

*** Confirmez auprès de votre directeur Cisco Leasing que votre transaction est admissible à cette tarification spéciale.**

AVIS : Certaines restrictions s'appliquent. L'admissibilité des clients et les modalités sont sujettes à la documentation, à l'approbation et à l'examen final de Cisco Capital. Le montant ne peut dépasser 250 000 dollars par client durant la période de l'offre. Cisco peut modifier ou retirer cette offre à tout moment et sans préavis. Cisco et Cisco Capital ne fournissent pas de conseils fiscaux aux clients. Toutes les opérations fiscales et comptables relèvent exclusivement de la responsabilité du client.

**Pour obtenir
de plus amples
renseignements**

Darren Whalen
Directeur de programme
416-306-1637
darwhale@cisco.com