

At-A-Glance

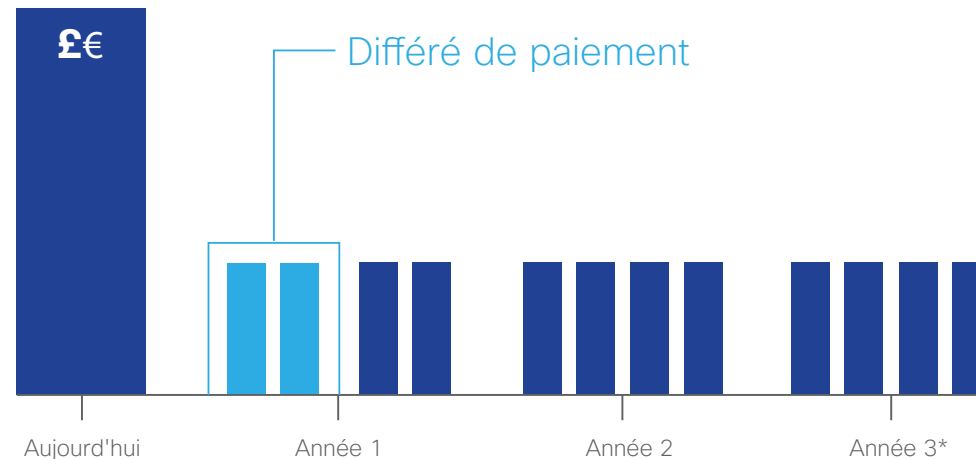


Différé de paiement de six mois de Cisco Capital

Dans un environnement commercial difficile, la gestion de la trésorerie est un élément critique pour la plupart des entreprises. Pour autant, il est nécessaire de rester compétitif en maintenant la technologie à niveau. Et si l'on vous offrait un moyen d'obtenir la technologie dont votre entreprise a besoin pour rester compétitive tout en préservant sa trésorerie? Comment tirer parti de vos budgets futurs si votre budget actuel est déjà limité?

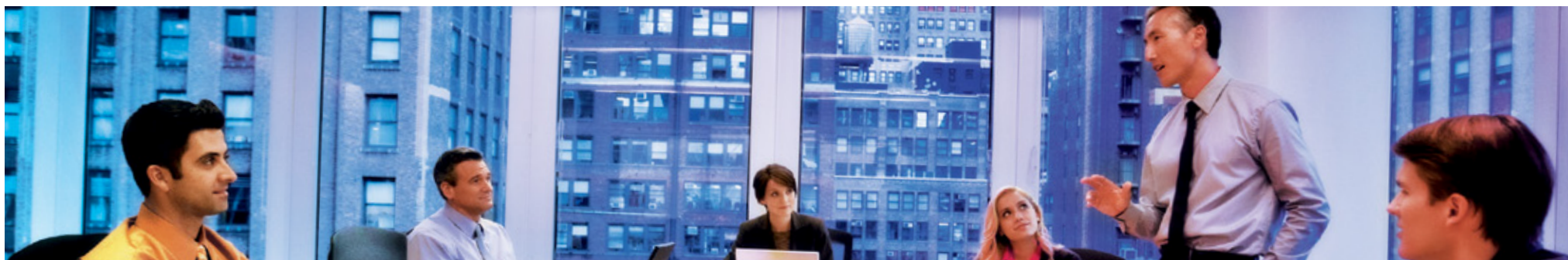
Cisco Capital™ a la solution : grâce à notre programme de différé de paiement, vous n'aurez pas à attendre votre prochain budget. Vous pouvez éliminer les contraintes simplement en programmant un paiement différé qui peut intervenir jusqu'à 6 mois plus tard. Ainsi, vous avez la liberté de prendre les bonnes décisions et d'optimiser vos activités en répondant aux défis technologiques d'une manière et dans des délais dictés non pas par votre budget, mais par vous.

Coût d'acquisition de technologie MAIS budget épuisé



*D'autres conditions sont disponibles, soumises aux conditions générales. Disponible dans certains pays uniquement.

At-A-Glance



Cisco Capital peut faire la différence

Cisco Capital, filiale détenue à 100 % par Cisco®, met en place des solutions disponibles et abordables pour la plupart des clients Cisco.

Parce que Cisco Capital appartient intégralement à Cisco, nous ne connaissons pas les problèmes de capacité dont souffrent actuellement certaines banques, institutions financières et sociétés de leasing indépendantes. Nous nous reposons sur les ressources financières solides de Cisco, notre société mère, pour fournir à nos clients une source de capitaux alternative. En tant que partenaire de confiance, Cisco Capital peut vous aider à obtenir la solution Cisco qui vous convient, avec la stratégie d'acquisition la plus flexible pour votre entreprise.

Profitez des avantages uniques des solutions de Cisco Capital

Cisco Capital peut vous aider à déterminer une stratégie d'acquisition plus flexible pour vos solutions Cisco avec:

- **une conservation de trésorerie et de crédit** qui donne accès à une ligne de crédit alternative
- **des structures et des modalités de déploiement technologique souples** qui permettent l'accès à des budgets à venir, avec l'option de convertir des dépenses en capital (CapEx) en dépenses d'exploitation (OpEx)
- **des prix compétitifs et des valeurs résiduelles attractives** qui aident à réduire le coût total d'acquisition
- **un alignement des coûts des projets sur les avantages technologiques** pour augmenter le retour sur investissement
- **un accompagnement de l'ensemble de la solution commerciale** (équipement, logiciel, services Cisco, services partenaire et équipement tiers complémentaire)
- **une solution personnalisée adaptée** à l'environnement de votre entreprise.

Pour en savoir plus

Contactez votre représentant Cisco Capital ou votre partenaire Cisco pour découvrir comment le financement de Cisco Capital peut faire la différence pour votre entreprise dès aujourd'hui

www.cisco.com/go/partnerlocator



ciscocapital.com/emea

Financing Business Innovation