



Programy & Promocje dla partnerów Cisco; FY15

Bożena Walkowska

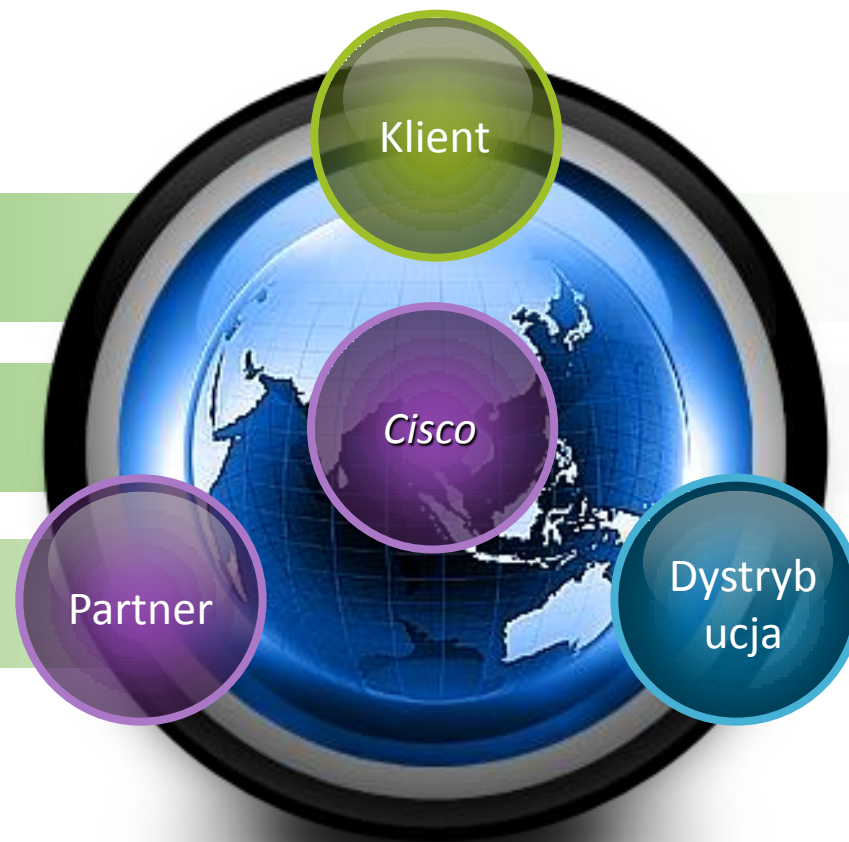
Warszawa , wrzesień 2014

Agenda

Programy i promocje

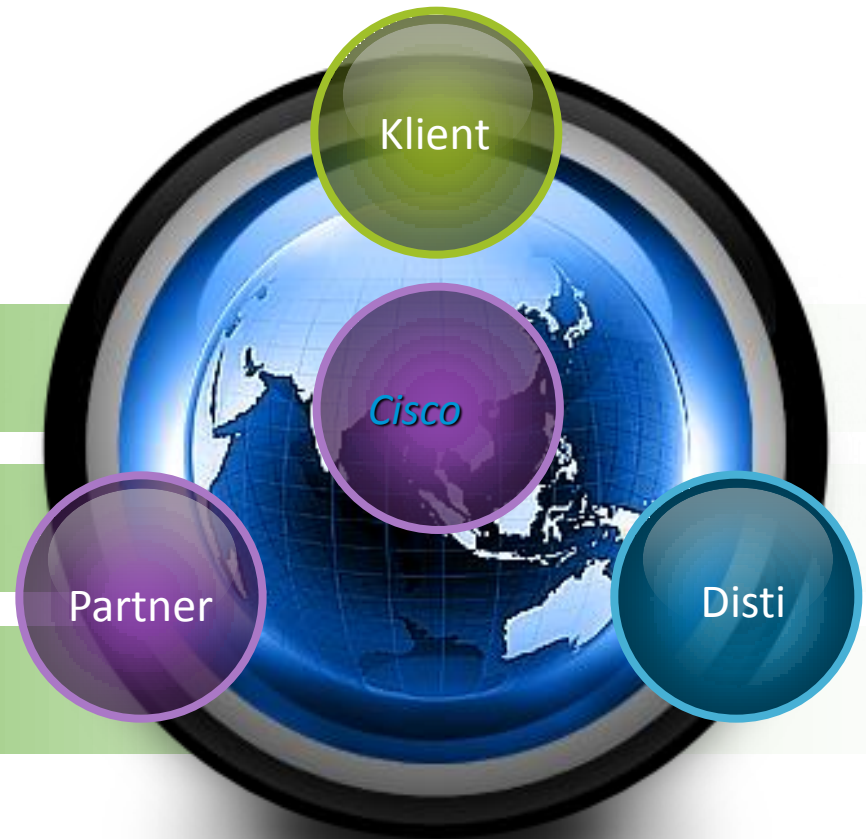
Zasady łączenia programów

Pytania



Agenda

Programy i promocje



P&P

Jak to działa?

Upfront discount Programs



OIP, NFR,
TMP,
FastTrack

Back-end Rebate Programs



VIP, CSPP

Opportunity Incentive Program (OIP)

Program motywacyjny nagradzający Partnerów Cisco za aktywne działanie i zdobywanie nowych możliwości biznesowych, przy sprzedaży zaawansowanych technologii Cisco.

- **Czas trwania:** 28.07.2014 – 25.07.2015
- **Wymagania:** Partnerstwo Cisco (certyfikacja min. Select)
albo: partnerzy registered ale mający UCS Specialization, bądź specjalizacje Managed Services (advanced lub master)
- **Zasady:**
 - Min wartość projektu: **5K USD GPL**
 - Max wartość projektu: **2M USD GPL**
 - Upust od **4% (FT) do 8%**
 - Rejestracja ważna 6 m-cy**
- **Klienci:** sektor Small Business, Commercial, Enterprise, Service Provider

Opportunity Incentive Program (OIP)

- **Jak skorzystać:**

rejestracja projektu w **Cisco Commerce Workspace**

(CCW: www.cisco.com/go/ccw)

- **Więcej szczegółów:** www.cisco.com/go/oip

Uwaga: Otrzymanie OIP-a jest nagrodą za wypracowanie tematu przez partnera, ew. udowodnieniem wykonanej przez partnera pracy przy projekcie.

Public Sector Partner Program (PSPP 2.0)

Program nagradzający Partnerów sprzedających do klientów z sektora publicznego (PSENT).

Służy rezerwacji projektu handlowego oraz uzyskaniu wyższego rabatu, jest to wersja programu OIP dla dużych klientów państwowych.

- **Czas trwania:** 28.07.2014 – 25.07.2015
- **Zasady:**
 1. **Przystąpienie do programu** poprzez Partner Program Enrollment (PPE)
www.cisco.com/go/ppe
rejestracja do wybranych verticali (np. edukacja, szkolnictwo, służba zdrowia, etc)
 2. **Rejestracja projektu** w Cisco Commerce Workspace
www.cisco.com/go/ccw
ważność rejestracji projektu – 12 miesięcy
dodatkowe kilkanaście % rabatu (w zależności od produktów i statusu partnerskiego)

Cisco Technology Migration Program (CTMP)

Program oferujący uzyskanie dodatkowych upustów przy wymianie starego sprzętu Cisco oraz innych producentów, na nowe rozwiązania Cisco.

- **Czas trwania:** 28.07.2014 – 25.07.2015
- **Korzyści:** upust od **1 do 10%**
- **Program łączy się z programami OIP i NFR**
- **Zasady:**
 - Partnerstwo Cisco (min. Partner Registered)
 - Przystąpienie do programu - Partner Program Enrollment (www.cisco.com/go/ppe)

Cisco Technology Migration Program (CTMP)

Jak skorzystać:

- Rejestracja projektu - **Cisco Commerce Workspace**
(CCW: www.cisco.com/go/ccw)

Dołożenie sprzętu, jaki ma być oddany do wniosku np. OIP-owego pod zakładką „trade in”.

Dodatkowy upust jest znany partnerowi po akceptacji wniosku.

- Zwrot starego sprzętu w ciągu 180 dni od daty dostawy; na podstawie przesłanego przez Cisco dokumentu RMA
- **Więcej szczegółów:** www.cisco.com/go/tmp

Not for Resale (NFR) – Nowe zasady

Program pozwalający uzyskać dodatkowy upust na zakup produktów Cisco na użytek własny lub pokazy demo dla klientów.

Czas trwania: 28.07.2014 – 25.07.2015

- **Korzyści:** upust do **70%** od cen GPL
- **Z CTMP - Dla partnera direct – 10 %, dla indirect – do 5 %**
- **Zasady:**

Min. transakcja **500 USD net**

Partnerstwo Cisco (min. Select). Limity wg certyfikacji:

Gold **250.000 USD net**

Silver **150.000 USD net**

Premier **100.000 USD net**

Select **50.000 USD net**

Not for Resale (NFR) – Small Business

Program pozwalający uzyskać dodatkowy upust na zakup produktów Cisco z grupy Small Business na użytek własny lub pokazy demo dla klientów.

- **Korzyści:** upust **60%** od cen GPL

- **Zasady:**

Partnerstwo Cisco

Limit **8 000\$ GPL** / FY

Min. transakcja – **BRAK**

Max. 5 sztuk w danej technologii

- **Jak skorzystać:** Rejestracja projektu - Cisco Commerce Workspace (CCW: www.cisco.com/go/ccw)

VIP – Value Incentive Program

Program mający na celu rozwój oraz zwiększenie rentowności partnerów, w ramach którego przyznawany jest zwrot funduszy, w oparciu o ilość zakupionych produktów Cisco. Obecnie rozpoczęła się 24 edycja programu.

Zasady:

- Czas trwania programu - **3 lub 6 miesięcy**
Zapisy – 4-ty sierpnia do 12-go września 2014 (6 miesięczny)
lub 26 października – 21 listopada 2014 (3 miesięczny)
- Wymagane posiadanie przynajmniej jednej **architektury/specjalizacji:**

Collaboration; Enterprise Networks; Security; Service Providers; DC

w ramach Collaboration, EN oraz Security także ścieżka **Express**

Fast Track

Uproszczenie sprzedaży najbardziej popularnych produktów z grupy Classic – PROMOCJA DYSTRYBUCYJNA

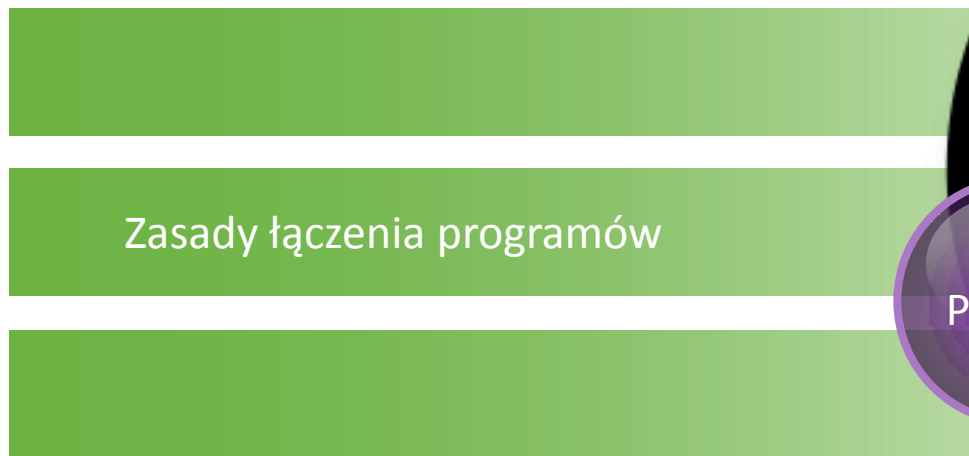
- *Korzyści:*
 - ok 42-55% zniżki na wybrane grupy produktów
- *Zasady:*
 - partnerstwo min Registered. Dane zniżki ważne przeważnie 3 m-ce.
- *Jak skorzystać:*
 - kontakt z wybranym dystrybutorem Cisco; prośba o pytanie także o FT Accelerator, aktywny parę razy w roku
- Więcej szczegółów + lista SKU produktów objętych promocją:
www.cisco.com/go/fasttrack

Fast Track Small Business

Uproszczenie sprzedaży najbardziej popularnych produktów z grupy Small Business

- *Korzyści:*
 - ok 40% zniżki na wybrane grupy produktów
- *Zasady:*
 - partnerstwo min Registered
- *Jak skorzystać:*
 - kontakt z wybranym dystrybutorem Cisco
- Więcej szczegółów + lista SKU produktów objętych promocją:
www.cisco.com/go/fasttrack

Agenda



Zasady łączenia programów



	OIP	NFR	VIP	TMP	Fast Track	PSPP	CB+	MMC
OIP	■	✗	✓	✓	4%	✗	✗	✗
NFR	✗	■	✗	75%	✗	✗	✗	✗
VIP	✓	✗	■	✓	✓	✓	✓	✓
TMP	✓	75%	✓	■	✓	✓	✗	✗
Fast Track	4%	✗	✓	✓	■	✗	✗	✗
PSPP	✗	✗	✓	✓	✗	■	✗	✗
CB+	✗	✗	✓	✗	✗	✗	■	✗
MMC	✗	✗	✓	✗	✗	✗	✗	■

Agenda



Pytania



Thank you.

Bożena Walkowska
bwalkows@cisco.com
22 572 26 83

